БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№40 (471) 1 июня 1998 года

понедельник

СЕГОДНЯ

ВАЛЕРИЙ КРУГОВОЙ: «Я НЕ СТАЛ ДОЖИДАТЬСЯ, ПОКА МЕНЯ БРОСЯТ ЗА РЕШЕТКУ»

Недавно генеральный прокурор страны Олег Божелко официально уведомил журналистов, что правоохранительные органы Беларуси намерены по каналам Интерпола разыскать экс-депутата Палаты представителей, бизнесмена Валерия Кругового. Произошло это вскоре после того, как наша газета сообщила о том, что один из руководителей банка «Европейский» и Первого республиканского инвестиционного фонда (ПРИФ), опасаясь участи своего партнера Александра Саманкова, который уже два года находится за решеткой, покинул страну. Пока правоохранительные органы надеются разыскать известного депутата и безнесмена, мы по своим каналам его уже нашли.

Стр. 5

СОБЫТИЕ

ШТРАФНОЙ УДАР — И ФУТБОЛ «В СЕТКЕ» ГОСУДАРСТВА

Отдел информации «БДГ»

27 мая после прилюдной жесткой выволочки, устроенной Александром Лукашенко в отношении руководителей белорусского футбола, этот самый популярный вид спорта оказался по существу национализированным. Интересно, что такого поворота событий сразу после розыгрыша Кубка Беларуси не ожидал никто, и меньше всего — сами руководители футбольной федерации.

Еще во вторник председатель федерации Евгений Шунтов вручал кубок Беларуси победителям — футболистам команды «Локомотив-96». А уже на следующий день над Шунтовым разверзлись небеса. Александр Лукашенко провел специальное совещание, на котором в весьма категоричной манере потребовал навести в футболе порядок. Официальной причиной совещания стало обращение к президенту футболистов и их семей в связи с тем, что в двух столичных командах — «Динамо» и «Динамо-93» — с начала нынешнего года не выплачивается заработная плата. На собрании у Лукашенко присутствовали руководители федерации футбола и Министерства спорта и туризма РБ. Все они услышали гневное: *«Я устал напоминать должностным лицам, которые должны были навести порядок в белорусском футболе, об их персональной ответственности»*.

Нынешнему президенту федерации глава белорусского государства заявил прямым текстом: *«Не умеете работать — уходите на пенсию!»*. По мнению главы государства, футбольные функционеры в последние годы занимались главным образом продажей ведущих белорусских игроков в иностранные клубы и не заботились о развитии футбола в собственном государстве. Кроме того, Лукашенко резко высказался в адрес так называемых «хозяев футбольных клубов». По его словам, если в их предыдущей деятельности будут найдены нарушения, им придется отвечать по всей строгости закона. Особо досталось недавно покинувшему свой пост главе ЗАО «ФК «Динамо» Евгению Хвастовичу. Он был обвинен в тяжелейших злоупотреблениях.

Принятые меры иначе как сверхжесткими назвать нельзя. Николаю Домашкевичу поручено до 1 июня провести детальную проверку финансово-хозяйственной деятельности футбольных клубов и самой федерации футбола, в том числе и по таким вопросам, как содержание контрактов по продаже игроков за границу. Евгению Шунтову предложили уйти в отставку. Шунтов в тот же день подал соответствующее заявление в бюро исполкома БФФ. Временно (а может, и постоянно) федерацию возглавит вице-президент Вадим Жук. Министру спорта и туризма поручено *«укрепить кадровый состав БФФ»*. Ответственным работникам Министерства спорта и туризма надлежит до 1 июня выплатить всю зарплату игрокам, а «Динамо» вернуть в госсобственность. Мингорисполкому поручено впредь курировать команду «Динамо», а Миноблисполкому — «Динамо-93». Управление делами президента будет наблюдать за всем этим и даже следить, чтобы не было нарушений.



Президент хочет играть в футбол в хорошей компании

Нашлось занятие также для господ Шеймана, Заметалина, Агольца и Ананьева. Им поручено создать единый Центр подготовки «Динамо» на базе детской футбольной школы, спорткомплекса «Стайки» и стадиона «Динамо».

Между тем, президентское решение порождает немало вопросов. Ведь федерация футбола — общественная организация, и ее президент избирается на определенный срок только исполнительным комитетом самой федерации. До окончания срока полномочий Евгения Шунтова осталось полтора года. Даже поданное Шунтовым под давлением Лукашенко заявление об уходе исполком федерации может отклонить. Как поступит исполком — станет известно только в понедельник, 1 июня, когда этот номер газеты уже выйдет в свет.

Интересно, что все официальные чиновники как Министерства спорта и туризма, так и БФФ категорически отказываются давать официальные комментарии. Неофициальные же комментарии таковы: по итогам «проверки законности заключения договоров с иностранными клубами», как водится, подобные нарушения будут «обнаружены», причем сразу в больших количествах. Затем, вполне возможно, последует разрыв контрактов белорусской стороной, и играющие за рубежом спортсмены будут вынуждены вернуться домой, чтобы играть только здесь и за гарантированную президентом зарплату (мизерную по сравнению со ставками иностранных клубов). При этом, правда, Белорусской федерации футбола придется выплатить зарубежным клубам колоссальную неустойку.

Что же касается личностей, на головы которых обрушился президентский гнев, то ясности здесь совсем мало. Многочисленные ведомства столь рьяно взялись за дело, что на данный момент никто не может точно сказать, находится ли Евгений Хвастович на свободе или уже арестован.

По мнению анонимных источников из БФФ, причиной президентского гнева стал тот факт, что не так давно, после смены руководства ЗАО «Футбольный клуб «Динамо», футболисты «Динамо» и «Динамо-93» по инициативе нового руководства ЗАО стали коллективными членами Либерально-демократической партии Беларуси. Одновременно поползли слухи о том, что Сергей Гайдукевич собирается стать владельцем ЗАО «ФК «Динамо», выкупив контрольный пакет акций.

Так или иначе, но действительно маловероятно, что поводом для национализации белорусского футбола послужило лишь письмо футболистов и их семей. Ведь о бедственном положении игроков неоднократно писала пресса, и не только спортивная. Так что президент Национального олимпийского комитета (пусть и по совместительству) просто обязан был знать о происходящем. Не исключено, что власти, наоборот, специально тянули время, чтобы кризис в клубах достиг своего апогея и переход футбола под государственную опеку встретил минимальное сопротивление в клубах.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

МВФ УХОДИТ ИЗ БЕЛАРУСИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошлой неделе завершила свою работу в Минске очередная миссия МВФ. Ее целью был обзор текущей экономической ситуации для составления ежегодного отчета фонда. По итогам визита постоянный представитель МВФ Ричард Хаас провел пресс-конференцию.

1 июля Ричард Хаас покидает Беларусь. С этого времени в нашей стране иностранный представитель МВФ работать не будет. По словам Хааса, курировать Беларусь будет литовский представитель фонда. Это связано с отсутствием у фонда средств для содержания постоянного представителя в стране, где не реализуются программы фонда. Иностранные представители нужны МВФ для работы в других регионах, где прислушиваются к его рекомендациям.

По словам Ричарда Хааса, непредоставление Беларуси кредитов МВФ в течение последних нескольких лет связано с экономической политикой правительства, которая не ведет к трансформации экономики. Г-н Хаас подчеркнул, что именно в этом регионе политика фонда направлена на трансформацию экономики, а не на поддержание статус-кво. В случае, если фонд увидит положительные сдвиги, финансирование будет возобновлено.

Нынешнюю ситуацию в белорусской экономике Ричард Хаас сравнил с вулканом накануне извержения. Известно, что извержение произойдет, но сложно сказать, когда именно. Если нынешняя система ценообразования и валютного регулирования будет сохранена, кризис экономики в первую очередь проявится как финансовый.

Что касается реального сектора экономики, то статистические данные о его росте не являются предметом обсуждения для таких организаций, как МВФ. *«Надо смотреть не на статистику, а на то, что за ней стоит. Если мы видим 10%-ный рост в жилищном строительстве, нужно знать, за счет чего он происходит. Одно дело, если рост идет за счет выгодных инвестиций, и другое, если правительство бесплатно дает деньги, выдавая кредиты под низкий процент на сорок лет в высокоинфляционной среде. Во втором случае такой рост не может быть устойчивым»*,— заявил г-н Хаас. Падение прибыли предприятий, по его мнению, приведет к сокращению возможностей инвестирования; можно ожидать роста задолженности предприятий.

Крайне негативным фактором для белорусской экономики Ричард Хаас считает слишком быстрый рост объемов денежной массы. За год в Беларуси она удваивается, что приводит к падению рыночного курса белорусского рубля. По словам представителя МВФ, последний финансовый кризис был связан не с тем, что белорусских рублей было слишком много за границей, а с тем, что их слишком много в принципе. Поэтому меры Нацбанка по ограничению вывоза белорусских рублей не дают гарантий финансовой стабильности. Правительство сможет контролировать ситуацию лишь в случае сокращения денежной массы.

НАГРАДЫ

О ЧЕМ ЗАГАДОЧНО МОЛЧИТ ГЕНЕРАЛ?

Отдел информации «БДГ»

В честь своего дня рождения государственный секретарь Совета безопасности Виктор Шейман получил награду — орден Отечества III степени.

Орден Отечества является высшим орденом Республики Беларусь и потому носить его Виктору Владимировичу следует на левой стороне груди, располагая перед другими наградами. Правда, положение об ордене Отечества не предусматривает, что награждение может быть связано с юбилеем. Награждение производится:

— за отличные достижения в производственной, научно-исследовательской, социально-культурной, общественной, благотворительной и иных сферах деятельности, направленной на повышение благосостояния людей и укрепление могущества страны;

— за мужество и отвагу, проявленные при защите Отечества и его государственных интересов, обеспечении законности и правопорядка;

— за большие заслуги в развитии экономических, научно-технических и культурных связей между Республикой Беларусь и другими странами.

Одним словом, глава Совбеза получил свою награду вполне заслуженно и за первое, и за второе, и за третье. Благотворительную деятельность так исследовал, что все более или менее крупные фонды страну покинули. Мужественно и отважно взирал, как мирных демонстрантов избивают, чем законность и правопорядок обеспечил. А уж о широких экономических и научно-технических связях Совбеза весь мир говорит — новейший российский противоракетный комплекс американцам не без его участия продали.

Почти полтора года Виктор Владимирович ждал от президента очередной награды за доблестный труд. Последняя, напомним, была в декабре 1996г., когда стране было названо имя нового генерала.

ПАРЛАМЕНТ

У ГРИГОРИЯ ВАСИЛЕВИЧА ПРИБАВИЛОСЬ ПОДЧИНЕННЫХ

Отдел информации «БДГ»

29 мая состоялась очередное заседание сессии Совета Республики Национального собрания. Депутаты верхней палаты утвердили кандидатуру нового судьи Конституционного суда и ратифицировали ряд международных договоров.

Заседание началось с того, что депутатам было предложено тайным голосованием утвердить на посту судьи Конституционного суда Валентина Шуклина. «За» высказались 43 законодателя, «против» — 1.

Кроме того, депутаты Совета Республики ратифицировали 3 международных договора, ранее подписанных белорусским правительством. Решением большинства законодателей было ратифицировано соглашение между Беларусью и Германией о едином воздушном пространстве, предполагающее создание интегрированной системы управления полетами; два договора со Всемирной организацией интеллектуальной собственности — по авторскому праву, а также по исполнителям и фонограммам.

Члены Совета Республики внесли изменения в Гражданский процессуальный и Уголовно-процессуальный кодексы и рассмотрели два новых закона, принятых Палатой представителей, — «О внешней трудовой миграции» и «О государственной охране».

ВИЗИТЫ

БОРИС ОЛЕЙНИК ПРИЕЗЖАЛ ЗНАКОМИТЬСЯ

Виктор МАРТИНОВИЧ

29 мая председатель постоянной делегации Верховной Рады Украины в Парламентской ассамблее Совета Европы Борис Олейник, являющийся по совместительству заместителем председателя этой ассамблеи, встретился с председателем Совета Республики П. Шипуком и председателем Палаты представителей А.Малофеевым.

Напомним, что в ходе своего визита г-н Олейник провел также встречи с президентом Лукашенко и главой белорусского внешнеполитического ведомства Антоновичем. Заместитель председателя Парламентской ассамблеи встретился также с руководителями постоянных парламентских комиссий по международным делам обеих палат белорусского парламента.

Г-н Олейник заявил, что встреча с председателем Совета Республики носила ознакомительный характер. Давать какие-либо оценки деятельности Национального собрания и белорусской законодательной власти как таковой представитель Парламентской ассамблеи не стал, подчеркнув, что задачей его визита в нашу страну является не оценки, а сбор информации.

Кстати, г-н Олейник заявил о том, что для сбора более полных сведений о внутриполитической ситуации в Беларуси он планирует обратиться к руководству крупнейших общественных организаций.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

АНДРЕЙ КЛИМОВ ВНОВЬ ОБЪЯВИЛ ГОЛОДОВКУ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе стало известно, что депутат Верховного Совета Андрей Климов, арестованный несколько месяцев назад, вторично объявил голодовку. На этот раз он протестует против условий содержания в новой камере.

Напомним, что Андрей Климов был арестован 11 февраля. Ему предъявлено обвинение в незаконной строительной деятельности. С тех пор никаких новых обвинений против депутата не выдвигалось. По мнению его коллег по Верховному Совету, Александр Лукашенко таким образом мстит Климову за чересчур смелые высказывания в дни ноябрьского конституционного кризиса 1996 года.

По сообщению адвоката, в начале мая у Андрея Климова был сердечный приступ, зафиксированный тюремным врачом. Спустя несколько дней депутата перевели в новую камеру площадью шесть квадратных метров, в которой находятся четыре человека.

Сам Андрей так рассказал родным об условиях своего содержания: *«Здесь четыре человека и две кровати, одна над другой. Тут же унитаз, стол и два стула, прикрученные к стене. Вода появляется только ночью и то на полтора-два часа. Я не сплю в ночное время — на правах новенького могу спать только днем. Теснота такая, что ночью на пол некуда положить матрац»*.



Требуя перевода в другую камеру, Андрей Климов на прошлой неделе отказался принимать пищу. Об этом стало известно после того, как 29 мая следователь Александр Кужель обратился к адвокату с просьбой поговорить с Климовым и убедить его прекратить голодовку.

Родственникам Андрея Климова сообщить о происходящем следователь не пожелал. На просьбу матери он ответил, что ничего по этому поводу сказать не может. Как считает мать Климова, *«они не только над сыном — надо мной издеваются»*. По ее словам, чтобы добиться от Андрея признаний, к нему на свидания не пускают трехлетнюю дочь.

Кстати, о предыдущей голодовке сына, которую тот проводил, протестуя против незаконного задержания, мать узнала только из прессы. Белорусские следователи давать какую-либо информацию по этому поводу отказывались.

В беседе с корреспондентом «БДГ» Александр Кужель не стал скрывать факт голодовки. По его словам, ему сообщили об этом из следственного изолятора 28 мая. *«Сейчас я хочу пойти туда и узнать, голодает он там или нет»*,— заявил следователь.

ПРОЕКТЫ

ПРЕЗИДЕНТ ПРЕДЛАГАЕТ САЖАТЬ ТЕХ, КТО ЕГО ОСКОРБЛЯЕТ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе в Палату представителей поступил любопытный документ под нехоросим названием «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь». Внесенный президентом проект предусматривает жесткие наказания за оскорбление главы государства.

Уголовный кодекс предполагается дополнить новой статьей, в которой говорится: *«Публичное оскорбление президента Республики Беларусь или клевета в отношении его — наказываются лишением свободы на срок до четырех лет, или исправительными работами на срок до двух лет, или штрафом. Те же действия, совершенные повторно или с использованием печати, других средств массовой информации либо связанные с совершением государственного преступления, — наказываются лишением свободы на срок до пяти лет или исправительными работами на срок до двух лет и штрафом»*.

Наказание для тех, кто допустил клевету в СМИ, а также для тех, кто выражает свое несогласие во время акций протеста, предусмотрено в изменениях и дополнениях в Административный кодекс: *«Пользование в общественных местах плакатами, транспарантами и иными средствами, содержание которых унижает честь и достоинство президента Республики Беларусь, — влечет наложение штрафа в размере от двадцати до ста минимальных заработных плат или административный арест от трех до пятнадцати суток и конфискацию этих средств»*. Еще одна статья Административного кодекса дополняется следующими словами: *«Распространение средствами массовой информации сведений, порочащих честь и достоинство президента Республики Беларусь, влечет наложение штрафа на должностных лиц в размере от пятидесяти до ста минимальных заработных плат»*.

Любопытно, что статья 5 закона о печати, которая долго дискутировалась во время принятия поправок, снова будет изменена. В первоначальном варианте закона фактически предусматривался запрет на критику президента, однако после жестких замечаний к поправкам слово «президент» выпало из текста закона и было заменено на более обтекаемую формулировку. Новая поправка в закон о печати предусматривает все же введение запрета на критику главы государства.

Поправки, которые предлагается внести в закон о президенте, предусматривают, что иски о защите чести и достоинства главы государства могут предъявляться генпрокурором, прокурорами областей, города Минска, приравненными к ним прокурорами с согласия президента. Эти же прокуроры могут возбуждать уголовные дела о публичном оскорблении президента или клевете в его адрес, в том числе через СМИ. Кстати, закон о президенте предполагается дополнить еще одной интересной статьей: *«Препятствование законной деятельности президента не допускается и преследуется по закону»*.

По мнению бывшего председателя Конституционного суда Валерия Тихини, *«такие нормы существуют в разных странах мира, но они предусматривают ответственность в виде штрафов, а не тюремного заключения. Для Беларуси самой большой опасностью является возможное злоупотребление в применении этого закона. В условиях белорусского правосудия этот закон может стать орудием для преследования инакомыслящих»*.

Между прочим, Беларусь действительно ориентируется на международный опыт. Совсем недавно парламентом Таджикистана принят специальный закон о защите чести и достоинства таджикского президента. При сравнении текстов таджикского и белорусского законов может показаться, что второй почти дословно списан с первого. В белорусском варианте лишь немного меньше размеры штрафов. Что касается сроков заключения, то они почти идентичны. За оскорбление президента в Таджикистане можно «сесть» на три года, а если для оскорбления использованы СМИ — то на шесть.

Правда, по мнению белорусских законодателей, *«проект закона не противоречит Конституции и в основном отвечает требованиям законодательной техники»*. Такая уж у нас Конституция: что ни примут — все ей соответствует.

ПАРЛАМЕНТ

ЗАКОН ПЕРЕД ДЕКРЕТОМ МЕРКНЕТ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Прошедшая на прошлой неделе научно-практическая конференция «О совершенствовании законодательства Республики Беларусь и роли в этом процессе парламента» наглядно продемонстрировала проблемы, стоящие перед законодательной властью. Представители исполнительной власти показали парламентариям, что их роль в этом процессе не так уж велика.

Депутаты Национального собрания робко пытались выступить в свою защиту. К примеру, Л.Глуховский заявил о необходимости четкой иерархии законодательных актов. Это свидетельствует о том, что депутаты Национального собрания поняли, что низкий авторитет законов делает их работу практически бессмысленной.

Впрочем, все точки над «i» в своем выступлении расставил представитель исполнительной власти — глава Администрации президента Михаил Мясникович. В качестве основного приоритета законодательной деятельности он назвал повышение статуса президента. По мнению Мясниковича, это вытекает из модели «эффективного государства» (Александр Лукашенко не так давно презентовал перед парламентом этот новый политологический термин). Глава администрации подчеркнул, что парламент постоянно должен работать над закреплением этого статуса в законодательстве.

В интервью «БДГ» Михаил Мясникович заявил, что *«широкая общественность не всегда понимает, что такое права человека и как они соблюдаются в Республике Беларусь»*. По его словам, уже подготовлен контрдоклад в ответ на доклад Госдепартамента США о ситуации в области прав человека в Беларуси. Скорее всего, ответ США также будет обнародован на предстоящих слушаниях.

Вообще, похоже, что проблема иерархии законодательных актов в последнее время для депутатов Национального собрания становится все более болезненной. Мысль о том, что президентский декрет нынче важнее закона, звучала во многих выступлениях. Однако очевидно, что исполнительная власть твердо намерена отстаивать верховенство декретов.

Впрочем, конференция обнажила еще несколько особенностей работы Национального собрания. В одном из выступлений прозвучало, что за время своей работы созданный президентом парламент принял более 150 законов, но законы принимаются сырыми, практически без обсуждения. Высказывания о необходимости привлечения ученых свидетельствовали о недостатке специалистов для разработки и экспертизы законодательных актов. Отмечалось и чрезмерное увлечение законодательной власти кодексами.





ПАРТИИ

...КТО БОЛЕЕ МАТЕРИ-ИСТОРИИ ЦЕНЕН?

Виктор МАРТИНОВИЧ

28 мая в Министерстве юстиции была зарегистрирована новая партия — Белорусская социал-демократическая громада, возглавляемая председателем Верховного Совета 12-го созыва Станиславом Шушкевичем.

Документы на регистрацию новой партии были поданы ее руководством в Министерство юстиции около полугода назад. Процедура затягивалась, так как у заявителей не оказалось достаточного для регистрации количества партийцев. Однако за прошедший срок экс-спикеру удалось собрать необходимые 500 подписей, и новая политическая организация была узаконена. Таким образом, сегодня в Беларуси существуют две социал-демократические партии. Одну из них возглавляет Николай Статкевич, вторую — Станислав Шушкевич.

Представители «Народной громады» (Статкевич) отреагировали на появление конкурирующей политической организации довольно резко. Пресс-секретарь БСДП Леонид Дейко назвал регистрацию Белорусской социал-демократической громады *«еще одним шагом для того, чтобы усложнить жизнь «Народной громаде»*. Кроме того, он заявил, что *«Министерство юстиции явно выполняет чей-то заказ»*, и напомнил, что «Народная громада» согласно уставу является официальной правопреемницей Белорусской социал-демократической громады, ликвидированной в 1997 году.

Пока сложно прогнозировать, как сложатся отношения между двумя социал-демократическими партиями. По словам представителей БСДП (Статкевича), в ближайшее время они не намерены выступать с какими бы то ни было инициативами по отношению к партии Станислава Шушкевича, поскольку у "Народной громады" слишком много внутренних проблем. Несмотря на то, что решение Хозяйственного суда о выселении БСДП из помещения приостановлено, «Народная громада» активно готовится к переезду на новое место. Кроме того, социал-демократы Николая Статкевича большую часть своего времени сегодня тратят на подготовку к проведению очередного съезда партии.

ОБРАЗОВАНИЕ

КОМУ ДИПЛОМ ВТОРОГО СОРТА?

ОЧЕРЕДНОЕ НАСТУПЛЕНИЕ ВЛАСТЕЙ НА НЕГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

Светлана САБИЛО

Система негосударственного образования в мае пережила очередное испытание шоком. Руководители белорусских негосударственных вузов, более 30 тыс. обучающихся в этих учебных заведениях студентов, их родители, выпускники школ и потенциальные абитуриенты были потрясены намерением чиновников запретить выдачу выпускникам частной высшей школы дипломов государственного образца. (До сих пор вузы, которые прошли аккредитацию, имели такое право, и это условие зафиксировано в индивидуальных договорах со студентами). Одновременно появилась информация о том, что согласно телефонному указанию сверху государственным предприятиям не рекомендуется принимать на работу выпускников, не имеющих «стандартных» дипломов. Естественно, это не могло не вызвать скандала.

Министерство образования, бросив пробный шар, все же не стало доводить людей до крайней степени возмущения и слегка отступило. Тем не менее удар по негосударственной высшей школе нанесен серьезный.

Как сообщил 27 мая на встрече с журналистами начальник главного управления высшей школы Минобразования Валерий Добрянский, выпукники 1998 г. и студенты, обучающиеся сегодня в негосударственных вузах, дипломы государственного образца получат. А вот насчет тех, кто поступит на учебу в нынешнем году, ничего определенного сказано не было. Судя по всему, государство намерено разделить систему высшего образования на «свою» и «чужую» и таким образом, учитывая менталитет белорусского населения, переориентировать поток абитуриентов негосударственной высшей школы на платные отделения государственных вузов. Это в свою очередь поможет государственным учебным заведениям восполнить нехватку бюджетных средств.

С 1990 г. в Беларуси было выдано 20 лицензий на право создания высших учебных заведений. Сегодня в результате «естественного отбора» жизнеспособны только 15 негосударственных вузов. Из них 3-4 в ближайшее время могут не выдержать конкуренции. Кроме того, утвержденное 7 мая новое Положение ужесточило требования, предъявляемые к претендентам на лицензию. Причем настолько, что вряд ли в ближайшее время в Беларуси появятся новые негосударственные вузы.

Аналогичная ситуация сложилась с аккредитацией. Тем не менее г-н Добрянский заявил журналистам: «*Думаю, то, что сейчас намечается в министерстве, пойдет только на благо всей национальной системе образования. Те сильные учебные заведения, которые существуют, останутся, другие будут каким-то образом закрыты*».

Скандал по поводу отказа в выдаче дипломов госообразца заставил обратить внимание на качество образования в негосударственных вузах. Сегодня «корочки» отнюдь не гарантируют успех при найме на работу. Главное при трудоустройстве — знания, которые работодатель легко может проверить с помощью тестов.

Что думают об очередной инициативе властей руководители негосударственной высшей школы?

Проректор Гуманитарно-экономического негосударственного института Александр ЛЕГЧИЛОВ:

— Относительно качества образования считаю, что самый главный вопрос — насколько подготовленным придет специалист на производство, на предприятие. Готовый специалист — основной показатель того, на что способно учебное заведение. Полагаю, проблема только в одном — чтобы законом об образовании государственным и негосударственным вузам были предоставлены равные права. Ведь мы фактически ничем не отличаемся, кроме одного: в негосударственных вузах обучение платное.

Ректор международного Института трудовых и социальных отношений Валерий ТЫЧИНО:

— Я бы разделил проблемы образования и его качества на внешние и внутренние. Внешние — это те, которые создает и регулирует государство... Внутренние — это наши собственные проблемы. ...Все ректоры стремятся к тому, чтобы дать высокие знания и умения. Для этого создаются своего рода технологии... Создание внутренних условий — это создание компьютерных классов, лингофонных кабинетов, библиотек. Мне кажется, что в определенной степени тормозом в повышении качества образования, как это ни парадоксально, являются типовые учебные планы. «На старте» негосударственные вузы пытались как-то уходить от них, формируя учебные планы с учетом потребностей рынка труда. Потом, когда встал вопрос об аккредитации, аттестации, все вузы вынуждены были войти в так называемую сферу типовых учебных планов. Мы пришли к такомы выводу: несмотря на то, что имеет место определенный фактор демократизма (через эти учебные планы удается «протаскивать» и собственные идеи), он с каждым годом ограничивается. Поэтому типовые учебные планы нужно как можно быстрее заменить на стандарты образования, регулирующие в целом этот процесс.

Недалеко то время, когда в Беларуси появится новый закон об образовании. Мне думается, в нем более полно будут отражены запросы по уровню, качеству и направлениям в образовании. Я считаю, что государство обязано, признав право на существование негосударственной сферы образования, дать ей больше прав и свобод. Например, я не могу понять, почему Государственный комитет по печати, выдавая нашему институту лицензию на издательскую деятельность, не дал право печатать научную и учебно-методическую литературу. Разве это не абсурд?

Первый проректор Института современных знаний Игорь ДУБИНИН:

— Как только речь заходит о негосударственном вузе, сразу срабатывает принцип «двойного стандарта». Меня очень удивили слова министра о том, что аккредитация государственных вузов будет проходить по иным критериям, чем негосударственных. Странно это выглядит по одной причине: потому что в нашем вузе работают люди не «с вокзала». Специалисты пришли из университета, Политехнической академии, Академии наук. Возникает вопрос: почему считается, что, работая в негосударственном вузе, они как бы не выполняют свои профессиональные и гражданские функции, а в государственном — делают все нормально?

Двойные стандарты действуют абсолютно во всем. Любая проверка предполагает поиск недостатков. Почему? Мне казалось, что Минобразование должно подавать другой пример — искать положительное и пытаться этот опыт распространить на государственные вузы, которым сейчас живется очень тяжело в плане финансирования, поиска кадров и всего остального. Мы говорим о качестве образования. Но как быть с этой темой, когда в период набора в вузы объявляется, что те, кто учатся, получат дипломы госсобразца, а те, кто придут, — «посмотрим»? И кто же после этого к нам пойдет? Мне очень «нравится» замечание работников министерства о том, что люди после негосударственных вузов на работу в госучреждения принимаются неохотно. Это что же — дискриминация? Качество должно быть одинаковое у всех, и требования к качеству должны быть одни. Стандартом является то, как раскупают выпускников вузов на рынке труда. Мне представляется, что по этому критерию и государственные, и негосударственные вузы сейчас находятся в одинаковом положении.

Ректор негосударственного института Управления и предпринимательства Валерий КОЖАР:

— У нас сегодня априори считается: государственный вуз — хорошо, негосударственный — плохо. Почему плохо? Преподаватели есть, компьютеры есть — в нашем институте сегодня свыше 100 Pentium. ... Не все благополучно и у государственных вузов. Когда года полтора назад аккредитовывали Политехническую академию, оказалось, что там до сих пор используют роботроны. Белгосуниверситет проводит занятия в три смены — в том числе с пяти до одиннадцати вечера...

Вице-президент Ассоциации негосударственных вузов Татьяна ГАЛКО:

— Да, Министерство образования должно следить за качеством. И следует отметить то, чем с точки зрения качества выживание негосударственные вузы лучше государственных. Первое — языковая подготовка. В негосударственных вузах ей уделяется больше часов, используются современные методики и учебники. Многие госвузы не могут себе такого позволить. Второе — это подготовка по современным информационным технологиям. В этом наши вузы превосходят государственные. Третье — индивидуализация обучения. Четвертое — вариативность обучения и дополнительное образование. Это все дорого, поэтому государственный вуз не всегда может себе это позволить.

... Постыдно для страны, находящейся в Европе, использовать двойной стандарт: государственные планы, государственное лицензирование, государственная аккредитация, государственные проверки, государственные стандарты — и диплом второго сорта. Это — позор, нарушение элементарных правовых норм. Как можно заявлять о новом дипломе, когда закон об образовании не изменен, когда положение о негосударственном вузе, где это зафиксировано, Минюстом не утверждено? ...Если мы будем вместе с Министерством образования пестовать эти вузы и предъявлять одни и те же требования ко всем, то выиграет все общество.

ЭКОЛОГИЯ

УЧЕНЫЙ ПРЕДРЕКАЕТ КАТАСТРОФУ

УНИАН

Киевский математик и лингвист Леонид Сосновский предрекает, что летом нынешнего года вследствие взрыва в чернобыльском саркофаге произойдет катастрофа планетарного масштаба, в результате которой может погибнуть человечество. С докладом на эту тему он выступил на экстренном заседании представителей общественных организаций, которое состоялось в помещении Минэкобезопасности Украины.

По словам Сосновского, техногенный взрыв в Чернобыле произойдет вследствие террористического акта и повлечет за собой глобальные геологические процессы и затопление огромных материковых территорий. «*Я хотел бы ошибиться, но цифры убеждают в неотвратимости этих событий*», — отметил ученый. Методика, по которой ученый работает в течение трех лет, основывается на анализе исторических событий, дат, имен исторических личностей и «ключевых слов», которые трансформируются в числовые коды с определенным смысловым значением, отображающие «сценарии развертывания исторических событий».

Первый заместитель министра охраны окружающей природной среды и ядерной безопасности Украины, руководитель администрации ядерного регулирования Александр Смышляев, выступая на заседании, сообщил, что Минэкобезопасности ранее получило работы Леонида Сосновского и с привлечением научных учреждений провело их экспертизу. Эксперты выразили мнение, что при помощи манипуляций с большим массивом чисел и слов можно получить любые заранее заданные числовые ряды с любой трактовкой их содержания. Именно поэтому Минэкобезопасности Украины призывает к осторожности в распространении сведений о прогнозированных катаклизмах, поскольку это приводит к возникновению слухов, которые не только будоражат общественность, но и могут повлечь за собой клинические случаи заболеваний среди населения. В то же время, Александр Смышляев отметил, что доклад Сосновского не может быть проигнорирован.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВАЛЕРИЙ КРУГОВОЙ:«Я НЕ СТАЛ ДОЖИДАТЬСЯ, ПОКА МЕНЯ БРОСЯТ ЗА РЕШЕТКУ»

Андрей МАХОВСКИЙ

Недавно генеральный прокурор страны Олег Божелко официально уведомил журналистов, что правоохранительные органы Беларуси намерены по каналам Интерпола разыскать экс-депутата Палаты представителей, бизнесмена Валерия Кругового. Произошло это вскоре после того, как наша газета сообщила о том, что один из руководителей банка «Европейский» и Первого республиканского инвестиционного фонда (ПРИФ), опасаясь участи своего партнера Александра Саманкова, который уже два года находится за решеткой, покинул страну. Пока правоохранительные органы надеются разыскать известного депутата и бизнесмена, мы по своим каналам его уже нашли.
На вопросы «БДГ» отвечает находящийся в розыске Валерий КРУГОВОЙ.



— Уголовное расследование в отношении вас ведется уже несколько лет. Оно не прекращалось и тогда, когда вы были депутатом Верховного Совета, и тогда, когда вошли в состав Палаты представителей. Почему решение об эмиграции вы приняли именно сейчас?

— Во-первых, следует сказать, что уехал я не летом прошлого года, как об этом писали, а относительно недавно. В феврале выехал в Польшу по делам. Причем не собирался в этой стране оставаться. У меня и прежде существовали довольно тесные связи с Польшей: было создано два совместных предприятия, которые на территории Беларуси, к сожалению, прекратили работу, но в Польше деловые контакты сохранились. Последняя поездка ничем не отличалась от предыдущих, которые я совершал каждый месяц.

Решение остаться пришло, когда узнал, что меня, возможно, ждет судьба Андрея Климова. Понятно, что я сам себе не враг: не было никакого смысла возвращаться, чтобы прямиком отправиться в тюрьму.

— Вас обвиняют в мошенничестве с ценными бумагами. Эта история связана с банкротством банка «Европейский». Расскажите об этом подробнее.

— Само банкротство банка связано с неоплатой государством поставленных медикаментов. Между Минздравом и банком был заключен договор, в котором указывалось, что министерство оплатит все расходы, связанные с контрактом по поставке медикаментов, в том числе и банковские проценты. Изначально предполагалось, что для осуществления этого проекта будут браться кредиты. Фирма, которая взялась за осуществление контракта, должна была получить полтора процента комиссионных. Контракт завизировал Минздрав и подписала «Белфармация».

Когда банк кредитовал этот проект, он рассчитывал на определенные гарантии того, что кредиты будут возвращены. В итоге медикаменты были поставлены, причем досрочно (к январю 1995 года — большая их часть). Первая же оплата поступила только в конце февраля, а завершилась в августе.

«Белфармация» все время ссылалась на то, что у нее нет денег. Я сам ходил в Минфин, просил выделить им этот кредит. Вместе с руководителем «Белфармации» мы были у заместителя министра. Тот, учтя просьбы поставщиков и то, что «Белфармации» нужно рассчитаться за медикаменты, подписал разрешение на выделение кредита. Средства должны были пойти на расчеты. Но из этого миллиардного кредита ко мне не попало ни копейки.

Это был период, когда банковские проценты резко пошли вверх. За небольшой промежуток времени банк понес огромные убытки. Реально «Белфармация» оплатила только стоимость препаратов, безо всяких процентов. Причем по февральскому курсу. Даже стоимость контракта не была оплачена. Нам пришлось покрывать кредит товарными векселями, которые не всегда были обеспечены товаром. В этом смысле имелись некоторые нарушения инструкции Нацбанка. При первой возможности мы оплачивали все долги и гасили вексельные обязательства.

И все же подобная ситуация для маленького банка — это удар под ложечку. Мы очутились в безвыходном положении. Банк оказался банкротом из-за недобросовестных партнеров.

— Правда ли, что вы каким-то образом перешли дорогу Управлению делами президента?

— Я не могу сказать, что происходило в кулуарах при распределении квот на поставки медикаментов, но могу говорить о том, что знаю достоверно сам. Я видел письмо на имя министра, подписанное управделами Титенковым, в котором он просил передать квоту фирме, название которой я уже точно не помню. Но помню, что она была белорусско-венгерская.

Но тогда Минздрав не послушался Ивана Ивановича. Не было никаких оснований передавать квоту именно этой фирме. Тогда Управление делами еще не было таким мощным хозяйством, как сейчас, и многие просто не понимали, какое отношение Титенков может иметь к коммерческой деятельности, к белорусско-венгерской фирме и распределению квот на поставки медикаментов. Причем все письмо состояло буквально из двух строк: «прошу передать» — и все. В нем не было написано, как они собираются реализовывать эти медикаменты. Это вызвало в министерстве аллергическую реакцию. (Следует помнить, что был еще 1994 год).

— Вы не считаете, что все, произошедшее после, является местью?

— Я не хочу быть источником слухов. У меня нет оснований говорить, что это была месть. Мне тогда никто не звонил, не говорил: «Ты перешел дорогу, отойди»...

— Учитывая историю с ПРИФом, его фактический разгром, который произошел в ходе подготовки избирательной кампании, вы не допускаете, что это был политический ход?

— Саманков был уверен, что существуют две причины происшедшего. Первая, личного характера, — убрать его как источник финансовой поддержки политика Дмитрия Булахова. Во всех кругах хорошо знали о существовании такой связки. А вторая причина — разгром ПРИФа как организации, имеющей разветвленную структуру и способную привлечь много людей. Саманков был уверен, что определяющими были как раз эти две причины.

Думаю, что значительную роль сыграл и общий фон — фон неприятия приватизации. ПРИФ тогда приватизацию олицетворял. В то время были неоднократные поручения Долголеву, являвшемуся начальником Службы контроля президента, — проверить, что делается в ПРИФе. Таким образом, здесь все удачно или, наоборот, неудачно сошлось. Сошлись личные мотивы, экономические, политические. Наконец, это была личная месть, потому что Александр Саманков, к несчастью, имел некоторое отношение (пусть небольшое) к финансированию избирательной кампании Александра Лукашенко.

— Все это больше касается Саманкова. А за что могли мстить вам? Почему и после ареста Саманкова, разгрома ПРИФа, банкротства «Европейского» вас не оставили в покое?

— Во-первых, когда машина запущена, ее уже непросто остановить. Это психология следователей: все люди, которые попали в поле их зрения, уже преступники. Если прокурор не в состоянии это доказать — значит, у него низкая квалификация. Тем более, что «дело» развивалось в условиях, когда любой предприниматель считался жуликом.

Я не могу быть полностью уверенным, но больше всего, как мне кажется, сказались все-таки личные мотивы. Есть ситуации, когда некоторые люди просто оказываются ненужными свидетелями. Наш уважаемый президент — это человек, который никому и никогда ничего не прощает, человек очень жесткий в личных отношениях. Поэтому и Саманков сидит, и ПРИФ разгромлен. Но кроме Саманкова, в деле был еще Круговой. Круговой нехороший человек, раз состоит в этой шайке — значит, нужно его давить.

— А почему вы «нехороший человек»?

— Ну, во-первых, меня все время связывали с Саманковым. Один очень уважаемый человек, близкий к президенту, сказал мне прямо: *«Ты сколько хочешь доказывай, что не давал денег Булахову, — все равно будут думать, что давал»*.

И потом — еще во времена Саманкова — были очень обидные для нашего президента вещи, которые он не забывает. Я уже говорил, что еще в ходе президентской кампании мы имели хоть и маленькое, но все же отношение к ее финансированию. Ведь Саманков передавал деньги, а некоторые вещи — и лично, из рук в руки. А потом имел наглость об этом президенту напоминать. Лукашенко это, конечно, не понравилось. Он уже был у власти, и ему пришлось не по душе, что какая-то мелкая сошка ему напоминает и требует благодарности. Такому человеку нельзя напоминать, что он вам чем-то обязан.

— Ваша последующая деятельность в Верховном Совете тоже, наверное, не прибавила президентской любви?

— Став депутатом, я никогда не скрывал своих взглядов. Может быть, я появлялся у микрофона не так часто, как Андрей Климов, но об этих взглядах все знали. Меня вполне однозначно воспринимали как члена фракции «Гражданское действие», как человека, который органически не приемлет политику Лукашенко. Кстати, «Гражданское действие» рекомендовало меня на должность заместителя председателя бюджетной комиссии. Хотя ни в одной фракции я не числился и все время сохранял статус независимого депутата.

— Потом вы стали депутатом Палаты представителей, но в работе практически не участвовали. Чем вы занимались в то время и почему не проявляли интереса к депутатской работе?

— Не работал, потому что не хотел. Были причины и личного характера — я всю осень лечился. У меня было плохо с глазами: поставили диагноз «дистрофия сетчатки». Всю осень провел в Москве на лечении, пытался лечиться и в Минске. Естественно, работать в должности заместителя председателя комиссии в это время я не мог.

Долго пытался вернуться в бизнес, реанимировать свои старые контакты. (Раньше работал по зерну, пытался немножко работать по дереву). Но столкнулся с проблемой отсутствия сырья.

Вообще, для меня это, действительно, была попытка возвращения после двухлетнего перерыва. Ведь, уйдя на работу в Верховный Совет, я перестал заниматься бизнесом. Но, попытавшись вернуться, я обнаружил, что за эти два года очень многое изменилось. Те, кого я знал и с кем раньше поддерживал контакты, в Беларуси уже больше не работают. Они либо уходят в теневой бизнес, либо переводят дело в Россию. Здесь работать нельзя.

А вообще, первое, что я пытался сделать,— это заняться приватизацией. В конце осени, когда ушел с должности заместителя председателя комиссии, у меня была масса встреч, контактов с представителями крупных российских финансовых групп (потому что сегодня только они интересуются рынком ценных бумаг в Беларуси). У меня было несколько довольно крупных заказов. В частности, заказ от крупной российской фирмы, которая занимается поставками зерна на комбикормовый завод. Несколько заказов на пищевые предприятия; несколько заказов, которые требовалось просто проработать. К сожалению, столкнулся с тем, что юридически чисто и безупречно сделать это невозможно. Легально и законно перевести эти ценные бумаги россиянам просто нельзя. К тому же и органы власти (в частности, Комитет госконтроля) дают негласные распоряжения всячески препятствовать этому. А я имел дело с серьезными людьми, которым полулегальное получение этих бумаг было просто не нужно. В результате выполнил только один заказ, да и тот был сделан с большими трудностями.

У меня был заказ и на гостиничное хозяйство — один из крупных гостиничных комплексов в это время как раз акционировался. Но в результате акции в продажу так и не поступили и, наверное, уже не поступят.

— Каким бизнесом вы занимаетесь в Польше?

— Сейчас я работаю в сфере деревообработки. Мои коллеги занимаются этим, и они уступили мне один из участков работы.

— А бизнес вашей жены?

— Моя жена работает в крупной фирме, но она — наемный работник. Собственного бизнеса у нее нет. Кстати, у нас нет и собственного дома. В настоящее время мы арендуем квартиру.

— А в Польше вы встречаетесь с кем-то из Беларуси,— скажем, с Александром Пупейко — он ведь оказался в аналогичном положении?

— Фактически нет. Может быть, потому, что у меня проблемы со временем, да я и не ищу специально никого. К тому же с Пупейко я не знаком. Я пока не считаю себя эмигрантом, у меня нет эмигрантской закваски.

— Вас разыскивают. Над вами висит угроза ареста. Принимаете ли вы какие-то меры предосторожности?

— Хожу без охраны и без пистолета. Какие бы меры предосторожности ни предпринимал — никогда нельзя предугадать, что там у нас придумают.

И потом, есть еще один очень важный нюанс. Ведь польский сейм признает Верховный Совет. С этой точки зрения любые попытки преследования в отношении меня должны получить подтверждение Верховного Совета. Хотят наши коллеги что-то сделать — пусть обращаются к Шарецкому. Даст Шарецкий добро — пусть обращаются в польскую прокуратуру.

— То есть вы продолжаете считать себя депутатом Верховного Совета, и если он будет восстановлен, можете вернуться к депутатской работе?

— Де-юре я остаюсь депутатом. Депутатских полномочий меня никто не лишал, депутатский статус за мной сохраняется.

— Вы не опасаетесь, что на позицию поляков может повлиять то, что вы все-таки были депутатом Палаты представителей?

— Знаете, в Польше к этому относятся по-другому. Это ни на что не влияет. Важно, что я соблюдаю законы этой страны. Это моя принципиальная позиция.

— Вы рассматриваете возможность обращения к местным властям с просьбой о предоставлении политического убежища?

— Я не исключаю такой возможности. Опережать события не хочу. В этом смысле мной предусмотрены разные варианты. Однако для меня сегодня это одна из самых тяжелых тем, на которую я не хотел бы говорить.

— А при каких условиях вы можете вернуться?

— К сожалению, сегодня такой возможности уже просто нет. В Беларуси сейчас предпринимателю нечего делать. Это социально опасное место. Опасное для любого предпринимателя. Тем более для меня.

— Даже если прекратят уголовное дело и президент лично гарантирует вашу безопасность?

— Сегодня поверить в это просто невозможно. Да в этом нет и смысла. Я не могу жить иллюзиями. В Беларуси нет социальной базы для реальной политической деятельности, а предпринимательством здесь заниматься невозможно. Это то же самое, что в годы нэпа: фабриканты считали, что ничего страшного — сегодня давят налогами, завтра ВЧК пришла, но как-нибудь выкручусь и переживу. В 1927 году не знали, что затем последует 1937-й. Но теперь-то мы знаем, что за 1998-м может последовать какой-нибудь 2005-й или 2003-й. Зачем их ждать?

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

КРУШЕНИЕ ОДНОЙ ИЛЛЮЗИИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Съезд предпринимателей, о котором в последнее время так много говорили, наконец, состоялся. Правда, ожидания, с ним связанные, не оправдались. Предприниматели разъезжались в недоумении, так и не поняв, для чего их, собственно, собирали. Представители Министерства предпринимательства и инвестиций высказывали недовольство тем, что не удалось сделать то, для чего, собственно, созывался съезд — образовать конфедерацию.

Целью съезда, которую его организаторы изначально не пытались скрывать, было создание нового общественного предпринимательского объединения. К началу мероприятия уже существовали проекты учредительных документов и устав белорусской конфедерации предпринимателей. По замыслу создателей, эта организация должна объединить подавляющее большинство отечественных предпринимателей *«для цивилизованной защиты их интересов»*.

Инициатором создания новой структуры, как и проведения съезда, стало Министерство предпринимательства и инвестиций во главе с Александром Сазоновым. Этот факт заметно взволновал предпринимателей, и прежде входящих в союзы. Как считает вице-президент Союза предпринимателей Александр Потупа, министерство пыталось получить реальные рычаги для непосредственного влияния на частный бизнес: *«Александр Сазонов хотел стать маленьким президентом. С собственным маленьким народным собранием, собственной палаткой и даже небольшим предпринимательским референдумом»*. Интересно, что накануне съезда высказывалась даже идея о том, что Беларуси необходимо использовать положительный опыт некоторых западных стран, где для регистрации в качестве предпринимателя необходимо вначале вступить в один из предпринимательских союзов.

Впрочем, уже накануне съезда Александр Сазонов отрицал свое намерение создать конфедерацию-монополиста. По его словам, эта организация будет существовать на тех же правах, что и все другие предпринимательские объединения. Вопрос же о целесообразности создания новой структуры даже не обсуждался. Еще за несколько дней до съезда Александр Сазонов был уверен, что такое объединение будет создано.

Проект устава предусматривал, что оно будет представлять собой именно конфедерацию, в состав которой войдут несколько действующих объединений. В первоначальном регламенте проведения съезда 7-м пунктом значился доклад о создании белорусской конфедерации предпринимателей. Затем планировалось рассмотреть ее устав и программу. Голосование по поводу создания новой организации должно было пройти вскоре после обеда.

Эти планы изменились буквально за несколько дней до события. Выступая перед предпринимателями, Александр Сазонов неожиданно заявил, что проекты устава и программы сырые и к тому же многими критикуются. Поэтому хотя необходимость создания мощного предпринимательского лобби и назрела, учреждение новой конфедераци, по словам министра, придется отложить до лучших времен. По мнению Александра Сазонова, над документами должны еще два-три месяца поработать региональные предпринимательские структуры. О том, понадобится ли для решения судьбы задуманной организации новый предпринимательский съезд, Александр Сазонов ничего не сообщил.

Таким образом, главная идея, ради которой и созывали предпринимателей, реализована не была. Виноваты ли в этом чиновники министерства, не сумевшие за несколько месяцев создать два мало-мальски вразумительных документа, или те, кто эти документы критиковал, — не столь важно. Главное, что других идей для обсуждения министерство в запасе не имело. В результате мероприятие оказалось совершенно бесполезным.

Сам Александр Сазонов, правда, пытался компенсировать отсутствие проектов несколькими смелыми заявлениями. Самым рискованным из них было предложение о предоставлении министерству и лично министру права наложения вето на решения органов власти, ущемляющие права предпринимателей. Не сумев стать «маленьким президентом», Александр Сазонов попытался получить хотя бы полномочия древнеримского трибуна (*в Римской республике эти должностные лица обладали правом вето в отношении решений любых других должностных лиц* — **ред.**).

Однако Беларусь — это не демократический Древний Рим. Тогда трибуны в дополнение к праву вето обладали еще и правом на личную неприкосновенность. Александр Сазонов таким правом не обладает. Поэтому, по мнению Александра Потупы, его предложение *«во всех отношениях плохо, и прежде всего плохо для личной карьеры Сазонова»*. Вряд ли председатель Комитета госконтроля Николай Домашкевич или премьер Сергей Линг позволят молодому министру блокировать свои решения. Тем более, можно только догадываться о последствиях наложения вето на президентские декрет или указ.

Что касается всех остальных постановлений съезда, то они явно не окупают расходов на его проведение. В частности, предлагалось уделять больше внимания созданию положительного имиджа предпринимателей, позаботиться о внесении поправок в законодательство по налогообложению, а также доработать закон «О государственной поддержке малого предпринимательства». Однако все это министерство могло сделать и самостоятельно, не собирая в Минск предпринимателей со всей страны.

Кстати, если у Александра Сазонова появится желание провести еще один предпринимательский съезд, то у него могут найтись серьезные конкуренты. Профсоюз предпринимателей «Садружнасць» принял решение провести в июне-июле собственный легитимный съезд предпринимателей.

ТАМОЖНЯ

ТАМОЖНЯ ТРЕБУЕТ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Деятельность таможенной службы Беларуси в прошлом году принесла в бюджет страны 30% от всех поступлений, а каждый рубль затрат на таможенные органы дал 30 рублей прибыли. Об этом, а также о международном сотрудничестве белорусской таможни рассказал в ходе своей первой пресс-конференции 27 мая председатель Государственного таможенного комитета Республики Беларусь (ГТК) Викентий Макаревич.



За период с 1995 по 1998 год Государственной таможенной службой было разработано более десяти международных договоров межправительственного и межведомственного уровня. Среди основных направлений международного сотрудничества белорусской таможни — создание таможенного союза в рамках «двойки» и «четверки», а также участие в деятельности совета руководителей таможенных служб СНГ.

Белорусские таможенники сотрудничают со Всемирной таможенной организацией, Еврокомиссией, Евротаможней и рядом других международных организаций. Осуществляется взаимодействие с таможенными администрациями Литвы, Польши, Латвии, с которыми установлены контакты в рамках подписанных соглашений. На регулярной основе проводятся встречи с руководством таможен этих государств. Не так давно состоялись переговоры с руководителем таможенной службы Польши. Обсуждались вопросы взаимодействия и контроля на западной границе (в районе Козловичей) в связи с вводом польской стороной нового терминала. Готовятся также переговоры с представителями таможни Литвы.

Что касается развития сотрудничества с дальним зарубежьем, то наибольшее внимание белорусская таможня уделяет участию своих экспертов в разработке международных договоров о взаимодействии и взаимной помощи. В стадии подготовки проекты таких соглашений со Словакией, Великобританией, Индией, Израилем, Турцией и другими государствами.

В последние годы таможенная служба Беларуси активно участвует в деятельности Всемирной таможенной организации, членом которой является с 1993 года. Из всех стран СНГ сегодня только пять государств (в том числе наше) поддерживают тесные связи и регулярно вносят необходимые платежи в эту структуру. В связи с этим на запланированной на июнь 1998 года сессии Всемирной таможенной организации будет рассматриваться вопрос об участии в ее финансовом комитете белорусской таможенной службы.

ГТК принимает участие и в реализации таможенных проектов программы TACIS, разработанных комиссией Европейского сообщества в 1991 году в качестве программы технического содействия со стороны Европейского союза странам СНГ. Программой охватываются такие сферы, как подготовка кадров по отдельным направлениям таможенного дела, компьютеризация, автоматизация таможенных процедур, создание таможенных лабораторий и ряд других.

6 января 1995 года было заключено Соглашение о таможенном союзе между Российской Федерацией и Беларусью, к которому впоследствии присоединились и другие страны СНГ. Тем не менее сегодня наиболее тесное взаимодействие осуществляется с таможенной службой Российской Федерации.

В соответствии с соглашением таможенные службы подписавших этот документ стран обязаны унифицировать свои таможенные законодательства, которые за последнее время претерпели значительные изменения. Были введены новые виды таможенных режимов; на таможенные органы возложено взимание налога на добавленную стоимость, акцизов; введено обеспечение уплаты таможенных платежей. По словам председателя ГТК, *для дальнейшего укрепления статуса таможенных органов необходимо в законодательном порядке наделить их правом проведения проверки финансово-хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования, которые занимаются внешнеторговой деятельностью; устанавливать упрощенный порядок декларирования и таможенного оформления; осуществлять валютный контроль; проводить таможенные аукционы. Это позволит усилить регулирующие функции таможенных органов для осуществления внешнеэкономической деятельности, но самое главное — обеспечит увеличение поступления платежей в бюджет государства.*

В последнее время таможенное регулирование осуществлялось посредством указов и декретов президента. Однако эти нормативные акты носят временный характер и не могут определять развитие таможенных органов на перспективу. Чтобы исключить регулирование таможенных правоотношений различными по своему значению нормативными актами, а также учитывая, что на момент заключения соглашения о таможенном союзе таможенные кодексы Республики Беларусь и Российской Федерации концептуально отличались друг от друга, ГТК разработал и внес на рассмотрение Совета Министров проект таможенного кодекса Беларуси. В целях унификации таможенных законодательств двух стран документ структурно и концептуально практически полностью идентичен таможенному кодексу Российской Федерации и соответствует основам таможенного законодательства государств — участников СНГ. Проект уже принят в качестве закона и вступит в силу с 16 июля этого года.

Сегодня одной из самых острых проблем для белорусско-польских таможен являются многодневные очереди на границах, возникшие из-за волны слухов о возможном запрещении на ввоз в страну старых легковых автомобилей. По этому поводу Викентий Макаревич заявил на пресс-конференции: *«Таможенный комитет официальных поручений от правительства по вопросу изменения ставок таможенных пошлин на ввоз автомобилей в настоящее время не имеет. Я не исключаю, что изменения будут, но назвать их дату не могу и хотел бы заметить, что их ни в коем случае нельзя связывать со вступлением в силу таможенного кодекса. Я официально заявляю, что эти изменения не ухудшат положение граждан Беларуси»*. Что касается очередей на таможне, то, по словам Викентия Макаревича, наиболее тяжелая ситуация сложилась на пункте пропуска «Варшавский мост», где людям приходится проводить в ожидании до двух суток. На Центральной минской таможне оно растягивается до двух недель. По ГТК 25 человек из других таможен направлены на таможню «Западный Буг» и Центральную, чтобы разрядить ситуацию. Проблема осложняется тем, что как Центральная минская таможня, так и пункт пропуска «Западный Буг» не приспособлены к таким объемам работы. Практически все таможни, расположенные на западной границе, работают в режиме, превышающем их пропускную способность в два - два с половиной раза. Сейчас идет реконструкция восьми особенно нуждающихся в ней таможен.

Отдельно на пресс-конференции был рассмотрен вопрос о злоупотреблениях таможенных чиновников. В прошлом году в отношении таможенных органов Беларуси было возбуждено 72 уголовных дела, из них 35 по инициативе таможенной инспекции по личному составу. В результате проведенной аттестации многие чиновники были понижены в должности. Всего из таможенных органов уволены в связи со служебным несоответствием или как не прошедшие аттестацию 495 человек.

На будущее намечена организация контрактной системы работы в таможенных органах. Решение об этом будет принято в течение текущего года.

АНАЛИЗ

ЛОГИКА НЕЛОГИЧНЫХ РЕШЕНИЙ

СДЕРЖИТ ЛИ НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК СВОИ ОБЕЩАНИЯ?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Председатель правления Национального банка РБ Петр Прокопович неустанно заявляет, что к концу года будет обеспечен переход к единому курсу белорусского рубля в отношении твердых валют и отменена обязательная 30%-ная продажа валютной выручки экспортерами. Наблюдатели отмечают, что Петр Петрович пришел к очевидному выводу только тогда, когда сел в кресло главного банкира. Работая в правительстве, напомним, он был солидарен с премьером Лингом, который и сегодня не устает заявлять, что переход к единому рыночному обменному курсу отечественной валюты вызовет взрыв инфляции со всеми вытекающими последствиями. Сможет ли Нацбанк преодолеть множественность курса белорусского рубля, предпринимает ли он что-либо для этого? На этот вопрос «Белорусская деловая газета» предложила ответить профессору, доктору экономических наук Борису ЖЕЛИБЕ.

Наличный курс в обменных пунктах коммерческих банков искусственно сдерживается Нацбанком с середины марта и является реакцией властей на обвал отечественной валюты. Нельзя не отметить, мягко говоря, дискомфортное положение страны — купить доллары в обменниках более чем трудно, при каждом из них стоят очереди страждущих. Белорусская денежная единица, подвергаясь неслабеющей инфляции, не в состоянии выполнять сберегательную функцию. Процентные ставки на вклады и депозиты, и так упавшие вследствие снижения Нацбанком за последние два месяца ставки рефинансирования, не компенсируют инфляцию. Население и юридические лица теряют миллиарды рублей на своих счетах.

Собственно первопричина множественности курса белорусского рубля — это неистребимое желание правительства бороться с инфляцией административными методами. По его мнению, на Московской валютной бирже курс отечественной валюты всегда спекулятивно занижен, поэтому придерживаться следует курса минского. Напомним, что в настоящее время действует официальный курс Национального банка РБ, по которому в основном лимитированно покупается твердая валюта для расчетов за энергоносители. По заниженному курсу, как известно, покупается 30% валютной выручки экспортеров. Более реален безналичный курс белорусского рубля на дополнительной торговой сессии МВБ. Что же касается курса нашей валюты за пределами Беларуси, то его отклонение вверх от курса Нацбанка достигло беспрецедентной величины — 100%.

Единый рыночный курс белорусского рубля по отношению к твердым валютам был достигнут Нацбанком РБ во времена, когда им руководил небезызвестный Станислав Богданкевич. В результате на протяжении 1995г. в течение 9 месяцев курс доллара неизменно держался на уровне BLR 11500. Наличные доллары можно было свободно приобрести в любом обменнике, валютчики исчезли сами собой. В долларовом эквиваленте росла зарплата населения. Значит, увеличивалась как номинальная, так и реальная зарплата. Единый курс белорусского рубля складывался в результате торгов на МВБ, которые осуществлялись на конкурсной основе на базе фиксинга. Увеличивались и золотовалютные запасы НБ РБ. Риторический вопрос — зачем же растеряли то, что с трудом было достигнуто? А сейчас председатель Нацбанка ставит эту же задачу.

Самое простое ее решение — отказаться от искусственно завышенного официального курса белорусского рубля: торги на МВБ проводить на конкурсной основе, и курсы твердых валют установятся в зависимости от спроса и предложения, т.е. станут рыночными ориентирами для всех субъектов белорусской экономики. Легко сказать, но трудно сделать. Чтобы держать курс рубля на свободных торгах, при первых признаках его возможного снижения необходимы валютные интервенции со стороны Нацбанка, а следовательно, более или менее значимые валютные резервы. Таковых на сегодня у банка нет.

Далее к проблеме «привязывается» огромное отрицательное сальдо во внешнеэкономической торговле республики, которое за январь—март текущего года составило $ 572 млн, в т.ч. $356,9 млн со странами дальнего зарубежья. На его покрытие также нужна валюта, потому необходимо интенсифицировать программу импортозамещения. Смогут ли «Белтрансгаз», «Белнефтехим» и другие хозяйствующие субъекты, приобретая валюту по единому рыночному курсу, рассчитываться за энергоносители или им нужна будет государственная поддержка — тоже вопрос...

Не стоит забывать и о том, что Нацбанку необходимо решительным образом устранять коренную причину неустойчивости и слабости отечественной валюты — ту же инфляцию. Для этого потребуется прекратить эмиссию необеспеченных кредитов, прежде всего АПК и жилищному строительству. Пока же кредитная эмиссия НБ РБ за январь—апрель этого года составила BLR 9 трлн и возросла с начала года на 43%. И неудивительно, потому что Нацбанк, как показывает практика развитых стран, должен быть в своей стратегии независимым от правительства и президента как главы исполнительной власти. Это то, чего у нас не было и в помине. НБ РБ, а в советские времена Госбанк СССР, всегда находился в полной зависимости и под прессом исполнительной власти: выдать кредиты тогда, когда скажут, столько, сколько скажут, и кому — тоже скажут. После снятия прежнего председателя правления НБ РБ Г.Алейникова, надо полагать, диктат исполнительной власти еще более усилился.

Нацбанку для достижения объявленной цели в короткий срок придется решить и ряд других задач. Прежде всего — поддержание положительных, т.е. перекрывающих инфляцию, процентных ставок: банковской учетной, по ГКО. Это даст возможность коммерческим банкам повысить депозитные ставки для привлечения сбережений населения и хозяйствующих субъектов. Вторая задача — отмена (возможно, постепенная) обязательной продажи валютной выручки экспортерами. А также белорусский рубль должен вернуться на валютные рынки стран СНГ со снятием ограничений по его движению на счетах нерезидентов. Другими словами, Нацбанку потребуется преодолеть целый ряд антирыночных стереотипов посткоммунистической Беларуси, не говоря о том, чтобы не допускать возврата к тем, которые уже были пройдены.

Один из последних шагов НБ РБ — прекращение приема (надо надеяться кратковременное) от коммерческих банков ресурсов в депозиты сроком менее одного года. Нам представляется этот шаг симптоматичным. Первое: у Нацбанка, очевидно, имеются затруднения с обслуживанием этих депозитов. Второе: вероятно, объемы данных депозитов резко возросли, как и число банков, желающих их разместить. Третье: это следствие кредитной эмиссии Нацбанка, которую увеличил мультипликуационный эффект, что привело к переполнению каналов обращения денег.

У любого коммерческого банка в принципе три варианта размещения ресурсов с целью получения дохода. А в настоящее время, ввиду отрицательной процентной политики Нацбанка, есть три варианта защиты ресурсов от инфляции: разместить в депозиты Нацбанка или друг у друга, обменять на твердую валюту или приобрести ГКО. Два первых сценария на сегодня отрезаны. Значит, банкам ничего не остается как покупать ГКО на вторичном и первичном рынках. Тем временем инфляция способствует искусственному перевыполнению плана по сбору налогов и других поступлений в доходную часть госбюджета. Также искусственно бюджет вскоре по факту превратится из дефицитного в профицитный, и надобность в ГКО отпадет. Где в таком случае размещать свои ресурсы коммерческим банкам на фоне все растущих кредитных рисков?..

С момента вступления в должность Петра Прокоповича ставка рефинансирования снижалась трижды: с 50 до 44% и до 40% при неослабевающей инфляции. Ставки по ГКО сейчас тоже отрицательные. Надо полагать, снижая ставку рефинансирования вопреки инфляции или как бы ее не замечая, руководство Нацбанка рассчитывает на психологический эффект. Может, и сама инфляция, посмотрев на заниженную процентную политику Нацбанка, подумает, что ее нет... Но инфляция — категория неодушевленная, как и законы макроэкономики, которые гласят: если деньги дешевые и их много, необходимо поднимать банковскую учетную ставку. Показательны в этом отношении действия Банка России. При ежемесячной инфляции в пределах 1% была повышена ставка рефинансирования до 50%, а недавно (27.05.98) сразу до 150%. Основная цель — снять давление на российский рубль, упредить резкое снижение его обменных курсов, повысить доходность ГКО, которые оттягивают рублевую массу из денежных каналов обращения. Ибо падение национальной валюты — это дальнейшее лавинообразное раскручивание инфляции. Действия НБ РБ в этом аспекте не укладываются в логику (точнее укладываются в обратную логику). Они только отдаляют решение задачи перехода к единому курсу белорусского рубля.

Возможно, НБ РБ рассчитывает на дальнейшие уступки РФ в части долгов за энергоносители. От этого многое зависит в состоянии белорусской экономики и ее финансов (в первую очередь, льготные цены, бартер, который уже опустошает наши потребительские прилавки и т.п.). До поры до времени на уступки можно рассчитывать: через год в России парламентские выборы, через два — президентские; не последнее место будет занимать и белорусский фактор: кто же против дружбы двух братских народов? Значит, надо помогать друг другу. Значит, по меньшей мере года два белорусская экономика может жить не по средствам. И все же подобная политика все равно временная, а инфляция и множественный курс белорусского рубля постоянны.

Таким образом, несмотря на многочисленные заявления председателя правления Нацбанка о переходе на рыночные основы регулирования финансовой сферы, реальных шагов для этого не сделано.

ИТОГИ

«МИНСКИЙ ТРАНЗИТНЫЙ БАНК»: УДАЧНОЕ НАЧАЛО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На состоявшемся на днях заседании совета АКБ «Минский транзитный банк» рассматривались итоги деятельности банка за прошедшие четыре месяца текущего года. Судя по приведенным статистическим данным, эти результаты можно назвать положительными.

Почти на BLR 12 млрд (14%) вырос размер собственного капитала АКБ «Минский транзитный банк». На 1 мая он достиг BLR 96 418,9 млн.

Активы банка увеличились более чем на BLR 77,0 млрд. На 1 мая их сумма составила BLR 736 986,8 млн.

Объем кредитного портфеля АКБ «Минский транзитный банк» достиг BLR 247 032,6 млн. На кредитование инвестиционных проектов было направлено BLR 154 250,2 млн. Доля этого вида кредитования в структуре кредитного портфеля составляет 62,4%.

Портфель ценных бумаг оценивается в BLR 111 635,0 млн.

Об усилении доверия к банку свидетельствует рост ресурсной базы и клиентуры. Объем привлеченных средств к началу мая составил BLR 435 003 млн.

За прошедшие четыре месяца банк принял на обслуживание 463 новых клиента.

Объем вкладов населения с начала года возрос более чем на BLR 21,0 млрд и достиг BLR 71 904,6 млн.

Ликвидность (при норме не ниже 1,0) составила 3,1. Платежеспособность (при норме не ниже 10%) — 36,2%.







ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ

1 АВГУСТА «ЗАЙЧИКИ» ВНОВЬ СТАНУТ ДЕНЬГАМИ

НА ЭТО НАДЕЕТСЯ ГЛАВНЫЙ БАНКИР СТРАНЫ

Алексей УРБАН

В ходе состоявшейся в пятницу встречи с журналистами глава Национального банка Петр Пропокович затронул ряд актуальных для Беларуси экономических и финансовых проблем. В частности, речь шла об итогах социально-экономического развития страны за первый квартал года и о возможности либерализации валютного рынка.

ОТ ПОБЕДЫ К ПОБЕДЕ

Совместными усилиями правительства, Национального банка и хозяйствующих субъектов прогнозные показатели социально-экономического развития за первый квартал 1998 г. перевыполнены. По мнению г-на Прокоповича, успехи объясняются тем, что банковская система следовала верно избранной политике Нацбанка. Как считает глава Нацбанка, прогнозные показатели будут выполнены и по итогам пяти месяцев года.

Рост ВВП за четыре месяца составил 112,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, объем промышленной продукции вырос на 102,9%. Важным фактором Петр Прокович назвал увеличение инвестиций в капитальные вложения — они составили 139,5% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года.

Все это, как считает Петр Прокопович, позволило увеличить реальные доходы населения. В процентном выражении рост их составил 116,5%. В пользу увеличения покупательной способности говорит наращивание товарооборота — 143,4% и объема платных услуг, оказанных населению, — 113,9%.

Увеличилось и кредитование народного хозяйства. В целом прирост по сравнению с уровнем 1 января составил 23,9%. Активизировался приток инвестиционных кредитов предприятиям — на 27,2%. По словам Петра Прокоповича, Нацбанк обеспечивает выполнение всех целевых программ, участие в которых предусмотрено планом социально-экономического развития на 1998 год, в том числе решение вопросов по кредитованию дефицита бюджета.

Снижение ставки рефинансирования (с 50 до 40%) позволило сделать кредитные ресурсы более привлекательными для производителей. Петр Прокопович сравнил среднюю кредитную ставку для юридических лиц за первый квартал (45,1%) со средней ставкой апреля. По его словам, она снизилась до 43,5%.

Глава Нацбанка заявил, что работа по снижению ставки рефинансирования будет продолжаться и дальше, так как именно увеличение доступности кредитных ресурсов может стать одним из условий дальнейшего экономического роста.

К ОСЕНИ ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК ЖДЕТ ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ

Наиболее сложной для Нацбанка проблемой в первые четыре месяца текущего года оставались курсообразование и регулирование валютного рынка. Одним из основных направлений Программы неотложных мер по стабилизации валютного рынка, принятой в марте, как известно, является перевод большинства конвертационных операций в страну. Целью ряда решений Совмина и НБ по этому поводу было сокращение импорта за белорусские рубли. В результате оплату импорта в «зайцах» в общем объеме платежей удалось снизить с 19,5% в апреле до 15,4% в мае.

По словам Петра Прокоповича, сокращены и остатки средств на счетах нерезидентов — с BLR 1770 млрд в апреле до BLR 1050-1100 млрд в мае, то есть примерно в 1,7 раза.

Снизились котировки «зайца» на внешних рынках — с 72000 до 59000-64000 BLR/$, что г-н Пропокович оценил как несомненный признак укрепления белорусской валюты.

Проанализировав выполнение программы неотложных мер, Нацбанк пришел к мнению, что ее реализацию нужно ускорить в связи с изменением положения *«в лучшую сторону»*. По мнению Петра Прокоповича, оплата белорусского экспорта и импорта в белорусских рублях значительно сократилась. Осознание экспортерами необходимости продажи своей продукции за валюту



стало причиной более высоких, по сравнению со среднеквартальными, показателей апреля. *«Назрела необходимость ускорить выполнение программы неотложных мер»*,— подчеркнул Петр Пропокович.

19 мая НБ внес соответствующие предложения в президиум Совмина, где они были в целом одобрены. Вместе с премьером председатель правления Нацбанка на следующий день представил эти предложения Александру Лукашенко, который дал согласие на их реализацию.

Для реализации предложений НБ было принято решение о подготовке ряда документов в Администрации президента. Не исключено, что это будут декрет, указ и распоряжение главы государства, а также несколько постановлений Совмина и Нацбанка.

Говоря о задачах НБ в связи с решением ускорить реализацию программы неотложных мер, Петр Пропокович сообщил, что до 1 августа предполагается в три раза сократить долю расчетов в белорусских рублях по экспортно-импортным контрактам (то есть довести ее до 5%), и в три раза — остатки на корсчетах нерезидентов. Это, как считает глава НБ, *«позволит с 1 августа возобновить котировки белорусского рубля на внешних рынках (в том числе на ММВБ)»* и уже *«с 1 августа снять все ограничения по расчетам нерезидентов с резидентами в белорусских рублях»*.

Поставлена также цель выйти на положительные показатели по чистым иностранным активам НБ. К окончанию первого промежуточного срока — 1 августа, по словам г-на Прокоповича, планируется полностью либерализировать рынок наличной валюты.

К 1 октября НБ должен обеспечить единый курс безналичного рубля на вторых торгах МВБ (в Минске) и на внешних рынках (в Москве), а также единый курс наличной валюты в республике. К этому же сроку планируется снизить норму обязательной продажи валютной выручки с 30 до 15%.

Последним мероприятием, которое необходимо выполнить к 1 января, станет выход на единый курс белорусского рубля: официальный курс первых торгов необходимо сравнять с курсом вторых, в результате чего останется единый курс на внутренних и внешних рынках.

Отвечая на вопросы журналистов, г-н Прокопович заявил, что единый курс доллара будет находиться *«где-то между нынешним рыночным наличным курсом и курсом на межбанковском рынке»*.

Характеризуя текущую работу Нацбанка, председатель правления упомянул о ряде совещаний консультативного и экспертного советов, отметив, что их участники признали политику главного банка страны в целом правильной.

По мнению Петра Прокоповича, для поддержания курса белорусского рубля Беларусь не нуждается во внешних займах.

Характеризуя переговоры с представителями МВФ, г-н Прокопович назвал их наиболее успешными за последние три года и в целом положительными. Позиции представителей МВФ и белорусской стороны, по словам главы Нацбанка, были во многом едиными.

Г-н Прокопович выразил уверенность в том, что отношения Международного валютного фонда и белорусского правительства будут развиваться по нарастающей.

В минувший четверг состоялось очередное заседание правления Нацбанка. Среди принятых на нем постановлений — решение о расчетах нерезидентов в наличной иностранной валюте, которое председатель правления Нацбанка Петр Прокович оценил как *«либерализацию этого рынка»*.

Сняты ограничения на расчеты в наличной иностранной валюте. По мнению г-на Прокоповича, *«это даст белорусским предприятиям возможность зарабатывать больше валюты»*.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

КРИЗИС ЖДАЛИ — И ОН НАСТАЛ

Евгений ПРИСТРОМ

Положение рынка всю прошедшую неделю находилось в состоянии финансового кризиса. Ситуация, охватившая все сегменты рынка, и основные тенденции, определяющие состояние рынка на текущий момент, явились прямым следствием финансового кризиса, целиком и полностью изменившего и подчинившего себе динамику вторичного рынка долговых обязательств.

Причиной наступившего кризиса явились глобальные изменения, произошедшие в социально-политической сфере России. Констатация колоссальных убытков, отсутствие видимых перспектив выхода из кризиса обуславливают схемы функционирования рынка в создавшихся условиях. Последствием кризисного состояния явился отток средств иностранных инвесторов, который, в свою очередь, еще больше усугубил положение.

Глобальный скачок процентной ставки рефинансирования (с 50 до 150%) 27 мая приостановил вывод нерезидентами денежных средств с рынка ГКО. Тем самым удалось не допустить дальнейшего падения цен на ГКО и зафиксировать доходность на уровне 70%. Вследствие чего рынок наблюдал соответствующее повышение ставок доходности банковских векселей. Впрочем на рынке банковских векселей на прошедшей неделе сделок практически не заключалось. Показатели доходности банковских векселей 1-го эшелона находились на уровне 70% при незначительном спросе, и инвесторы не готовы были продавать векселя по таким ценам. Банковские векселя 2-го эшелона как таковые не котировались.

Основные характеристики рынка облигаций муниципальных займов в полной мере определены динамикой рынка ГКО. В ходе сделок средние показатели доходности названных бумаг зафиксированы на уровне 80-90%.

На рынке долговых обязательств нефтяных компаний в целом произошло незначительное падение показателей активности среди участников рынка. Это можно объяснить тем, что ненефтяные векселя нефтяных компаний не являются инвестиционным инструментом. Это — «товарные» векселя. Так, котировки векселей ОАО «ЛУКОЙЛ» в течение недели находились на уровне: покупка — 69%, продажа — 70%. И в отношении рассматриваемых долговых обязательств можно предположить возможность дальнейшего возрастания цен на 1,5% при отсутствии предложения по названным бумагам. Наличие предложения обусловит стабильность цен на уровне текущего момента.

На векселях с денежным наполнением отразились все тенденции рынка ГКО. Спрос на данные векселя нестабилен, вследствие этого доходности на бумаги НК СИДАНКО, НК «Сибнефть» находятся на уровне 80-100%.

Рынок долговых обязательств железных дорог с одной стороны, обозначен тенденцией отсутствия равновесия между высокой ценой предложения и более низкой ценой спроса. С другой стороны, наиболее дефицитные дороги в силу превалирующих объемов перевозок характеризуются соответственно высокими ценовыми показателями. Средние котировки железнодорожных тарифов составили: Октябрьская ж/д — до 80%, Свердловская ж/д — 78%, Северная ж/д — 65%, Горьковская ж/д — 60%, Куйбышевская ж/д — 70%, Южно-Уральская ж/д — 75%, Дальне-Восточная ж/д — 75%, Юго-Восточная ж/д — 65%. Забайкальская ж/д — ниже 50% при отсутствии спроса.

Рынок долговых обязательств металлургических заводов характеризуется воздействием факторов социальной сферы, что, в свою очередь, оказывает влияние на динамику цен данного сегмента. В частности, цены на векселя ОАО «Сверсталь» фиксируются на текущий момент на уровне 44-45%. Можно отметить понижение котировок по данному сектору на 1-2% в течение прошедшей недели.

Аналогичная коррекция ценовых параметров наблюдается и с векселями «Норильского никеля»: глобальное повышение уровня доходности, обусловленное динамикой ставки рефинансирования, и соответственное понижение цен. На сегодняшний день доходность покупки названных бумаг составила 90-100%. Зафиксирован факт возрастания указанного параметра на 20%.

Обзор подготовлен компанией «Инвестиционные услуги», тел. 262-35-75



ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

1 июня 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98, 220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: ktura@belsonet.net

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Трейдеров спасают чрезвычайные происшествия

Во 2-й половине мая конъюнктура мировых товарных рынков в значительной степени определялась чрезвычайными происшествиями. Как ни парадоксально, в некоторых случаях эти ЧП привели к положительному результату.

Терроризм во благо нефтяного рынка

В прошлом номере «Конъюнктуры» мы отметили достаточно редкое явление: котировки «черного золота» на *NYMEX*'е были значительно ниже, чем на *IPE*. Причиной такой ситуации стали колоссальные запасы сырой **нефти** в США. По оценкам экспертов, их размеры превышают 9 млн баррелей. Подобного «пресыщения» Соединенные Штаты не знали на протяжении последних 5 лет.

Предание огласке информации о запасах «черного золота» привело к катастрофическому падению краткосрочных фьючерсов на *NYMEX*'е. В минувший вторник баррель нефти с поставкой в июне стоил здесь $12,7.

От полного краха рынок спасли лишь беспорядки в Колумбии. Забастовка и взрыв нефтепровода в этой стране парализовали поставки «черного золота» в США. На котировках июньских контрактов эти события никак не отразились. Зато июльские и августовские фьючерсы подорожали соответственно до 14,75 $/баррель и 15,33 $/баррель. Отметим любопытную деталь: несмотря на панику на рынке сырой нефти, цены на бензин в Соединенных Штатах во 2-й половине мая достаточно быстро росли.

В отличие от заокеанских коллег, лондонские трейдеры отчаянно пытались удержать котировки от обвала. Правда, далеко не всегда эти усилия приносили результат. (Так, 20 мая на *IPE* баррель нефти стоил всего лишь $13,73.) В минувший вторник июньские контракты здесь продавали за 14,68 $/баррель, а июльские — за 14,06 $/баррель.

Говоря о перспективах данного сегмента рынка, следует иметь в виду, что в ближайшее время начнутся поставки «черного золота» из Ирака. (В рамках программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие» эта страна экспортирует энергоносителей на сумму $5256 млн.) Планируется, что нефтяные «инъекции» Саддама Хусейна рынок будет получать 2 раза в год. В таком случае все усилия экспортеров по преодолению кризиса перепроизводства могут оказаться напрасными.

Надеяться на улучшение ситуации после июньской встречи стран—членов ОПЕК в Вене не приходится. Мало кто ждет от саммита судьбоносных решений. Похоже, единственное, что может спасти рынок, — это очередной конфликт между Ираком и США. (Кстати, сравнительно недавно сообщения о передвижениях войск на севере Ирака уже привели к росту котировок на *NYMEX*'е.) Если в Курдистане начнутся боевые действия, реализация программы «Нефть в обмен на продовольствие» будет приостановлена и экспортеры получат временную передышку.



Взгляд из Лондона на атомную бомбу и протесты шахтеров

Хроническое перепроизводство большинства цветных металлов уже давно ни для кого не является секретом. И хотя компании предпринимают меры по сокращению экспортных поставок, переломить «медвежье» настроение трейдеров им пока не удается.

Изменить ситуацию в этом сегменте рынка смогли... российские шахтеры. Новый способ «выколачивания» долгов по заработной плате — акции протеста на железнодорожных путях — парализовал работу многих местных предприятий. Среди пострадавших оказался и Красноярский алюминиевый завод. В результате за позапрошлую неделю на *LME* наличный **алюминий** (подешевевший за последний год более чем на 250 $/т) подорожал с 1352,5 $/т до 1381 $/т. (Отметим, что 1352 $/т — это самый низкий уровень котировок в нынешнем году.) Возможно, именно акции протеста шахтеров станут тем толчком, с которого начнется выход этого сегмента рынка из затянувшегося кризиса.

Интересная ситуация сложилась и на торгах драгметаллами. По-прежнему серьезный дефицит ощущается на рынке **серебра**. (В одном из прошлых номеров «Конъюнктуры» мы уже рассказывали о причинахсложившейся ситуации — действиях компании *Berkshire Hathaway Inc.*, скупившей значительную часть мировых запасов данного товара.) Тем не менее рост цен на серебро в последнее время прекратился. Более того, за позапрошлую неделю тройская унция этого металла «полегчала» примерно на 6%. В настоящее время в Лондоне наличное серебро стоит 5,34 $/тройская унция, что лишь незначительно превышает самый низкий уровень текущего года.

«Заслуга» в прекращении гонки цен в этом сегменте рынка принадлежит Индии, демонстративно вступившей в «ядерный клуб». (Дело в том, что эта страна традиционно является одним из ведущих импортеров ювелирных изделий. Трейдеры опасаются, что после испытаний ядерного оружия против Индии будут введены экономические санкции. Перспектива снижения мирового потребления серебра заставила многих участников торгов занять выжидательную позицию.)

В конце мая упали цены и на **палладий**. Правда, в этом случае причина снижения котировок более прозаична: приближается срок возобновления российских поставок. В настоящее время тройская унция наличного палладия стоит $352, что почти на $70 ниже, чем в середине месяца.

Отметим, что ранее Россия неоднократно нарушала свой график поставок этого металла. Потребление же палладия стремительно растет в связи с ужесточением экологических требований к автомобильным двигателям. Исходя из этих 2 факторов, в будущем не исключен рост цен на данный товар.

Продовольствие: во всем виноваты засуха и Сухарто

Очередной природный катаклизм (засуха, песчаные бури и т.д.), обрушившийся на некоторые штаты США, привел к резкому удорожанию **хлопка**. В минувший вторник на торгах*NYCE* фунт этого товара стоил $0,68 (июльские контракты). Цены в Европе несколько ниже, однако и здесь они постепенно растут.

В конце весны заволновались покупатели **сои** и **кукурузы** — эти товары также подорожали из-за засухи. В настоящее время на *CBOT* соя стоит 6,355 $/бушель, кукуруза — 2,4725 $/бушель.

А вот рынок **пшеницы** остается достаточно стабильным. (По прогнозам синоптиков, основные районы выращивания этой сельскохозяйственной культуры не пострадают от капризов природы.) Специалисты считают, что, если бы не действия Египта, планирующего огромные закупки пшеницы, цены на данный товар могли бы снизиться.

Постепенно нормализуется ситуация на рынке **кофе**. Отставка президента Индонезии Сухарто и заявление нового правительства о намерении провести либеральные реформы вселили в трейдеров надежду на прекращение беспорядков в этой стране, а следовательно, и на выполнение ею графика экспортных поставок. Поэтому, котировки т.н. «колониальных товаров», которые еще недавно росли как на дрожжах, несколько отступили. Так, за 20—22 мая на *LIFFE* робуста подешевела с 1920 $/т до 1872 $/т (июльские фьючерсы). Впрочем, августовские контракты понемногу дорожают, что, видимо, связано с переключением на них основного внимания инвесторов.

Тонна**какао**, в середине мая стоившая 1156 фунтов стерлингов, к концу 2-й декады подешевела в Лондоне до 1136 фунтов стерлингов. Однако в минувший вторник цены вернулись на прежний уровень. И неудивительно: рынок испытывает серьезный дефицит данного товара. Возобновление индонезийских поставок сложившуюся ситуацию не изменит. Сегодня, скорее, можно говорить об исчезновении угрозы роста дефицита.

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Ценообразование по-украински...

В последнее время в украинских СМИ появилась информация о существовании проекта постановления Кабинета министров «О дальнейшем развитии биржевого рынка». По их сведениям, документ, разработанный Национальной ассоциацией бирж, содержит ряд достаточно любопытных моментов.

Так, например, в проекте указывается, что в Украине полностью утерян механизм ценообразования на сельскохозяйственную продукцию. По мнению авторов документа, главная причина возникшей ситуации — засилье бартерных сделок. Широкое использование такого механизма расчетов привело к тому, что «биржевая торговля парализована», а внебиржевой рынок впал в хаотическое состояние.

В принципе, с подобным утверждением легко согласиться. Сегодня на украинском рынке существует как бы несколько уровней цен. (Так, на биржу зачастую выходят структуры, не торопящиеся продавать свой товар и потому способствующие возникновению дефицита. Соответственно, биржевые цены намного выше реальных.) Кроме того, некоторые товары (например, сахар) в определенных условиях становятся заменителями денег. Данное обстоятельство еще больше дезорганизует рынок.

В проекте постановления предусмотренряд жестких мер по «оздоровлению» системы ценообразования. В частности, предлагается проводить все внешнеэкономические операции только через биржи. Кроме того, на внутреннем рынке объявляется война бартеру.

Любопытно, что если данные предложения будут воплощены в жизнь, то это будет означать начало борьбы украинских властей с последствиями собственных действий. Ведь, по мнению специалистов, большинство проблем местного рынка связано с чрезмерным увлечением правительства регулированием экономики.

и по-белорусски

По словам министра торговли Петра **Козлова**, весной наши магазины испытывали перебои в поставках ряда продуктов (сахар, говядина, свинина, мясо птицы, некоторые виды колбасы и сыра). Однако даже отсутствие товаров на прилавках не позволило удержать цены в рамках 2%-го прокрустова ложа.

По официальным данным, инфляция в апреле составила 3,6%. Причем рост цен на некоторые товары превышал 10%. Лидерами по темпам удорожания оказались овощи и фрукты. Цены на отдельные виды данной продукции выросли на 50%. Впрочем, свою роль здесь сыграл и сезонный фактор — в продажу поступили овощи и фрукты нового урожая.

Зато рост цен на сахар (5%), мясо (3%), некоторые виды рыбы (более 10%) объяснить сезоном чиновникам, видимо, не удастся.

Отметим, что проследить удорожание отдельных товаров становится все труднее. Многие производители вынуждены манипулировать товарной классификацией. Создается впечатление, что лишь смена наклейки и более высокая цена на «новый» товар позволяют предприятиям удерживаться на плаву.

Таким образом, события весны в очередной раз продемонстрировали справедливость пословицы о погоне за 2 зайцами. Одновременно сдерживая цены и не допуская дефицита, государство добилось прямо противоположных результатов. На днях из уст г-на Козлова в очередной раз прозвучало мнение о неизбежностиподорожания некоторых товаров.

Интересно, сколько предприятий должны обанкротиться, каких масштабов должны достичь перебои в торговле, сколько товаров должны попасть в разряд дефицитных, чтобы эксперименты с ценообразованием были, наконец, прекращены?

Юрий ХОВРОВ



СРЕДА

Помечтаем о

В развитых странах, где уже давно сформировался средний класс, каждый человек к моменту достижения профессионального мастерства имеет возможность накопить сумму денег, достаточную для приобретения квартиры или дома. А чтобы эти средства не пропали даром, там существуют определенные рекомендательные нормы жилья, соответствующие т.н. евростандарту.

Физиологические нормы жилья были установлены еще в конце прошлого века. Так, известный российский ученый Ф.Ф. **Эрисман** рассчитал, что нормальная гигиеническая высота квартиры должна быть равной 3,54 м. (Этой нормы в царской России придерживались при строительстве частных домов.)



Любопытно, что в нашем типовом жилищном строительстве расстояние между перекрытиями этажей равно 2,7 м. Поэтому средняя высота комнаты составляет 2,5 ±0,05 м. (Кстати, в муниципальных домах Красного пояса Парижа, с которых скопированы наши «хрущобы», можно увидеть комнаты с такими же низкими потолками.) В подобных условиях может постепенно развиться синдром нездорового помещения.

В конце прошлого века немецкий гигиенист Макс **Петтенкофер** установил, что на 1 проживающего в квартире должно приходиться 30 куб.м воздуха. Позднее была рассчитана норма жилой площади на 1 человека — 12 кв.м. Эта минимальная гигиеническая норма утверждена в Жилищном кодексе 1983 года. (Интересно, что до этого существовала меньшая норма жилой площади — 9 кв.м. Но зачастую и она не выполнялась. Например, среди «хрущоб» были 1-комнатные квартиры, рассчитанные на семью как минимум из 2 человек. Площадь жилой комнаты там составляла 12 кв.м, т.е. на 1 проживающего приходилось 6 кв.м. Прихожая в такой квартире занимала 2 кв.м, совмещенный санитарный узел — 2,8 кв.м, а кухня — 3,5 кв.м. Правда, имелся встроенный стенной шкаф площадью 0,9 кв.м. Таким образом, вся квартира занимала 20,3 кв.м.)

После подобных примеров у многих читателей возникнет вопрос: а сколько сегодня должны занимать дом или квартира, чтобы удовлетворять современным гигиеническим и социально-культурным нормам?

При определении минимальных потребностей в жилой площади будем исходить из требований евростандарта, согласно которому качество жилища оценивается не количеством комнат, а числом **спален**. Причем под спальней подразумевается помещение с непосредственным выходом в ванную и туалет.

Сегодня при планировке интерьера используют в основ-

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22..390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56..270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40..341		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ СІСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35..700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15..790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 232-1048	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

СОВЕТЫ

Мебель и настроение

Сегодня каждый может меблировать жилище в зависимости от своих фантазий и финансовых возможностей: в стиле русской избы, средневековых дворцов, нью-йоркских офисов или маленьких отелей... Ассортимент предлагаемой на рынке мебели огромен и позволяет удовлетворить самые разнообразные запросы.

Однако советуем не терять благоразумия. Габариты и общий дизайн квартиры не должны вступать в противоречие с новой мебелью. Кроме того, при покупке стола, кровати и т.д. обязательно поинтересуйтесь, из какого материала они изготовлены. Это отнюдь немаловажно — ведь мебель существенно влияет на ваше самочувствие и настроение.

Так, береза, сосна, дуб, орех, клен являются деревьями-донорами. Они способствуют восстановлению растрачиваемой человеком положительной энергии. Каштан, ива, тополь, осина, напротив, относятся к деревьям-потребителям.

Если вы уже успели приобрести мебель из «нежелательных» пород, не огорчайтесь: уповайте на то, что она «оттянет» у вас накопившиеся за день отрицательные эмоции, снимет недомогание и головную боль.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
БЕЛХОЛОД	холодильное оборудование из Италии для камер хранения и замораживания, сборно-разборные холодильные склады и камеры					265-2800	-

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

ОБИТАНИЯ

евростандарте

ном 3 варианта спальни: традиционная, детская и общая.

Под традиционной спальней понимается комната, предназначенная только для сна. Ее обстановка — спальный гарнитур или современный модный набор мебели: кровать для супругов, 2 тумбочки, платяной и бельевой шкафы, туалетный столик с пуфиком, трюмо. С учетом размеров мебели и свободного пространства на основных линиях коммуникаций такая комната будет занимать около 20 кв.м. (Эта цифра справедлива только при квадратной форме спальни. В других случаях размеры надо увеличить примерно на 20%.)

Мы привыкли к раздельным **ванной** и **туалету**. Однако, по евростандарту, они должны быть совмещены в единый гигиенический узел, обязательно оборудованный биде. Если еще учесть шкаф для хранения ванных принадлежностей, то площадь такого узла составит 8 кв.м.

Следовательно, под современную спальню с гигиеническим узлом необходимо отвести 28 кв.м. (Такую же площадь должна занимать и каждая детская спальня с гигиеническим узлом.)

В нашей традиционной семье вместе с хозяевами нередко проживают и родители одного из супругов. Им тоже необходима отдельная спальня. (А желательно еще и отдельная кухня, т.к. 2 хозяйки за 1 плитой, как правило, не уживаются.) Обычно не обойтись и без спальни для гостей.

Таким образом, в нормальной квартире должно быть не менее 5 спален.



Требование сегодняшнего дня — отдельная комната для каждого члена семьи. Необходимо и общее помещение — **гостиная**. Здесь по вечерам будут собираться родители и дети, а по праздникам приниматься гости. В такой комнате желательно иметь круглый или овальный стол с 6 стульями, мягкий диван с несколькими креслами, журнальный столик с торшером, место для полок с книгами, дисками, кассетами, телевизором и магнитофоном. Учитывая все перечисленные моменты, площадь гостиной должна составлять не менее 20 кв.м.

Эта же комната может выполнять и функцию **столовой**. Однако для нее лучше выделить отдельное помещение. В противном случае ежедневные обеды в гостиной уменьшают радость от встречи гостей и сделают это событие несколько обыденным.

Современное жилище немыслимо без **рекреационной комнаты**. По-латински *recreatio* означает творение заново, восстановление, отдых, развлечение. В современном понятии рекреация — это активный отдых для восстановления жизненных сил, тренировки человеческого организма, снятия физических и психологических переутомлений, нейтрализации негативных последствий НТП в виде гиподинамии и стрессов.

Прежде всегорекреационная комната оснащается приборами для экспресс-диагностики состояния человека. (Они необходимы для того, чтобы планируемые физические нагрузки строго соответствовали медицинским нормам.) Здесь также устанавливают различные тренажеры, регулируемые центральным компьютером. Возможности современной рекреационной комнаты позволяют выбирать различные оздоровительные программы в зависимости от желания и состояния человека — от отдыха с минимальной физической нагрузкой до полноценных развивающих тренировок.

Органической составной частью такой комнаты являются паровая кабина, сауна, ванна с гидромассажем и душевая. Кроме того, здесь следует предусмотреть место для фитобара и массажных приспособлений (например, вибромассажных матрацев), которые позволяют быстро снять чувство усталости.

Массаж необходим как до занятий на тренажерах (в случае, если вы очень устали после работы), так и после тренировки (особенно если нагрузка оказалась для вас слишком высокой). Фитобар позволяет утолить жажду и восполнить потерю жидкости в парной и сауне.

По расчетам специалистов, разрабатывающих индивидуальные проекты рекреационных комнат, минимальная площадь данного помещения составляет 35 кв.м.

В доме хорошо иметь **оранжерею**. Ведь созерцание тропических растений — один из лучших способов снятия стресса. Желательно, чтобы оранжерея была остеклена со всех 4 сторон. (Промежуточный вариант — остекленный потолок.) Такой домашний сад обычно занимает не менее 25 кв.м.



Особо следует оговорить характеристики бытовых помещений. Так, **кухня** должна быть оборудована электрической плитой, микроволновой печью, воздухо- и водоочистителями, холодильной камерой и кухонным комбайном.

В силу национальных особенностей и других объективных причин это помещение у нас зачастую служит столовой (особенно во время принятия легких завтраков и ужинов). Поэтому под современную кухню следует отвести не менее 20 кв.м.

Рядом с ней располагаются подсобные помещения — **кладовая** площадью порядка 7 кв.м и такое же размера **комната для стирки и сушки белья**.

Возле гостиной необходимо предусмотреть **гостевой туалет** с обыкновенным унитазом и раковиной для мойки рук. (Такой туалет занимает около 2 кв.м.)

Буферным помещением между улицей и домом является **прихожая**. Здесь расположены шкафы для верхней одежды и обуви и скамейка-сиденье для переобувания (одновременно она может служить хранилищем для сменной обуви).

В прихожей обычно находится домофон (он предназначен для общения с посетителями, подошедшими к входной двери дома или к калитке) и телефон централизованной охраны. Площадь такой комнаты должна составлять не менее 10 кв.м.

Располагать все эти помещения на одном этаже, естественно, нерационально. Лучше всего скомпоновать их на 3 жилых этажах. (При таком варианте на 4-м может находиться оранжерея.) Кроме того, при большом количестве жилых и бытовых помещений необходима сложная система различных коммуникаций, разветвления которых могут быть осуществлены только в цокольном этаже. Здесь же лучше расположить гараж, мастерскую, кочегарку, коптильню, а также кладовую для продуктов. (Идеальный вариант — кладовая, сообщающаяся при помощи лифта с одной из кухонь.) Целесообразно также иметь пассажирский лифт, соединяющий цокольный этаж с оранжереей.

Таким образом, жилая площадь подобного «семейного гнезда» составляет около 240 кв.м (общая — примерно 600 кв.м). При наличии 5 этажей размеры дома должны быть 14 х 13 м, причем на большей стороне располагается 6, а на меньшей — 5 окон.

Если учесть, что сейчас вокруг крупных городов строятся коттеджи по 2000 кв.м, то величина в 600 кв.м представляется довольно скромной. Такие дома в развитых странах имеют представители среднего класса: врачи, адвокаты, учителя, квалифицированные рабочие.

К сожалению, в Беларуси зарождающийся средний класс пока мечтает лишь о 3-комнатной квартире в панельном доме. Коттеджи по евростандарту большинству из наших сограждан могут только присниться. Впрочем, что котеджи — даже обычные отечественные квартиры не удовлетворяют мировым нормам. Ведь, по расчетам зарубежных специалистов, в 1-спальной квартире, где спальня используется не только для сна (а таких примеров у нас превеликое множество), площадь общей комнаты должна составлять около 24 кв.м. Как говорится, без комментариев...

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ЭКОБЕЗОПАСНОСТЬ

Чем это у нас так пахнет?

Домашний уют у многих ассоциируется прежде всего с красотой и удобством. Мебель, ковры, обои и т.д. мы выбираем, исходя в основном из эстетических и эргономических соображений. Об экологии жилища наши сограждане вспоминают только тогда, когда домочадцы начинают жаловаться на неприятные запахи в доме, головные боли, аллергию. А ведь все это может быть вызвано химическими соединениями, содержащимися в окружающих нас предметах и материалах.

Виновниками недомогания чаще всего становятся стеновые панели и мебель, ковры и покрытия для пола, облицовочная плитка, мебельные и паркетные лаки, краски для дверей, обойный клей, красители, растворители, чистящие средства. Вредные для здоровья вещества остаются в них на протяжении многих лет, вызывая раздражение глаз и дыхательных путей, аллергию. Особенно опасны для здоровья человека бензол, содержащийся в растворителях, лаках и пластмассах; формальдегид, выделяемый ДСП, ДВП и фурнитурой; трихлорэтил, входящий в состав клеев.

ОПАСНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Борьба с асбестом продолжается

Вот уже несколько лет в мире ведется полемика относительно использования в строительстве асбеста. Некоторые специалисты считают, что это самый крупный промышленный убийца. По их прогнозам, через 20 лет ежегодно будет регистрироваться 10.000 смертей, связанных с данным материалом.

Существуют 3 главных типа асбеста: хрузотил (обычно белого цвета, с гладкой молочной структурой), крокидолит (голубой, с короткими и выпрямленными частицами) и амозит (коричневый, с менее ломкими, чем у других типов, фибрами).

Наиболее вредным для здоровья человека признан белый асбест. Однако в реальной жизни идентификация этого материала по цвету затруднена. (В природе асбест обычно бывает грязно-белым или серым.) Поэтому точно определить тип материала можно только при помощи специального тестирования.

Широкое применение асбеста в строительстве обусловлено его огнестойкими свойствами. Впрочем, в настоящее время 70% мирового производства данного материала используется для армирования. (Например, асбестоцемент содержит 12—15% асбестовых волокон, повышающих прочность бетонных конструкций.) Кроме того, асбест применяется для заполнения пустот в полах, в качестве кровельного войлока в покрытиях, а также как изоляционный материал.

Больше всего рискуют своим здоровьем строители. (Главную опасность для человека представляет асбестовая пыль, попадающая в легкие при просверливании или распиливании асбестосодержащих материалов.) Исследования Института производственной медицины Великобритании показывают, что даже через респиратор пропускается до 22% асбестовой пыли. В связи с этим в некоторых странах работы с сухим асбестом запрещены.

Принимаемые повсюду в мире нормативные акты, регламентирующие использование данного материала (вплоть до полного запрета его применения), пока не дают существенных результатов. Например, та же Великобритания продолжает импортировать 9000 т минерала в год.

Кроме того, остается открытым вопрос об уже использованном в строительстве асбесте. А ведь его количество измеряется десятками миллионов тонн.

В настоящее время в мире развернута кампания по принятию решительных мер в борьбе с применением данного материала. Так, Министерство по охране здоровья и профессиональной безопасности Великобритании выступает за полный запрет импорта асбеста и использования всех его видов.

Необходимость принятия подобных мер связана с угрозой распространения специфических форм раковых заболеваний, вызываемых при контакте людей с этим материалом.

Однако в Беларуси борьба с асбестом ведется в гораздо меньших масштабах. Видимо, здоровье нации сегодня перестало быть государственной ценностью.

По материалам печати

ОБЗОР

Важней всего погода в доме

Возможностью создания в помещении благоприятного микроклимата мы обязаны Уильямсу Кэрриеру, который более века назад создал первый в мире кондиционер воздуха. Позже пришлось заботиться не только о самочувствии человека, но и о нормальном функционировании становящейся все сложнее и требовательнее к внешним условиям техники, сохранности материалов и протекании технологических процессов. Соответственно, появились и более сложные системы, которые в настоящее время успешно решают перечисленные проблемы. Об отечественном рынке кондиционеров — наш сегодняшний разговор.

Промышленные кондиционеры

На сегодняшний день в Беларуси устанавливаются в основном вентиляционные приточные и приточно-вытяжные системы. Само понятие кондиционирования подразумевает контроль не только температуры, но и влажности. Однако последняя функция системами вентиляции не выполняется.

Промышленные кондиционеры имеют секционное строение. В наиболее распространенную комплектацию входят секции фильтрования, подогрева, охлаждения и вентилирования воздуха. Дополнительно могут устанавливаться секции утилизации тепла, вторичного фильтрования, шумоглушения и пр.

Данные устройства обладают высокой мощностью. Они более громоздки, чем бытовые кондиционеры. Подобные системы позволяют значительно экономить средства: например, перераспределяя воздушные массы из мест с избытком тепла в места с его недостатком и т.д.

Однако в настоящее время, по оценкам некоторых продавцов, спрос на промышленные кондиционеры практически отсутствует. Причиной такой ситуации служат их достаточно высокая цена, а также то обстоятельство, что основным потенциальным заказчиком данных систем являются крупные государственные предприятия, которым сейчас «не до жиру — быть бы живу».

Кроме того, для монтажа промышленных кондиционеров необходимы соответствующие воздуховоды. Установка таких систем не носит поэтапного характера и, как правило, должна предусматриваться еще при проектировании здания.

Бытовые кондиционеры

Бытовые системы по способу установки можно разделить на 3 группы: сплит-системы, оконные и напольные кондиционеры.

Оконные устройства наиболее дешевы. Их главное достоинство — обеспечение притока свежего воздуха в помещение. Однако данные устройства обладают и рядом недостатков. Во-первых, это ручное управление. Во-вторых, снижение освещенности помещения при установке в окне. (Также возможен монтаж в наружную стену.) В-третьих, определенный уровень шума. Наконец, зимой такие системы в режиме нагревания работают скорее как несущий холод вентилятор. Поэтому будущее, по всей видимости, не за этими устройствами.

Напольные кондиционеры разумно использовать в тех случаях, когда установка или эксплуатация других систем невозможны. Удобство таких агрегатов заключается в их мобильности. Основные недостатки — невысокая мощность охлаждения при большом энергопотреблении, а также шум.

Пожалуй, наиболее перспективной группой являются **сплит-системы**. Они состоят из наружного и одного или нескольких внутренних блоков. К достоинствам данных устройств можно отнести дистанционное управление и различное исполнение внутренних блоков, позволяющее эффективно использовать пространство и не нарушать интерьер. (Блоки, например, могут располагаться на стене или в межпотолочном пространстве, иметь консольный или колонный вид.) Кроме того, использование сплит-систем позволяет значительно снизить уровень шума.

Существенный недостаток большинства таких устройств — работа только на рециркуляцию воздуха.

Новинкой на рынке бытовых кондиционеров являются т.н. **инверторные аппараты**, более гибко работающие с температурными режимами. Однако, по мнению некоторых специалистов, эксплуатация данных устройств в наших условиях весьма затруднена из-за нестабильности напряжения в электрических сетях.

Многие производители обращают внимание потребителей на такую функцию кондиционеров, как антибактериальная очистка воздуха. Однако следует отметить, что при использовании очистных фильтров снижается мощность аппарата. Кроме того, фильтры нужно периодически менять.

Рынок

На развитие данного сегмента рынка оказывают влияние несколько факторов.

Во-первых, это **сезонные перепады спроса**. Лето — основное время работы для поставщиков данного оборудования.

Во-вторых, **особенности белорусского климата**. В наших условиях кондиционер не является жизненно необходимым устройством. (Исключение составляют отдельные предприятия, технологический процесс которых немыслим без подобных систем.)

В-третьих, традиционно свою роль играет **низкая платежеспособность населения**. Львиная доля этих устройств закупается ценящими комфорт состоятельными клиентами, которых не так уж и много.

Также хочется обратить внимание на то обстоятельство, что данный сегмент рынка является очень молодым. На сегодняшний день в Беларуси не открыто ни одного представительства компаний-производителей кондиционеров. Большая часть отечественных фирм работает через Россию, откуда завозится оборудование. Лишь некоторые продавцы имеют статус официального дистрибьютора.

Следует отметить, что в Беларуси представлен весь спектр существующих кондиционеров.

В сегменте промышленных систем, как и на мировом рынке, лидируют такие компании, как *Carrier*, *York* и *Trane*. Оценить их продукцию можно одной фразой: высокое качество за соответствующие деньги.

В сегменте бытовых кондиционеров достаточно прочно закрепились японские производители — *Mitsubishi*, *Fuji*, *Fujitsu*, *Toshiba*, *Panasonic* и др. Определенную конкуренцию им составляют европейские и корейские компании.

Интересно, что ведущие мировые производители промышленных кондиционеров также выпускают и бытовые системы. Однако более высокие цены на их продукцию пока не позволяют вести успешную борьбу на 2 фронта.

Конкуренция

Конкуренцию на отечественном рынке кондиционеров можно оценивать по разным параметрам — цене, качеству оборудования и уровню сервиса.

Что касается **цен**, то из-за немыслимых налогов розничные примерно в 2 раза превышают закупочные. Таким образом, государство автоматически превращает кондиционеры в предмет роскоши. Кроме того, на этот параметр зачастую непосредственно влияют партнеры белорусских компаний. (Нередки случаи жесткого установления розничной цены.) Поэтому возможность маневрирования ценами у отечественных компаний весьма ограничена.

Говоря о **качестве**, следует отметить, что наш потребитель еще только пытается определить, «что есть что». Большинство клиентов при покупке кондиционера не учитывают многих важных моментов, например, энергопотребления. (По-видимому, основная причина здесь кроется в относительно низких тарифах на электроэнергию.) Поэтому для компаний, пришедших на этот рынок «всерьез и надолго», достаточно актуальным является вопрос «просвещения» потребителей.

Важным фактором правильного выбора систем кондиционирования остается поиск квалифицированной фирмы-поставщика. Кондиционер — это достаточно сложное устройство, поэтому для успешной покупки необходимы соответствующий комплекс услуг по подбору техники и качественное сервисное обслуживание.

Тенденции

Можно предположить, что в ближайшее время в Беларуси количество фирм, занимающихся системами кондиционирования, постепенно вырастет. Уже сейчас многие из продавцов пытаются максимально охватить территорию страны, открывая представительства в регионах.

Очевидно, что серьезного снижения цен на бытовые кондиционеры не произойдет. Иная ситуация с промышленными системами. Их удешевление является общемировой тенденцией.

В настоящее время некоторые производители пересматривают организацию системы сбыта. По-видимому, в будущем реализация их техники станет осуществляться только через официальных представителей.

В перспективе нормализация экономической ситуации ускорит развитие данного сегмента рынка и позволит захватить здесь определенные позиции производителям более дорогой техники. Тем более что некоторые из них уже пересматривают ценовую политику в сторону удешевления своих изделий.

Андрей БУЧЕЛЬ

ПРЕДСТАВЛЯЕМ ФИРМУ

Профессионализм в создании климата

ЗАО «Холодон» отсчитывает свою историю с 1978 года. Эта фирма возникла на базе мастерской по ремонту кондиционеров бакинского завода. На протяжении длительного времени «Холодон» занимается поставкой и техническим обслуживанием подобного оборудования.

В настоящее время фирма предлагает кондиционеры со всемирно известными торговыми марками *Carrier* и *Fuji*. Кроме того, с нынешнего года предприятие начало устанавливать автомобильные системы кондиционирования компании *Sutrak*.

Тесное сотрудничество «Холодона» с корпорацией *Carrier* началось в 1994 году, когда белорусская фирма стала ее официальным дистрибьютором. За эти годы «Холодон» зарекомендовал себя как солидный и надежный партнер.

Сегодня благодаря высокому профессионализму сотрудников фирма предлагает установку систем кондиционирования в помещениях любой степени сложности. Достаточно сказать, что одним из многочисленных клиентов «Холодона» является Государственный архив кинофотодокументов, в запасниках которого хранятся ценнейшие материалы. Установив оборудование *Carrier*, фирма дала гарантию их сохранности от разрушающего воздействия температуры и влажности.

Впрочем, даже при монтаже обычных бытовых кондиционеров специалисты «Холодона» учитывают целый ряд параметров — теплопритоки, стороны света, толщину стен и т.д. Обратившийся в фирму клиент может быть уверен: предлагаемое оборудование соответствует мировым стандартам.

Поставка и техническое обслуживание кондиционеров — лишь одно из направлений деятельности «Холодона». Фирма также реализует оборудование для магазинов, ресторанов, кафе и баров. Многие отечественные предприятия уже оценили качество холодильных и морозильных витрин, шкафов, моноблоков и сплит-систем для холодильных и морозильных камер производства немецкой компании *Liebherr*. («Холодон» является официальным дистрибьютором этой компании.)

Сегодня фирма имеет свои представительства в 11 городах Беларуси. Для удобства клиентов в 1995 году в Минске «Холодон» открыл собственный выставочный центр, где можно не только увидеть предлагаемое оборудование «живьем», но и получить квалифицированную консультацию специалистов по всем направлениям деятельности фирмы.

«Холодон»: г. Минск, ул Короткевича, 19а; тел.: 222-55-99, 222-56-55; факс 222-51-36.

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ, ДУДИНКА (грязелечебница): ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ (согласно графику заездов)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
БОЛГАРИЯ	С.берег, З.пески, Приморско	О	12	авиа, авто, личн. а/м	июнь-сент.	2-3*/ ч. коттеджи	по выбору, медстрах, продажа авто-, авиабилетов	Минск	от 300/ от 185/ от 90	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	Несебр, С.берег	О	12-14	авиа	пост.	2*, коттеджи, апарт.	экск. программа, медстрах	Минск-2, Минск	от 290	ТАНОВА	227-7788 223-7400в
	Несебр, Китен, Приморско	О	11-19	авиа, ж/д, авто	с 3.06 пост.	отели, коттеджи, апарт.	по выбору, экск. программа (по заказу), медстрах	Минск	от 7,5/сут	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	С.берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	июнь-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 150 - авто, от 295 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	южная часть побережья (детский и семейный отдых)	Д/О	20/15	авиа, ж/д, авто	с 13.06 пост.	коттеджи, апарт.	проезд, прожив., экск. (по жел.), медстрах, курорт. сбор	Минск	от 290/ от 170	АКВАРЕЛЬ	228-2313 227-7629в
	Китен (детский лагерь)	Д	19	авто	с 3.06 пост.	корпуса с удоб.	4-раз. пит., медстрах, воспитатели	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Созопол, Сарафово, Несебр	О	12-16	авиа, авто	июнь-авг.	2-3*, коттеджи	продажа а/б, по выбору, трансфер, медстрах	Минск	по спр.	ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
	С.берег, Созопол, Царево, Обзор	О	12/15	авиа/ авто	пост.	2*, ч.сектор	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от 339/ от 179	ИССИМА	284-9311
БОЛГАРИЯ, ВЕНГРИЯ	З.пески, оз. Балатон (детский и семейный отдых)	Д, О	13	авто, ж/д	июнь-сент.	отели, домики, коттеджи	проезд, 4-раз. пит., экск., мед. процедуры, медстрах	Минск	265-345	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ВЕНГРИЯ	ОТДЫХ НА ОЗЕРЕ БАЛАТОН. ЭКСКУРСИОННАЯ ПРОГРАММА									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-4714 284-2669
ИСПАНИЯ	Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар (Коста-Брава)	О	12	авто, авиа	июнь-окт.	2-3*	проезд, прожив., панс., п/панс	Минск	от 430 - авто, от 530 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ИСПАНИЯ, ФРАНЦИЯ	ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ: ОТДЫХ НА МОРЕ + ДИСНЕЙЛЕНДЫ (21 день, с 15.06 - 525 у.е.). ИСПАНИЯ + ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (отель 3*, пансион, 15 дней, с 19.06 - 415 у.е.). ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (отель 3*, 12 дней, с 28.06 - 385 у.е.)									ТКД-7	227-1858
КИПР	Айя-Напа, Протарас	О	8, 11, 12	авиа	май-окт.	2-4*, апарт.	прожив., пит., трансфер, медстрах, а/б	Минск	от 475	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЛИТВА, ЛАТВИЯ, РОССИЯ	Друскининкай, Паланга, Юрмала, Сочи	О	по жел.	сам.	май-сент.	коттеджи, санат., пансионаты, отели	прожив., пит., виза, медстрах	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс	Варшава, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУРЦИЯ	Стамбул, Анталья, Измир, Даламан	О, Э, Ш	3-12	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-1	от 330 + 200.000 руб.	АЭРОБЕЛ-СЕРВИС	222-5129 222-5130
	Анталья, Сиде, Кемер, Белек, Аланья	О	9-13	авиа	с 2.06 пост.	3-5*	панс., п/панс.	Минск	от 500, скидка детям до 12 лет	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Анталья	О	11-12	авиа	пост.	2-5*, пансионаты	звт, п/панс., all inclusive, беспл. обз. экск. (с обедом)	Минск-2	от 380, скидки детям	ИССИМА	284-9311
	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
УКРАИНА	Аркадия (санат. лечение)/ Коблево (Николаевская обл.)	О, Л	17	авто	с 7.06	санат./ коттеджи с удоб.	панс., леч./панс.	Минск	от 200/ от 140	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Аркадия (Одесса, дет. лагерь)	Д	17	авто	с 7.06	корпуса (блоки с удоб.)	4-раз. пит., обширная экск., культ. программа	Минск	от 250		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	9, 23.06	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза		
ЧЕХИЯ	ОТДЫХ НА БЕРЕГУ МАХОВА ОЗЕРА (12 дней, обширная экскурсионная программа). ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЧЕХИИ (постоянно, 6, 8 дней, автобус)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
	Прага, К.Вары	Э	6	авто	вс	2-3*	звт, 4 экск., медстрах	Минск	от 145	ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
	Сечь (международный молодежный центр)	О, Д	14	авто	с 16.06 пост.	корпуса с удоб.	панс., экск., культ. прогр. (дет., молодеж., семейный отд.)	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА КУРОРТАХ ЧЕХИИ: КАРЛОВЫ ВАРЫ, МАРИАНСКИЕ ЛАЗНИ, ФРАНТИШКОВЫ ЛАЗНИ, ЯХИМОВ, ТЕПЛИЦЕ, ЯНСКИЕ ЛАЗНИ, ПОДЕБРАДЫ, ТРЖЕБОНЬ, ЕСЕНИК, ЛУГАЧОВИЦЕ									ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
РАЗНОЕ	ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ: АВСТРИЯ (Вена-Будапешт, 7 дней, 325 у.е.). ЧЕХИЯ, ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ (Прага - 6 дней, 155 у.е., Прага-Будапешт - 7 дней, 180 у.е.). ШВЕЙЦАРИЯ (9 дней, 395 у.е.). ФРАНЦИЯ-ГОЛЛАНДИЯ (11 дней, 345 у.е.)									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

АКВАРЕЛЬ .... № 625/07.04.98г.
АЭРОБЕЛ-СЕРВИС № 107/23.09.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ ..... № 521/22.05.97г.
ИССИМА .... № 479/21.04.97г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС .... № 593/19.12.97г.
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96г.
ТАНОВА .... № 497/25.03.97г.
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96г.
ТКД-7 .... № 268/26.10.96г.
ФЛЮЭЛ .... № 359/19.12.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР ..... № 281/01.11.96г.
ЮЛЕНА .... № 066/30.08.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-52, 220-11-98. Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

СОДЕРЖАНИЕ

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1280x1024, 85Гц, OSD	12	190	НИКС	284-2895
CTX 1569E	15", 1024x768, MPRII, Digital, 85Гц, 0.28, OSD	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	36	155	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 500S/B	14", 1024x768, NI LR, MPRII, 85Гц, digital, OSD	36	220/250	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	155	НИКС	284-2895
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	160	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, Multimedia, склад	12	230	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	155		
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	225		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	255		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	380		
Samsung 400B, 14", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц, 56МГц, 0.28, dig.		24	180		
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, TCO'95	36	325		
Samsung 500P, 15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, dyn.focus, TCO'95		36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Glsi	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP, 17", 0.26, 1600x1280x67Гц, double dyn.focusing, 2x4W Sp.		36	770		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц, double dyn.focusing	36	525		
TVM	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	140	ZIDA	234-9470, 234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	340	НИКС	284-2895
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	340	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 335	ZIDA	234-9470, 234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.28, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	255/270	ICS	230-6401, 230-7281

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	385	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-N1200/N2000, A4/A3, 1200dpi, 12/20ppm, 2/4Mb, рус., склад		12	925/1830	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	410	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	955	NTTS (TAIR)	229-2999
HP LaserJet 4000	A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,скидки	12	1340	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4000N, A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,сеть,скидки		12	1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	2068	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3,600dpi,REt,лоток 1100л.,рус.,сеть.,сортер,серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	412/795	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 417	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	405	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 417	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад	12	810	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный	12		АГРО	266-3852
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	277		
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	400		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	491		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL 6, серт.РБ	12	758		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4,600dpi,8ppm,6Mb,a/n 2x250л, рус.,дупл.,сеть,серт.РБ		12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3,600dpi,20ppm,4Mb,3x250л.,рус.,сеть,серт.РБ,ск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3,2400dpi,полноцв. принтер/копир/сканер,полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color, A4,600dpi,12ppm/3ppm,30Mb,a/n250л.,серт.РБ,скидки		12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166															
ICS	P/166MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	426	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	536	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC 300GL	P/166MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200															
VP-80 IBM 6x86MX	PR/200	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VIA 430TX, CPU IBM, Seagate, серт.РБ	24	545	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	IBM 200 MX	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-81 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VIA 430TX, CPU IBM, Seagate, серт.РБ	24	560	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-73	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	VIA 430TX, CPU Intel, Seagate, серт.РБ	24	460	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-73	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VIA 430TX, CPU Intel, Seagate, серт.РБ	24	610	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-76	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	635	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBA	P/200MMX	512	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	645	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-750	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	591	NTTS (TAIR)	229-2999
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	540	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-521	P/200 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, MT, серт.РБ	30	544	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	433	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	555	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Philips 105B, mouse pad, FDD, MT, изм. конф.	36	774	ИНТИС	211-1783, 210-2859
Micron ClientPro VXE	P/200MMX	512	32	2100	UDMA	?	?	?	2	PCI	24xCD, SB/Sp., ATI Xpression 3D, UDMA, USB, Win95, США	36	1347	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	633	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-77	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	690	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	565	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	580	ZIDA	234-9866, 234-9470
ZIDA	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	595	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-752	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	700	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-523	P/200 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	IBM CPU, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	635	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	P/200MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233, AMD K6															
VP-90	K6/233	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel 430TX, CPU AMD, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	435	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	IBM M2 -233MMX CPU, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 -233MMX CPU, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	515	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-720	K6/233MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	573	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	462	ICS	230-6401, 230-7281
VP-90	K6/233	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU AMD, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	630	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP Vectra VE	P/233MMX	256	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	605	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	380	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	672	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-83	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU Intel, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	740	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	610	ZIDA	234-9866, 234-9470
VP-91	K6/233	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, CPU AMD, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	660	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	634	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	625	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-722	K6/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	i430TX, AMD CPU, SDRAM, UDMA, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	682	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233															
IBM PC 300GL	PII/233	512	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1370	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	515	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	825	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA,S3VirgeDX,dig.monitor,mouse&Pad,изм.конф.	24	915	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	2100	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, SDRAM, Virge DX, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	858	NTTS (TAIR)	229-2999
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	911	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ASUS VP	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	795	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	945	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP Vectra VL	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit	36	1732	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	765	ZIDA	234-9866, 234-9470
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	673	ICS	230-6401, 230-7281
CP System PII ATX	PII/233	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	880	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/233MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	710	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266															
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	575	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ASUS VP	PII/266AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	860	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/266AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	1010	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	731	ICS	230-6401, 230-7281
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT,AL440LX,AGP,Yamaha3Daudio,USB Mgmt ASIC,MMX,ST,серт.РБ,Matrox	24	952	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT,Intel ins.,Intel DK440LX,Matr,USB,Yamaha3D,AGP,Mgmt ASIC,ST,серт.РБ	24	1687	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	768	ICS	230-6401, 230-7281
HP Vectra VL	PII/266	512	32	4500	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	2376	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron ClientPro 766XI	PII/266	512	64	4000	UDMA	?	?	?	4	AGP	24xCD, SDRAM, Diamond Viper V330 AGP, Smart, США	36	1665	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA,S3VirgeDX,dig.monitor,mouse&Pad,изм.конф.	24	1040	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300															
ASUS VP	PII/300AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	ASUSTeK P2L97 440LX AGP set, Seagate, Fujitsu, серт.РБ	24	1265	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1108	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-2704	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1230	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	902	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	25	LR, NI, MPRII	4	AGP	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA IBM HDD,AGP Matrox Millenium II, Sony	24	1495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2705	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1344	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	989	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-333															
VA	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, ATI AGP, ATX, CL5446, Yamaha 3D SB, MdT, серт.РБ	24	1402	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Micron Millenia XKU	PII/333	512	64	4000	UDMA	?	?	?	4	AGP	32xCD, SDRAM, SB, Sp., Diamond Viper V330 AGP, Smart, США	36	2833	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/333MMX	512	64	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1078	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1128	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-400															
Jet	PII/400MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440BX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	1340	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT,SE440BX,AGP,PII 233-400,USB,Mgmt ASIC,серт.РБ,PCI audio	24	1898	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/400MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	17"	25	LR, NI, MPRII	8	PCI	MB Iwill 440LX,SDRAM,UDMA IBM HDD,AGP Matrox Millenium II, Sony	24	2480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
СЕРВЕРЫ															
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap,CD,array contr.,ECC up 2Gb,hotswap redundant power	36	14445	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200		64	?	?	?	?	?	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	?	?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2474	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3470	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame LV2001	PII/266MMX	512	32	?	U/W SCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM,ECC System bus,20xCD SCSI,10/100,США	60	2600	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron NetFrame MV5001	PII/266MMX	512	64	?	2xU/W SCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady, ECC, Narrow, 10 Hot-swap, 20xCD SCSI, 10/100, США	60	4240	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	?	?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	3393	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	7402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server 315	PPro/200	512	32	?	U/FWSCSI	?	?	?	2	?	UFW, 8xCD SCSI, поставка 1 неделя	36	от 1995		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/233	512	96	?	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3060		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3600		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	?	?	?	2	?	UFW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, H/S, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	от 4500		
Alpha VP533SM	Alpha/533	2048	128	?	U/W SCSI	?	?	?	1	PCI	64/128 bit RISC, 20xCD SCSI Plextor, 10/100, WinNT/Linux option	24	3029	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ															
Alpha VP533WH	Alpha/533	2048	64	9000	U/W SCSI	?	?	?	4	PCI	64/128bit RISC, Matrox, 20xCD SCSI Plextor, WinNT/Linux option	24	3749	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1250	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 420 CDT	P/100	8	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2250	МИКРОДОМ	232-7666

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-250	A4, 720x360, 3,5ppm, фотореализм, рус., склад	12	155	НИКС	284-2895
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	385	НИКС	284-2895
Epson Stylus 1520/3000	A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад	12	855/1872	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Color300/400/600/800/Photo	A4, 1440x720dpi, 8ppm, рус., склад	12	от 159	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi, 3ppm, Color, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	465	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	849		
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	145		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	199		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	330		
HP DeskJet 1100i	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120i	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	599	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,портатив.,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	132	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	196	НИКС	284-2895
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C+	A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	196/260	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 215	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+	A4/A3, 600dpi, 300dpi color	12	от 215	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	205	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	199	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	235	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	340	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	245	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	232	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 720	A4,600dpi,4ppm,PhotoREt,склад,дил.скидки	12	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	310	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки	12	399	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP 1000	A4, 600dpi, 3ppm, цветной, CD, ПО	12	157	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Olivetti JP 170S	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	173		
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	195		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2450		
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	149		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	279		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	541	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	640	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	264	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	148	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	149	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	403	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	310		
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	347		
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369		
Oki ML 520 elite	A3, 9pin, 433cps SSD	12	443		
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	496		

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM	Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки	12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4,300x1200dpi,BiDi,color24bit,gray256,рус.,OCR,склад	12	280	ICS	230-6401, 230-7281
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	275		
Epson GT 9000	A4, 400x2400dpi, 24bit color, планш.	12	549		
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649		
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	643	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	482	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр.,OCR,склад,скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5P/5100	A4, 300/600dpi, 24bit color, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mustek	ручные, планшетные, листовые	12	от 95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.	12	149/280	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	110	НИКС	284-2895

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Cardex Dragoon 1000, Helios 3D 4Mb	6	95	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-диски	игры, ПО, компьют.литература. Маг. "Импульс"	+	?	IBA	232-7243
CD-ROM-диски	новейшее ПО, игры, обуч.прогр.,более 700наим.	+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
CD-ROM-видеодиски	русские и зарубежные фильмы (2CD)	+	от 8	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
CD-R/RW-диски,Verbatim,	запис.устр. Mitsubishi	+	3/520	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-Writer	Panasonic, 4/8-speed, SCSI	12	405	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	8/24-speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	52/60	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, ASUS, Teac	6	57	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	16-speed, BTS	6	48	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	16-, 24-, 32-speed	6	от 55	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	35	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	38	НИКС	284-2895
SB	Miss Melody 3D	6	13	НИКС	284-2895
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	110	НИКС	284-2895
Комп.лит.для проф.и начинающих,более 500 наим.,наилучший выбор в Минске		-	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	35	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Courier V34rus	ext.,33,6Kb/s,V34,16,8HST+,V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.	60	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В,кабель,серт.РБ	60	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int.,33,6/14.4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,науш.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC	33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ	60	110	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gill fax	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext. X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	130/164	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	85/146	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext. 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 112		
ZyXel U1496+	ext.,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,опр.ном.,G3FaxClass2/2.0,voice	24	270		
ZyXel Omni288S	ext.,28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice	24	290		
ZyXel U336E	ext.,33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice	24	310		
ZyXel Comet 336	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,АОН,кабель	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8Kb/s, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 S	ext.,33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия	24	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+/Omni 288S	ext.,19,2/28,8Kb/s, V32,V42,V42bis, кабель, склад	12	263/265	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель, серт.РБ	24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK (продолжение)

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"		12	1640	IBA	210-1268 (доб.12,16)
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12,1"	2Mb VRAM, XGA	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1600	TFT	12,1"	256Kb,1Mb VRAM,20xCD, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, США	12	2440	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 305 CDX	P/166MMX	16	2100	DSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн,16xCD, SB16, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	12	1790	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13,3"	VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3400	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	5000	TFT	12.1"	8xCD, Win95	12	3050	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Toshiba 460 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2300	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport XKE	P/166MMX	32	3000	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, XGA, 20xCD, SB 3D, наушн., FM56, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	3130	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 3000CTX	P/200MMX	16	2100	TFT	13.3"	2Mb VRAM, XGA	36	3885	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport Trek	P/233MMX	32	2100	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, до 144Mb, 20xCD, SB 3D, наушн., 800x600, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	2895	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron GoBook	P/233MMX	32	2100	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 11 ч. от батарей, 1,6кг, 20xCD, SB 3D, 2xIrDA, new Li-ion, США, склад	12	4175	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport Trek	P/266MMX	32	2100	TFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, до 144Mb, 20xCD, SB 3D, наушн., XGA 1024x768, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	3460	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport XKE	P/266MMX	48	5000	TFT	13,3"	до 192Mb, 512Kb, 2Mb VRAM, 24xCD, FM56, XGA, USB, 3D sound, 2xIrDA, Li-ion, сумка	12	5290	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Toshiba 490 XCDT	PII/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	A/M XGA 1024x768x16млн,20xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	5100	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 4150	P/150	16	1600	CSTN	12,1"	256Kb,1Mb VRAM,20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2384		
Compaq Armada 4150T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb,1Mb VRAM,20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2760		
Compaq Armada 7710T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb,2Mb VRAM,20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 4210T	P/233	32	3000	CTFT	12,1"	256Kb,2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140		
Compaq Armada 4220T	P/266	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4391		
Compaq Armada 7792T	P/266	32	5000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5269		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5771		

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, тефлон, чистящие	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка	+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3,5" Verbatim	1,44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DVD-ROM Pioneer	DVD-ROM Kit 8x Pioneer+CineMaster card	12	352	ICS	230-6401, 230-7281
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MO-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 8	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU P/200MMX	Intel	24	105	ZIDA	234-9470, 234-9866
CPU AMD	K6 233, 266MMX	12	93	НИКС	284-2895
CPU Cyrix/IBM	6x86MX PR166, PR233, PR266	12	70	НИКС	284-2895
CPU P200MMX	Intel Original	12	103	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, SDRAM	12	21	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32/64Mb, SDRAM	12	38	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit,10ns	12	38	ZIDA	234-9470, 234-9866
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-266	ASUS, Zida 512Kb, VIA Appolo, VP3 AGP	6	49	НИКС	284-2895
MB P 75-233	430 TX, 512Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	65	ZIDA	234-9470, 234-9866
MB P 75-233	VIA, 256Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	50	ZIDA	234-9470, 234-9866
MB P 75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB PII 233-400	Iwill P2LB, P2LS, BD100, 440LX, 440BX, UWSCSI	6	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Soyo SY-5BT5 430TX, upP233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB		+	119	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KA 440FX	PII,ATX,6x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,Fl.EPOM	+	178	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KB 440LX	PII,ATX,4x168DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,Fl.EPOM	+	195	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS V3000	3DexPlorer, Riva 128, TV in./out AGP (PCI)	6	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Diamond Stealth, 3D 2240Pro, 2Mb EDORAM,64разр.акс.2D и 3D-графики		12	50/47	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4000Pro, 4Mb SGRAM AGP,розн./опт	12	80/70	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	70	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220, 4Mb SGRAM,100MHz,3Dреальн.вр.,розн./опт	12	110/98	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire, GL 1000 Pro, 8Mb SGRAM,100MHz,2D,3Dпроц.,розн./опт		12	195/182	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb PCI OEM	12	201	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb AGP OEM	12	236	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb PCI Retail	12	209	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb AGP Retail	12	239	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	106	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	162	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	154	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Matrox	Matrox Millenium-II, 4 (8) Mb, PCI/AGP	6	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	Virge DX, Power Color S3V2/DX, 1(2)Mb	6	20	НИКС	284-2895

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	292	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL, 4Mb Fast EDO DRAM,Voodoo3D,розн./опт	12	155/149	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail	12	175	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI OEM	12	156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound	3D 2Mb + WT PCI Retail	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, BackPro, Smart	12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 90	ZIDA	234-9470, 234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/420/600/800/1400VA, США, склад	12	106	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro Series		24	от 98	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	от 129		
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	от 173		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS, серт.РБ	24	от 345		

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Bast, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Подставки для телефонов, боксы для дискет, дискеты		+	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Чистящие средства для офисной техники, дисководов, CD-дисков		+	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM SCSI	SCSI-3, 2,16Gb	12	200	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	1,7/2,1/3,2/4,3Gb, Ultra DMA	24	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	120	НИКС	284-2895
Seagate ST32532A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	130	НИКС	284-2895
Seagate ST34321A, Quantum, 4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4		12	165	НИКС	284-2895
Fujitsu MPB3043AT	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	150	НИКС	284-2895
Fujitsu MPB3043AT	4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	175	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,7/2,1/2,5/3,2/4,3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 120	ZIDA	234-9470, 234-9866

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509-TPO	EtherLink III, ISA, 10BaseT Only	99	55	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки		36	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util		99	560	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI, Ethernet card 32-bit PnP, 10/100-BaseTX, full duplex, TPO		60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 22	ТУССОН	236-4288, 236-5931
NE 2000	PCI, 32bit, Combo	6	16	НИКС	284-2895
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	449	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16610	SuperStack II Dual Speed Hub 500, 12ports 10/100Mb	12	1085	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16700	3COM OfficeConnect Hub/8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR 420/820TR, Hub 8 UTP+1AUI/BNC,вн.пит., склад, дил. скидки		99	от 80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки	36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-904/908/912, EthernetHub 4/8/12x10Base-TX(RJ45),1xMDI/MDI-X,Fiber		99	от 240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn Turbostack	упр.коммутаторы 10/100 для предприятий,скидки	36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX, Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA modems	12	490	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R, концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM		60	от 349		
LTC Flex Hub	концентраторы,16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch, мод.комм.2/4/8p.10/100Base-TX+24/16/8ports 10Base-T		60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s, 2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON		60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?		
VisualAge C++,Generator,Develop,виз.ср.разр.прил."клиент-сервер"для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes,платформа"Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др для разл.платформ	+	?		
Комплексные решения по управл. предпр. (ИАСУ, КИС), разл. АРМ "под ключ"		+	?	ЦНИИТУ	221-7823
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ.,все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
БД по предприятиям Минпрома, их продукции и др. сведения		+	?	ЦНИИТУ	221-7823
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
ДоговорИнформ, мастер сост.договоров,юр.комментарии при сост.		+	85	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ИПС «Юрист-эталон», законодательство РБ, DOS/Win, сеть, еженед.обновл.		+	250/300	ЦНИИТУ	221-7823
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
Эл. справочники по содержания драгметаллов в разл. группах оборудования		+	1500т.р.	ЦНИИТУ	221-7823
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрЭксперт	БД по зак-ву РБ, ежедневное обновление	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	2768291,2769510(20113)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0,Win3.11/95,сетевая, дост.,установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бухг.,экономика,склад,торг.,уст.,настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс,об.бумага,скидки	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450C	A4, принтер/копир/факс/модем,цв.,об.бумага,скидки	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дил.ск	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 220	ДУМИ	284-1627
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 335	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/220	новая модель, A4, 4к/мин., а/подача,инстр.на рус.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л	12	от 399		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2x250л.+50л.,2 цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1550		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 2x250л.+50л.	12	950		
Canon NP 4000	A3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	890	БИСПРИС	220-0926
Canon NP 4835	A3, 35к/мин, масшт., 2 стор., а/подача	12	1200	БИСПРИС	220-0926
Canon FC-200	A4, 4к/мин, доставка, инстр.на рус., сервис	12	345	ЛАНТРЕЙДИНГ	226-5383, 228-5389
Lanier 7213	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, инстр., доставка, сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	226-5383, 228-5389
Lanier 7313	A4,13к/мин,5000к/мес,65-141%,доставка,инстр.,сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	A3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	410	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004	A4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, RDF, барабан на 60000 коп.	12	1971		
Olivetti 8028/35/41/45/8560, A3, 28-50 к/мин, масшт.		12	от 3885		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.		12	1590		
Olivetti 8520, A3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.		12	1995		
Ricoh FT 2012/2212, A4/B4 ,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250 л.		12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	A3 ,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 3000	A4-B4 ,15к/мин	12	399	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT 4070	A3 ,20к/мин, масштабирование	12	550	БИСПРИС	220-0926
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118, A3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад		12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 6/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5009RE	A4, B4, 8к/мин, масшт.	12	570		
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	380		
Xerox 5310	A4, B4, 10к/мин, масшт.	12	670		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1689		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	950		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	575	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	985	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт., дилерские скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1699	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин, дил.скидки	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master, B2, вакуум,12 у/ф ламп		12	?	БИСПРИС	220-0926
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у		12	от 3500	БИСПРИС	220-0926
Термопереплетный аппарат Fastbind, A3, 5,5 см толщина перепл.		12	?	БИСПРИС	220-0926
Типография от А до Я, комплексная поставка		12	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 231	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-700л. в термообложку, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 223	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 177	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования, стандартная, матовая, фольга		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM 80	полоса 3,9мм, 5листов,16л, Германия, 2 ур.секр.	12	130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90	полоса 3,9мм,7-8лист.,24л.а/стоп/пуск.Герм.,2ур.секр.	12	182	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90 C, куски 3,5x25мм,4листа,24л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.		12	291	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 C, куски 3,5x25мм,4листа,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.		12	406	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 S, полоса 1,9мм,6листов,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.		12	302	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 130	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Kobra	полосы, куски, 16 моделей	12	от 179	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры Lamirel, гильотины RC, 16 моделей		+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4",ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 860	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.	+	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 120	ДУМИ	284-1627
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580-880, ЖКИ,пам.,цифр.а/отв.,а/обрез,вилка,инстр.на рус.яз.		12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780, ГГС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 290	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-S2/F680/780, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГГС, инстр. на рус. яз.		12	290-350	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti OFX 1000/1200/3200, струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800, 90н. пам., ЖКИ,а/загр., а/обр., цифр. а/отв. на 30 мин.		12	369		
Samsung SF-30	10 н.пам, домашний	12	219		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	320		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под.10л.	12	280		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-150	ЖКИ 16 разр., 50+5 н.пам., 64 полутона	12	224	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30/100/2800, дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память , ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон, 12 ст.памяти,ГГС,подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	280/310	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, LG, GE, Siemens, Sanyo, Samsung, ЖКИ, память, ГГС		12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95, ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГГС, системные		12	35-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	74/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365, ЖКИ, ГГС, память, а/дозвон		12	от 34	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155, а\ответчик, 2 линии		12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-R916	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам.	12	193	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	цифр./гибридные, 5-186 портов, склад, серт.РБ	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
LG, Panasonic	консультации, монтаж	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Meridian	цифр.,от 64ном.,консультации,пост.,монтаж,серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Samsung NX1232	от 8x15 до 12x32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	660	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бухг., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320x240, 640x480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Casio, 8-256 кб, русифицир,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус.	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Переводчики	3 модели, 80000 слов	12	60	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Canon QS110	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, лучевой маркер	12	149	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N, А4, рус./лат., корр.ош.,12зн./с,229мм,аналог Samsung SQ1000		12	110	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540/101	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 230мм	12	от 126	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	А3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32x6(16 стр.)	12	576	ТУССОН 236-42-88 236-59-31	
Olivetti ET 2450/2	А3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	А4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540, А4, р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3.5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисп.,денящик,интерф.с весами		12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS 2810, ПК-совм.,32отд.,4100цен,3валюты,госреестр,для супермаркетов		12		АГРО	266-3852

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Magner	35/95,700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция	12	от 630	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин, Япония, счет, фасовка, а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DS	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
СДБ-3/"Урал-1"	Россия, счет, фасовка	12	410/340	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-3, Magner		+	от 200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Metrologic ручн. и стац.лаз.сканеры штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Весы электронные	10-300 кг	12	от 209	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Принтеры и сканеры штрих-кодов, маркираторы, аппликаторы этикеток		12		АГРО	266-3852

УПАКОВКА

Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия	12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны	+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные	+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?	КВАЗАР 220-88-25 222-25-58	
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 23 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 119 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	238/112 т.р.		
Картриджи для Epson, Star, Citizen, Casio в ассортименте	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для Epson/Oki/Star/Fujitsu и др.	от 140 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 1170/1050/1000, двойная плотность	2,8	БЛАЙЗЕР ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ 262-23-77	
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 300/400/800/850, двойная плотность	2,4		
Картриджи для Oki ML 320/321/390/391/120, двойная плотность	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт.скидки	от 1,5		
Картриджи для Epson,Fujitsu Amstrad,Hyndai,Oki,Star,Citizen,CPF,Panasonic	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic, доставка	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для Epson DFX 8000	25	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Картриджи для Epson LQ/LX-100/300/1050	4-5		
Картриджи для Edson LX-300, цветной	15		
Картриджи, тонеры для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 23 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 27	СПРИНКС 228-41-04, 262-32-71	
Картриджи для HP DJ 600/660/670/690C/694, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/ColorIIs/820/ColorIIs/Color200,ориг.,доставка	от 14		
Картриджи, чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark в ассортименте	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH (017) 255-75-83, 255-68-94, (0222) 44-55-81	
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Заправка картриджей для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Картриджи для Epson Stylus Color 200/300/600/800/Pro, цветной	17-34		
Картриджи для Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	16-21		
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи оригинальные для HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила для HP, Epson, Canon, Fullmark	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Барабаны для Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/6L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг. дост.	от 63	СПРИНКС 228-41-04, 262-32-71	
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг.,дост.	от 58		
Картриджи для Epson EPL3000/5000/5200/5500/9000, доставка	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	60	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные для любых моделей HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для всех моделей HP LJ, заправка, доставка	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ, доставка	от 75	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные для любых моделей Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P,D), 4L/P, 4M, 5L/P, 6L/P	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для HP, Epson, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	69	БЛАЙЗЕР ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ 262-23-77	
Тонеры для HP LJ 5L/6L, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP LJ, Epson, Lexmark и др., все модели, оптовые скидки	от 7		
Тонеры, картриджи для Oki, Panasonic, Fujitsu, Lexmark	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Тонеры для HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Все для Ricon, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?	ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ 230-57-61, 230-67-54 227-22-55, 214-89-64 214-89-65, 210-52-25	
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный,цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры, барабаны для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox, Konica	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73	Официальный дилер Canon (017) 266-02-15 (0152) 44-32-41	
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5560, туба 300г	15	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	55	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г	6,8	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г	6,5	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г	8	БИСПРИС	220-0926
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	106/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Olivetti,Samsung,Smit Corona и др.	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

ТЕРМОБУМАГА

210x30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210x30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216x15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210x30, 210x15, 216x30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210x30, Германия	от 62т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210x30, доставка	от 1,15	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DataCopy, A4/A3, 80/75/100 г/кв.м, 500 л.	?	BelPaper офисная бумага тел.: 223-68-41, 223-25-66, 223-06-23 факс 211-03-47	
Copy X, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
UniPaper, A4/A3, 80/65 г/кв.м, 500/250 л.	?		
DataCopy Colors, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
Koehler, термобумага, 210 x 30 мм x 12 м	?		
Гомель: (0232) 53-73-33, Гродно: (0152) 31-52-31, Витебск: (0212) 36-28-36, Брест (0162) 23-90-62			
Мелованная, 90-270 г/кв.м	?	BelPaper полиграфическая бумага тел.:223-28-33, 223-62-89 факс211-03-39	
Немелованная, 100-270 г/кв.м	?		
Картон, 160-300 г/кв.м	?		
Рекламно-оформительская, в ассортименте	?		
Самоклеящаяся, самокопирующая, в ассортименте	?		
Бумага и пленка для струйных принтеров	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия,Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
A3/A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, Xerox, Labels, A4-A3, 65-260 г/кв.м, белая, цветная	?	АТТИК	231-8392
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281
KymNova, KymLux, KymUltraLux	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	4/4,4	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Primier, A4, белизна 96%, 500 л.	4,5/4,8	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Performer, A4, 80 г/кв.м, 500 л.	3,9/4,2	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 210-23-34 221-23-33	
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200г/кв.м, 500л.	от 3,45	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
DataCopy,Unipaper, A4/A3, 70/80/100г/кв.м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на А4,купонах,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М т/ф 221-47-08	
Мелованная Zanders Ikonofix Gloss, 100-300г/кв.м, Германия, за 1 т	1650		
Мелов.Magnostar(глянц.),Magnomatt(мат.),90-200г/кв.м,Голл.-Австрия,за 1 т	1650		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, 500 л., 75-100 г/кв.м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41	
Kaskad, A4, 500 л., 80 г/кв.м., 12 цв., Швеция, доставка	от 7,2		
Писчая, A4/A3, 2/4 кг, 60 г/кв.м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,4		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ

Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Маркетинговые исследования, разработка бизнес-планов (COMFAR)	?	ЦНИИТУ	221-7823
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482

ПОЛИГРАФИЯ

Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты на металле	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль 229-35-00	
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки,бланки,листовки,календари,плакаты,фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Визитки, бланки, полноцветная печать	от 0,09	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Полноцветная печать, множительные работы	от 3000р.	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОГОКОР	262-9487, 262-8430
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся полноцветные этикетки	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки	?	КАМТАТ	231-9405

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстанавл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт и обслуживание копир. техники у заказчика, гарантия	?		
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей AT,Canon,Xerox,Mita,Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка Canon, HP, Lexmark, Xerox 4030/4213/4520	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Заправка картриджей HP LJ 4+/4M+/4ML/4MP/5L/6L/6ML	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт оргтехники	?	ОМИКС	236-0043, 210-0150
Ремонт техники AT,Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт любых пиш.машинок и калькуляторов с печатью	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К.	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Тех.помощь и консультации по ОС (OS/2,Win) и прогр.продуктам	?	IBA	234-4746
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет. бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

МАЗ,10-20т,120куб.м,тент,рефриж.,обр.грузы,конт.перевозки,TIR,СНГ,Балтия,Европа	?	ДЖЕНТИ	284-0255, 232-5401

РАЗНОЕ

Сауна-люкс "У Петруся",бильярд,массаж,солярий,круглосут.,центр	?	ЧИНАЗ	232-7022
Кодовые замки на подъезды и офисы	?	ЧП МУХИН	230-8712

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ДЕВЯТЬ БАНКОВ ИСЧЕЗНУТ

ТАКОВ ПРОГНОЗ НОВОГО СОВЕТНИКА ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ НАЦБАНКА

Дмитрий МАШАРА

27 мая состоялось отчетное собрание Ассоциации белорусских банков (АББ). Банкиры аплодисментами поблагодарили профессора Михаила Ковалева за его плодотворную работу в течение почти четырех лет и пожелали ему успехов в Национальном банке, куда он перешел на должность советника председателя правления. Ранее Михаил Ковалев занимал должности начальника отдела, вице-президента, президента и исполнительного директора ассоциации.
На вопросы «БДГ» отвечает Михаил КОВАЛЕВ.



— В чем истинная причина вашего ухода из ассоциации?

— Кем бы я ни работал в ассоциации, я занимался в основном научной, информационно-аналитической и издательской деятельностью в рамках созданного мной при поддержке банкиров Центра банковских исследований. За три года существования центр перерос в ассоциацию. В какой-то степени он отвлекал АББ от ее основополагающей миссии — защиты интересов банков. Поэтому председателем было принято решение реорганизовать центр. В АББ остается только небольшая издательская группа, которая будет отвечать за выпуск «Банковского бюллетеня» — официального органа ассоциации. АББ не останется в стороне от исследовательских, издательских или учебных проектов в области банковского дела. На мой взгляд, эти сферы деятельности требуют самого пристального внимания и координации со стороны банкиров, и, безусловно, мы пытаемся совместными усилиями банков, университетов, банковских колледжей, центров переподготовки банковских работников создать межбанковский учебно-исследовательский и издательский центр. Функций у него много — организация издания единой серии современных банковских учебников, монографий по банковскому делу; выработка требований к Национальному сертификату банковского работника; разработка единой системы банковской отчетности, статистики и публичных рейтингов, стратегических планов развития банковской системы, стандартов банковских услуг; создание современной инфраструктуры банковской работы и так далее.

— Ассоциация белорусских банков первый год работала по новому уставу. К каким результатам это привело?

— Устав существенно изменил распределение полномочий, было устранено двоевластие. Раньше в ассоциации были президент и председатель совета. Теперь в организации один лидер, один руководитель — это председатель ассоциации. Это, на мой взгляд, правильно. И правильно то, что им является действующий банкир, потому что истинным влиянием может пользоваться только тот, за кем стоит банк. С какими бы заслугами человека мы ни приглашали на пост главы АББ, если эти заслуги у него в прошлом, то политический вес и влияние АББ будут постепенно снижаться. В этом можно убедиться и на примере других ассоциаций, в том числе российских. На первые позиции всегда выходят действующие банкиры. В России это Виноградов, Потанин и другие. В Беларуси — Раков, Туруто, Костюченко, Ермакова, Егоров, Гаврушев.

— Как была оценена работа АББ в прошлом году?

— Чтобы разобраться в том, как работала ассоциация, необходимо исходить из того, насколько структура аппарата отвечает главной миссии АББ — защите интересов ее членов, а это значит, интересов государства.

Не всегда и не все помнят, что банки хранят сбережения нашего населения. Любая проблема банка — это проблема с теми людьми, которые доверили ему свои сбережения. И, на мой взгляд, из этой главной миссии ассоциации вытекают пять главных дел.

Первое — влияние ассоциации на экономическую политику, проводимую государством. Во всем мире банки всегда вне политики, но банки не вне экономики. Банки существенно влияют на экономическую политику, проводимую государством. Они помогают политикам вырабатывать ту экономическую стратегию, которая приводит к процветанию. И очень важно, чтобы банковская ассоциация имела единый взгляд на то, какую экономическую политику государства она поддерживает и какие отклонения от политики она будет осуждать. Здесь очень важна роль лидера, председателя ассоциации. Если позиция организации зафиксирована, то ее аппарату легко и просто работать.

Дело второе — совместная работа ассоциации с Национальным банком и другими государственными законодательными и исполнительными органами над созданием благоприятного правового поля для работы банков. Безусловно, от правового поля зависят мощь банковской системы и ее стабильность. Это дело требует высочайшей квалификации и профессионализма. Независимо от того, обладает ли ассоциация правом законодательной инициативы (как в некоторых государствах мира) или не обладает (как в Беларуси), необходимо вносить проекты нормативных актов и законов. К этой работе по примеру ассоциаций других стран необходимо привлекать ведущих ученых, юристов. Первые шаги в этом направлении мы в прошлом году сделали. Мы привлекали для анализа Банковского кодекса ведущих юристов с юридического факультета университета, и их замечания были учтены при доработке кодекса. И в дальнейшем при разработке нормативных актов АББ должна опираться не столько на свой аппарат, сколько на лучших профессионалов республики в данной области.

Третье главное дело любой ассоциации, в том числе и белорусской, — это информационно-аналитическое обеспечение. С одной стороны, ассоциация должна информировать банки о быстро изменяющейся внешней среде, делать прогноз о том, куда вкладывать деньги. С другой стороны, ассоциация должна сообщать внешнему миру, что делают банки, как они работают, давать некоторые рекомендации вкладчикам и клиентам. На мой взгляд, с этой функцией ассоциация справлялась успешно. Эту деятельность положительно оценивают и банкиры, и представители органов власти.

Дело четвертое — повышение и подготовка кадров для банков, ибо информация и кадры определяют успех банка. В этом направлении у АББ тоже все нормально. У нас прекрасно функционирует банковский учебный центр. Но согласно моему глубокому убеждению, подготовка кадров, как и информационно-аналитическое обеспечение, должны быть вынесены за рамки АББ, в какое-нибудь дочернее предприятие; они не должны отвлекать саму общественную организацию от выполнения главной миссии — защиты интересов банков. С подготовкой кадров, безусловно, есть и другие вопросы. Необходимо поработать над выработкой национального сертификата банковского служащего, существующего в других странах мира; создать единую систему банковского образования.

Все эти проблемы были обсуждены на общем собрании. Высказывались и критические замечания, в первую очередь относящиеся не к издательской или учебной деятельности, а к основной миссии АББ — защите интересов банков и созданию благоприятного экономического и правового поля.

— Взаимоотношения АББ с Нацбанком находились на разных уровнях взаимопонимания. На каком уровне они находятся сейчас и как будут развиваться?

— Вне зависимости от личности главы Национального банка отношения на уровне профессионалов всегда были плодотворными. Если ассоциация предлагала не эмоции, а конкретные обоснованные предложения, то такие предложения при всех руководителях Нацбанка принимались.

Большое значение имеет атмосфера взаимоотношений банков и Национального банка. И я думаю, что на сегодняшний день она наилучшая. Это отношения взаимодействия и партнерства. Ясно, что Нацбанк принимает наши предложения в том случае, если они не противоречат интересам государства, но стратегически в любой стране мира интересы государства, реализующего цельную экономическую политику, и банков, смотрящих в перспективу, совпадают. Тактические интересы могут не совпадать. У одного банка больше валютных активов, и он заинтересован в том, чтобы курс рубля падал; у другого — больше рублевых средств, и он заинтересован в укреплении рубля. Но если банкиры смотрят чуть дальше сегодняшнего дня, то противоречий, как правило, нет. Мое убеждение: сегодня есть условия для совместной работы Национального банка и банковской системы. И фундамент этого основывается на том, что два члена совета ассоциации — Ермакова и Раков — входят в состав правления Нацбанка.

Дело пятое — международные контакты. Ассоциация еще мало сделала для выхода банков на международные рынки, для расширения и внедрения новых схем международных расчетов, создания инфраструктуры для привлечения зарубежного банковского капитала. Видимо, в ассоциации необходимо ввести должность заместителя по международным связям.

— Существуют ли у АББ проблемы с получением информации от Нацбанка?

— С информационным обеспечением положение улучшилось, потому что отменено несколько запретов на распространение той или иной информации. Но что-то еще не успеваем сделать организационно. Возможно, было бы целесообразно издавать совместный информационно-аналитический бюллетень банковской статистики, который анализировал бы денежные индикаторы, используя для этого и данные Нацбанка, и данные АББ.

— Ассоциация объединяет банки, существенно различающиеся по величине активов и структуре собственности и соответственно имеющие различные интересы. На какие группы можно разбить банки в АББ? Не возникает ли между ними конфликтов?

— Я думаю, что ассоциация и создана для того, чтобы сглаживать конфликтные ситуации, которые, безусловно, существуют, потому что нет более конкурентной среды, чем банковская. Полагаю, что предстоит еще очень многое сделать для сглаживания противоречий, которые возникают на банковском поле. Необходимо выработать механизмы сотрудничества и конкуренции, банковский этикет — например, некоторые правила для перехода банковских работников из одного банка в другой, правила поведения в конкурентной борьбе за клиента. У нас нет арбитражного суда, чтобы самостоятельно разрешать конфликты между двумя банками и не выносить их за пределы АББ.

Возможно, в будущем АББ необходимо будет подумать и о создании какого-то гарантийного фонда для электронных платежей, и о многом другом. На сегодняшний день по данной проблеме в ассоциации больше нерешенных, чем решенных проблем.

— На протяжении длительного времени АББ является одним из наиболее последовательных противников экспансии иностранного капитала в банковский сектор Беларуси...

— Я бы не сказал, что противником. Потому что уже сегодня в банковском секторе Беларуси, в уставных фондах совместных банков, находится около 13% иностранного капитала. Но и у многих других банков иностранный капитал в некоторых количествах также присутствует. Однако поскольку мы работаем в союзе с Россией и у нас нет таможенной границы, я думаю, что увеличение российского капитала до процентов тридцати в Беларуси не представляет какой-то особой угрозы. Очень важную вещь делает сейчас Нацбанк, разработав новое Положение о привлечении капитала в СЭЗ. В свободных экономических зонах необходимо установить либеральный порядок регистрации иностранных банков для работы только в рамках СЭЗ с запретом на обслуживание резидентов. Тогда будет приток капитала в зоны.

Единственное, мне кажется, чего такого рода совместные банки не должны иметь, — это преимуществ и привилегий в налогообложении. Хотелось бы также, чтобы столь же льготный режим для регистрации представительств или филиалов белорусских банков был и в Москве. Во всем мире такие вещи делаются на принципах взаимности. Я думаю, что иметь действующие филиалы в регионах России, особенно тех, с которыми динамично развивается торговля, белорусские банки могут и должны.

— В этом году истекает срок доведения минимальных уставных капиталов банков до 2 миллионов ЭКЮ. Какой вы видите банковскую систему Беларуси в следующем году в плане количества банков и размера иностранного капитала?

— Я думаю, что увеличится доля иностранного капитала. Сейчас идут переговоры со многими банками и просто иностранными инвесторами по наращиванию иностранного капитала. С другой стороны, банков, которые сегодня имеют 2 миллиона ЭКЮ, в Беларуси больше, чем по действующей методике расчета уставного фонда. Типичный пример, который я всегда привожу: филиал «Мосбизнесбанка», уставный фонд которого был сформирован и записан в ЭКЮ, естественно, и остается равен 2 миллионам ЭКЮ. Но согласно сегодняшней методике у него денег будто и нет, хотя «живьем» — есть. Это недостаток методики, потому что валюта засчитывается по курсу на дату внесения, и с падением курса рубля создается иллюзия уменьшения уставного фонда, хотя количество валюты при этом не сокращается. Это чисто техническая проблема, и я надеюсь, что в скором времени она будет разрешена. Должна быть изменена методика бухгалтерских проводок учета валютных вкладов в уставный фонд, и в Нацбанке это осознают.

Во-вторых, в соответствии с Банковским кодексом оценивать банки будут по собственному капиталу, а не по уставному фонду. И тем не менее, я считаю, что даже 27 действующих банков много для Беларуси, и к концу года их станет примерно на треть меньше. Вне всякого сомнения, отдельные банки объединятся между собой. Мне не понятно, почему наши банкиры предпочитают идти в наемные работники к крупным российским банкам вместо того, чтобы объединиться с местным банком.

— В последнее время в России, да и во всем мире, говорится о последствиях финансового кризиса для банковской системы. Можно ли оценить прибыль или убытки белорусской банковской системы в связи с мартовским падением курса безналичного рубля и множественностью курсов?

— Временная дисгармония на финансовых рынках для банков выгодна. Банки получают арбитражную премию за то, что купили на одном рынке и продали на другом. Банки и государство делят также «инфляционный налог». Инфляция и множественность курсов с позиции сиюминутных интересов даже выгодны банкам. И наоборот, стабильный рубль показал бы, какие банки действительно умеют зарабатывать деньги, а какие могут их получать на простых спекулятивных операциях. Но стратегически инфляция и множественность курсов банкам не выгодны, потому что сиюминутную прибыль тоже съедает инфляция. Если посмотреть динамику прибыли, активов, собственного капитала банков, то на рубеже 1994-95 годов она была наибольшей. В последние годы рост происходит в основном в номинальном выражении. Мне кажется, что большинство банкиров осознали, что игры с инфляцией и курсом — это мнимые победы. А истинное банковское умение зарабатывать деньги отрабатывается только на выдаче кредитов реальному сектору. Любой банк мира минимум 70% доходов имеет от кредитования реального сектора. И в результате выигрывает тот, кто не ждет выгодных бизнес-планов, а инициирует их, создает финансово-промышленные союзы и кредитует перспективные секторы экономики.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

МАЗ ХОЧЕТ ВОЙТИ В СОСТАВ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ

ОТ ЭТОГО МОЖЕТ РУХНУТЬ НЕ ТОЛЬКО БЮДЖЕТ СТОЛИЦЫ, НО И БЮДЖЕТ СТРАНЫ

Отдел информации «БДГ»

В память о посещении Минского автомобильного завода Александру Лукашенко досталась отлитая в бронзе статуэтка зубра, а заводчанам — запись в книге почетных гостей предприятия, а также обещания разобраться с их наболевшими проблемами. Главная проблема — может ли минский автомобильный войти в состав СЭЗ «Минск». Завод в этом решении видит возможность переоснащения производства, финансисты — крах государственной казны.



Программа визита президента на ведущее автомобилестроительное предприятие была обширной и включала в себя ознакомление с производством, образцами выпускаемой на предприятии техники, а также беседы с рабочими.

После завершения первой части, во время которой президент осмотрел условия работы в цехе сборки редукторов, на главном конвейере и на автобусном производстве, состоялось совещание с участием руководства завода и ряда министерств и ведомств страны. Генеральный директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентин Гуринович в коротком докладе изложил видение руководством МАЗа перспектив развития предприятия и сопутствующих этому процессу трудностей. Главной проблемой было названо отсутствие необходимого количества средств на реализацию программы технического перевооружения производства. Отмечалось, что это явление характерно не только для МАЗа, но и для промышленности Беларуси в целом.

Валентин Гуринович сформулировал три основных проблемы, по его мнению, требующих решения на уровне президента. Одна из них — урегулирование расчетов производителей с фондом поддержки сельхозпроизводителей: село нуждается в обновлении автомобильного парка, но зачастую не имеет средств для этого. В свою очередь, Минский автомобильный завод из-за преобладания бартерных сделок на своем основном (российском) рынке сбыта испытывает дефицит «живых» оборотных средств. Поэтому погашение платежей в фонд поддержки сельхозпроизводителей поставками хозяйствам мазовской автотехники могло бы облегчить решение проблемы для обеих сторон. Президент поддержал предложение заводчан и дал указание министру сельского хозяйства провести необходимые мероприятия.

Вторая проблема, на которую было указано главе государства, — изменение действующего механизма переоценки производственных запасов. Ранее указом президента предприятиям с длительным производственным циклом разрешалось осуществлять переоценку производственных запасов два раза в год. Валентин Гуринович, ссылаясь на экономические расчеты, предложил проводить эту процедуру чаще — например, ежемесячно.

Острота этой проблемы вызвана следующими факторами. Предприятия, особенно крупные, закупают большое количество материалов и комплектующих в России, Украине и других странах СНГ. Из-за инфляции цены на продукцию постоянно растут. Кроме того, на балансе предприятия стоимость комплектующих учитывается в белорусских рублях по курсу НБ РБ на момент покупки. В производство же приобретенные материалы поступают через определенный промежуток времени, в течение которого изменяется ценовая ситуация на рынке, курсы валют и т.д. В результате к моменту реализации на рынке себестоимость, например, автомобиля «МАЗ» оказывается существенно заниженной, а прибыль — завышенной. Как следствие, увеличиваются налоговые начисления. При постоянном дефиците оборотных средств из-за преобладания бартера в расчетах предприятие автоматически становится должником бюджета. Оборотные средства вымываются. Прибыль же оказывается «дутой» и не отражает реальное состояние экономики предприятия. Как отметили участники совещания, мировая практика свидетельствует, что учет производственных запасов должен вестись по цене последнего приобретения.

Лукашенко согласился и с этим, пообещав в самое ближайшее время сделать первый шаг к исправлению положения: в качестве эксперимента разрешить проводить переоценку один раз в квартал. (Но после проведения анализа эффективности принятых мер вернуться к рассмотрению ситуации еще раз).

Наиболее оживленную дискуссию на совещании вызвало третье предложение Валентина Гуриновича — по поводу вхождения МАЗа в свободную экономическую зону «Минск», граница которой проходит совсем рядом с территорией завода. Этот вопрос встал после анализа нескольких вариантов финансирования технического перевооружения завода.

Как уже говорилось, собственной прибыли и амортизационных отчислений заводу для обновления основных фондов не хватает. По расчетам специалистов предприятия, на эти цели МАЗу необходимо около $350 млн. Но при сегодняшнем уровне продаж из собственных резервов на программу модернизации производства завод может выделять только около $20 млн в год. Как считают автозаводцы, промедление в решении этого вопроса может привести к тому, что через 2-3 года продукция станет неконкурентоспособной, и тогда спада производства не избежать.

Включение же завода в свободную экономическую зону позволит дополнительно заработать средства на техперевооружение, не прибегая к внешним или бюджетным заимствованиям. Станет возможным рост производства и продаж автотехники и соответствующее увеличение налоговых платежей. Так, по расчетам заводчан, уже к 2005 году платежи в бюджет могут значительно превысить сегодняшний уровень.

Однако на этот раз Александр Лукашенко предложил более детально изучить проблему и еще раз рассмотреть альтернативные источники инвестиций в основной капитал. Глава государства заметил, что прежде, чем принимать решение по этому вопросу, необходимо проверить сбалансированность бюджета республики и города Минска в случае включения МАЗа в СЭЗ, поскольку завод является крупнейшим налогоплательщиком. Тем не менее президент согласился рассмотреть подробный бизнес-план и внимательно проанализировать все возможные варианты. Документ должен быть разработан в течение 3-х месяцев.

ПЕРЕГОВОРЫ

ДЕЛЕГАЦИЯ *PANASONIC* ПОСЕТИЛА «ГОРИЗОНТ»

Отдел информации «БДГ»

28-29 мая в Минске находилась делегация японской фирмы Panasonic во главе с руководителем ее генерального представительства в России и странах СНГ Хигеру Нагамине (Shigeru Nagamine). Японцы посетили головной завод ПО «Горизонт» и проходившую в эти дни в белорусской столице выставку средств телекоммуникации TIBO-98, а также встретились с местными дистрибьютерами своей компании.

Это уже не первый визит представителей известной японской фирмы в Минск. На этот раз повод был особый: за полторы недели до приезда японских специалистов, 12-15 мая, представитель «Горизонта» побывал на ежегодной выставке продукции Panasonic в городе Макухари под Токио. Кстати, на этой ежегодной встрече всех региональных представителей Panasonic и прочих подразделений Matsushita Electric в числе почетных гостей делегат от минского предприятия оказался единственным из стран СНГ.

В ходе своего визита в Минск представители Panasonic довольно высоко оценили уровень подготовки местного телевизионного производства. Они, в частности, отметили, что из всех заводов СНГ, где эксперты японской фирмы провели своего рода экспертизы, «Горизонт» оказался единственным предприятием, способным выпускать конкурентоспособную продукцию. Специалисты японской корпорации дали лестную оценку менеджменту белорусского объединения. Было сказано даже, что работа маркетингового отдела «*напоминает и развивается подобно тому, что обычно именуют западным стилем в маркетинге*».

Высокого мнения японцы и о нынешней стратегии предприятия: «*Насколько мы понимаем, главная цель «Горизонта» состоит в том, чтобы стать в СНГ ведущим производителем телевизионной техники. Наше мнение: на данном этапе эта стратегия верна*». Японцы отметили, что если «*руководство Беларуси стремится приблизиться в производстве к высоким мировым стандартам, то ему в первую очередь необходимо обратить внимание на образование и науку*». Важным условием развития экономики и, в частности, предприятий было названо «*создание более благоприятных условий для прихода в республику иностранных инвесторов*».

Безусловно, похвалы ведущих производителей аудио- и телевизионной техники для белорусов лестны. Но в нынешнем положении «Горизонту» гораздо больше пригодились бы конкретные предложения по сотрудничеству. В этом плане, как считает руководство предприятия, визит принес определенные результаты. Так, на переговорах обсуждалась возможность увеличения поставок на «Горизонт» кинескопов фирмы Panasonic, которые устанавливаются на сравнительно недавно выпускаемых на предприятии телевизионных приемниках с диагональю 25 дюймов. Был также поднят вопрос о более льготных условиях оплаты кинескопов. В последние годы «Горизонт» заметно вырос в глазах представителей не только Panasonic, но и других известных поставщиков комплектации. Вполне вероятно, что по итогам переговоров в Минске Panasonic сочтет целесообразным ввести для белорусского партнера более мягкие формы оплаты.

Кроме установки на белорусских телевизорах кинескопов японской фирмы, речь шла также о поставках других комплектующих с английского, германского, китайского и других заводов фирмы. Планируется, что переговоры по этим и другим вопросам сотрудничества продолжатся осенью в Германии.

ДОЛГИ

КАК НЕ ПЛАТИТЬ ПО СЧЕТАМ И ОСТАТЬСЯ В ТЕПЛЕ?

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе в Министерстве экономики была создана рабочая группа, объединяющая энергетиков, коммунальщиков и специалистов в области ценообразования. Группа должна решить хроническую проблему долгов за энергоносители. Специалисты займутся вопросом перекрестного субсидирования, при котором предприятия несут основное бремя расходов по оплате энергоресурсов, тогда как граждане оплачивают лишь ничтожную их часть.

В настоящее время оплата тепла населением РБ составляет немногим более 10%. Не полностью компенсируются расходы по электроэнергии. Средства, поступающие от граждан, покрывают лишь примерно 30% затрат. Все остальное вынуждены платить предприятия.

По мнению специалистов, это является одной из главных причин задолженности страны за энергоносители. Выход из ситуации может быть только один — доведение размеров коммунальных платежей с граждан до 100% расходов на коммунальные услуги.

Однако решительную стратегию преодоления проблемы выработать не удается. Разговоры по этому поводу ведутся давно, все возможные решения уже так или иначе обсуждались. В свое время комитет цен Минэкономики подготовил целых шесть вариантов поэтапного повышения тарифов на коммунальные услуги. Наиболее широко обсуждавшийся вариант — взимание коммунальных платежей в зависимости от общей (а не только полезной) площади либо введение дифференцированной оплаты за коммунальные услуги в зависимости от площади квартиры и количества проживающих в ней жильцов.

Вновь созданной рабочей группе выдвинуты очень жесткие условия: решить проблему перекрестного субсидирования, не допустив при этом роста цен на коммунальные услуги более чем на 2% в месяц.

НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС

ИСКУШЕНИЕ «РОСНЕФТЬЮ»

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Конкурс по продаже 75% и одной акции «крупнейшей жемчужины в российской нефтяной короне» торжественно провалился. Олигархи от ТЭК проигнорировали эту важнейшую акцию, тем самым еще больше пошатнув и без того непрочные позиции молодого российского правительства. Игра на понижение принесла свои плоды: объявлен новый конкурс, при этом стартовая цена на «Роснефть» будет «скорректирована». В целом же в отношении «Роснефти» актуальным остается вопрос не о том, кто победит, а кто отважится купить этого нефтяного монстра.



ИСКУШЕНИЕ БЮДЖЕТОМ

Если с концептуальными аспектами нынешней приватизации ясно отнюдь не все, то ее польза для бюджета четко определена. Исходя из стоимости продаваемого пакета НК «Роснефть» ($2,1 млрд плюс $400 млн на инвестиционную программу), можно сделать вывод, что реализация только этого приватизационного лота позволила бы значительно перекрыть задание по доходам в бюджет от приватизации (RUR 8,1 млрд). Конечно, практика, при которой доходы от приватизации (около RUR 10 млрд) включены в доходную часть бюджета, порочна, поскольку не учитывает конъюнктуру рынка и ставит власть в зависимость от инвестора (об этом в свое время предупреждал А.Кох). Но возможность маневра у кабинета Кириенко заведомо сужена: главным фактором устойчивости российской власти является ее финансовый задел («рельсовая война» и отказ МВФ предоставить очередной кредит обостряют проблему этой устойчивости). В итоге аукцион по продаже «Роснефти» стал первым в истории приватизации случаем, когда правительство предприняло беспрецедентные усилия для его осуществления.

С целью получения обнародованной суммы правительство даже пошло на сепаратные переговоры с «Газпромом», после чего говорить о прозрачности процесса приватизации уже не приходится. Фактически руководству РАО было предложено выручить государство и найти $2,5 млрд. Напомним, что ровно год назад «Газпром» взял кредиты на Западе и выплатил бюджету свыше $2 млрд, благодаря чему кабинет реформаторов, рассчитавшись с пенсионерами, относительно спокойно просуществовал до осени. Прошлогодняя удача дает основания государству и впредь считать «Газпром» своей дойной коровой.

В случае, если бы «Газпром» решился купить «Роснефть», это фактически означало бы передачу с баланса на баланс государственного имущества (40% акций концерна принадлежит государству) и нарушение действующего законодательства (ст.9 федерального закона «О приватизации государственного имущества и об основах приватизации муниципального имущества в Российской Федерации» оговаривает, что предприятия и юридические лица, в уставном капитале которых доля РФ, субъектов РФ и муниципальных образований превышает 25%, не могут быть покупателями имущества подобного рода).

Говоря о готовности кабинета Кириенко пойти на все эти меры, следует иметь в виду, что, помимо финансовых соображений, продажа «Роснефти» крайне необходима Белому дому и с политической точки зрения. Провал конкурса больно ударит по имиджу нового кабинета и сыграет на руку, например, нынешнему исполнительному секретарю СНГ, которого не устраивает ни сам кабинет, ни цена и условия продажи «Роснефти». Возникшая заминка отодвигает на осень и другие планируемые правительством приватизационные акции — продажу Тюменской нефтяной компании (ТНК), Восточной нефтяной компании (ВНК) и «Славнефти».

СКОЛЬКО СТОИТ «РОСНЕФТЬ»?

Круг претендентов на «Роснефть», как известно, определился еще в январе. Помимо нефтегазового альянса «Газпром»-ЛУКОЙЛ-Shell, это группы СИДАНКО (ОНЭКСИМбанк)-British Petroleum и ЮКСИ-Alf Aquiten (традиционные олигархи и примкнувший к ним западный капитал). Все три претендента сразу после обнародования стартовой цены, установленной российским правительством на основании оценки, проведенной компанией Dresdner Kleinwort Benson, заявили о том, что она не соответствует реальным активам компании. Так ли это? К примеру, Стефен О'Салливен, эксперт по российской нефти из компании по операциям с ценными бумагами MC SECURITIES, считает: *«В пересчете на рыночную капитализацию одного барреля нефти покупатель заплатит за «Роснефть» меньше, чем Alf Aquiten платит, приобретая 5% ЮКСИ»* (Financial Times). С другой стороны, известно, что рыночная цена — это компромиссная сумма, за которую продавец согласен продать, а покупатель — купить. Очевидно, Kleinwort Benson в своих расчетах не учитывал ни последствий мирового финансового кризиса, ни прогнозируемого долгосрочного падения цен на нефть, ни «просевшего» российского фондового рынка, ни, наконец, посредственных финансовых показателей самой «Роснефти», — т.е. работал «вне конъюнктуры».

Существуют различные варианты альтернативной оценки «Роснефти», например, путем деления оценочной стоимости компании на объем разведанных и добываемых запасов. При таких подсчетах даже с учетом запасов газа (порядка 800 млрд куб.м) стоимость барреля нефти в составе запасов «Роснефти» составит $0,78 и $66,7 за добытый баррель (что в 3 раза выше среднеотраслевых цифр). Следует также иметь в виду, что в официальном заключении оценщика «Роснефть» оценена не в $2,5 млрд, а в $1,61 млрд (остальная сумма отнесена в счет мифической «надбавки за контроль»). Наконец, оценку стоимости компании Kleinwort Benson проводил исходя из цены на нефть в $17 за баррель. Цены на нефть сейчас на $3 ниже, и таким образом, реальная стоимость «Роснефти» согласно расчетам независимых западных экспертов составляет около $550 млн.

Впрочем, если отвлечься от сугубо экономических выкладок, компания остается довольно привлекательным объектом для приватизации. Речь идет о ряде стратегических позиций. Во-первых, «Роснефть» владеет акциями многих российских НК, что позволяет ее будущему хозяину существенно влиять на нефтяной рынок в целом. Во-вторых, «Роснефть» нацелена на участие в ряде перспективных проектов на территории РФ и за ее пределами — на Сахалине («Сахалинморнефтегаз» и доля в проекте «Сахалин-1»), на Каспии («Дагнефть», доля в проекте КТК), в Архангельской области (доля в СП «Полярное сияние», доля в «Архангельскгеолдобыче») и Европе (нефтеперерабатывающие мощности в Болгарии и Германии). К плюсам компании можно также отнести весьма неплохое нефтедобывающее объединение «Пурнефтегаз» и широкую сбытовую сеть (свыше 1 тыс. АЗС).

С другой стороны, нынешние активы компании весьма размыты, а многие из стратегических позиций «Роснефти» оказались утраченными уже к началу процесса акционирования в 1995 г. Достаточно вспомнить, как из запланированной и согласованной структуры «Роснефти» неожиданно выделилась «Сибнефть», доставшаяся Борису Березовскому. Известно, что впоследствии между «Роснефтью» и «Сибнефтью» начал осуществляться почти регулярный, но негласный кадровый обмен: люди Бориса Березовского перемещались в «Роснефть», а менеджеры «Роснефти» — к Березовскому. Не замедлили сказаться и результаты этого людского перетока: экспорт «Роснефти» был переориентирован на трейдерскую фирму «Руником», являющуюся крупным акционером «Сибнефти». Значительная часть сырья компании теперь поступает на переработку на Омский НПЗ (входит в «Сибнефть»), в то время как свои заводы испытывают острый дефицит нефти.

Эффективный натиск на позиции «Роснефти» со своей стороны производил и ЛУКОЙЛ, усилиями которого компания лишилась стратегического преимущества в Архангельской области, где расположены месторождения Тимано-Печоры. В 1997 г. ЛУКОЙЛ скупил на вторичном рынке контрольный пакет «Архангельскгеолдобычи» (АГД), владеющей лицензиями на 39 месторождений, и стал вместо «Роснефти» членом консорциумов «Тиман-Печора компани» и «Северные территории». «Роснефть» осталась с блокирующим пакетом АГД. А совсем недавно компания потеряла последнюю связь с Архангельском: менеджеры «Роснефти» в связи с тяжелым финансовым положением продали «Российскому кредиту» 10% акций АО «Североалмаз», владеющего лицензией на разработку крупнейшего месторождения алмазов им. Ломоносова. Позиции компании на Каспии также под угрозой: ЛУКОЙЛ начал осваиваться в Дагестане — вотчине «Роснефти».

Таким образом, отказываясь от участия в конкурсе по продаже акций «Роснефти», основные игроки российского ТЭК знали, что делают. Кому, как не им, лучше известна реальная цена компании? Рано или поздно «Роснефть», конечно, будет продана, но не по цене, которую назовет правительство (по предварительным оценкам, на повторном аукционе она составит $1,5-2 млрд), а по цене, которую согласится заплатить покупатель. Заметим, что именно этой относительно невысокой ценой измеряется право существенно влиять на российскую политику в целом (любой из перечисленных выше альянсов в случае поглощения «Роснефти» становится ведущим на российской политической арене).

СПРАВКА «БДГ».

«Роснефть» добывает в год около 5 млрд куб.м газового конденсата, 13 млн т нефти. Около 4,5 млн перерабатывает в нефтепродукты — бензин, мазут и проч. В 1997 г. около 7 млн т сырой нефти были поставлены на экспорт (6-е место среди российских экспортеров). Извлекаемые запасы нефти и газового конденсата составляют 1035 млн т. «Роснефть» владеет 160 месторождениями нефти и газа и 208 лицензиями на разработку нефтегазовых месторождений. По оценкам экспертов, компания способна обеспечивать добычу нефти на нынешнем уровне на протяжении 129 лет.

В состав «Роснефти» входят 7 нефтедобывающих предприятий (основные — «Пурнефтегаз» и «Сахалинморнефтегаз»), 4 НПЗ (Комсомольский и Туапсинский), 16 оптово-сбытовых предприятий в разных регионах РФ и 5 сервисных предприятий. Компании принадлежит блокирующий пакет акций геолого-разведочного АО «Архангельскгеолдобыча».

ПОЗИЦИОННЫЕ МЕТАМОРФОЗЫ

Между тем на фоне страстей вокруг «Роснефти» в нефтегазовой отрасли происходили изменения, которые в контексте политического процесса во многом могут определить расстановку основных игроков. Прежде всего следует упомянуть, что интересы Березовского и Ходорковского разошлись — и ЮКСИ распалась на исходные «Сибнефть» и ЮКОС (или процесс консолидации на некоторое время заморожен?) Впрочем, пока экономисты, политики и предприниматели следили за превращением этих компаний в суперхолдинг ЮКСИ, уже было очевидно, что Березовский и без слияния нефтяных компаний «застолбил» за собой немалую долю подземных богатств Красноярского края (Юрубчено-Тохомской зоны), которые ему предстоит делить как минимум с новым генерал-губернатором и предвестницей российско-белорусской интеграции НК «Славнефть».

ЮКОС же, если слияние ее с «Сибнефтью» не состоится, может попасть в орбиту влияния другого крупнейшего финансово-промышленного гиганта — ЛУКОЙЛа. В плане экспансии в западном направлении задачи НК ЛУКОЙЛ во многом совпадают с задачами НК ЮКОС — например, установление той или иной формы контроля над объединением «Нафтан» (а для ЛУКОЙЛа — и над Мажейкяйским НПЗ: до 1991 г. завод входил в состав тогда еще советского концерна). С открытием осенью 1996 г. в Бресте самой большой в Восточной Европе АЗС ЛУКОЙЛ фактически завершил строительство сети своих АЗС по всей основной трассе, пролегающей из Западной Сибири в Западную Европу. Зато ЮКОС владеет сверхкрупным и потенциально сверхэффективным Приобским нефтяным месторождением. По существующим проектам выход приобской нефти на мировой рынок предполагается через латвийский порт Вентспилс. Иными словами, белорусское и балтийское направление ЮКОС так или иначе вынужден будет делить с ЛУКОЙЛом.

В то же время две крупнейшие ФПГ — ОНЭКСИМбанк и ЛУКОЙЛ — в лице Потанина и Алекперова подписали меморандум о стратегическом партнерстве. Пока согласно обоюдным заявлениям олигархов речь о перекрестном владении акциями СИДАНКО не идет, однако у экспертов велик соблазн поупражняться в сложении ее потенциала с потенциалом ЛУКОЙЛа. В случае, если совместная НК все же будет образована (ее в шутку уже окрестили ЛУКСИ), она смогла бы контролировать до 25% российского нефтяного рынка. Интересно, как сложатся ее отношения с «Газпромом», поскольку в плане внешней экспансии их интересы могут оказаться прямо противоположными. Это стало ясно еще в 1990 г., когда власти СССР попытались прибегнуть к нефтяному эмбарго для наказания мятежной Литвы.

Между тем на равноправное положение с тем же «Газпромом» альянсу ЛУКОЙЛ-ОНЭКСИМ рассчитывать пока не приходится. Это в еще большей степени относится к другим НК. В отличие от российских нефтяников, газовики — не просто участники, а стратегические игроки и на российском, и на западноевропейском рынках. Отношение же к тем или иным действиям властей со стороны нефтяников часто зависит от обстоятельств — в частности, от того, какие проекты кажутся им сегодня наиболее перспективными. Набор же этих проектов быстро меняется (именно поэтому сложно предсказать, с кем и против кого будет дружить тот же Березовский уже нынешней осенью). Кроме того, даже те компании, чьи интересы вполне определились, за редким исключением бывают не в состоянии ни самостоятельно проводить необходимую им внешнюю политику, ни даже эффективно лоббировать ее. НК не смогли решить даже гораздо более простую задачу — добиться принятия приемлемых для них версий законов «О недрах», «О нефти и газе» и «О разделе продукции».

ДОЛГИЙ ПРОЦЕСС ВОЗМУЖАНИЯ

Судя по всему, «взрослеть» российские НК будут медленно. Россию, скорее всего, ожидает сложный и конфликтный, но неизбежный процесс укрупнения (слияния, поглощения и т.д.). Более того, по мнению ряда экспертов, большинство НК сконструировано с очевидной резкой несбалансированностью между добывающими, перерабатывающими и сбытовыми предприятиями. Самый яркий пример — это «Роснефть», которую первоначально задумывали в качестве самой крупной компании, а в результате она оказалась едва ли не аутсайдером. Характерен и случай с СИДАНКО, из состава которой было выведено основное нефтедобывающее предприятие «Пурнефтегаз».

Нынешняя нерациональная структура российских НК сложилась по нескольким причинам. Самая важная из них заключается в стремлении региональных властей сохранить контроль над «своими» нефтяными предприятиями. Другая причина — сложные политико-коммерческие комбинации московской элиты внутри России и за ее пределами. В результате комбинаций первого рода появилась на свет «Сибнефть». Комбинации второго порядка привели к формированию сразу двух крайне несбалансированных компаний — ВНК и «Славнефти». Из ВНК для создания российско-белорусской «Славнефти» вырвали нефтегазодобывающее объединение «Мегионнефтегаз». У самой «Славнефти» добывающие мощности в два раза меньше перерабатывающих.

Очевидных несообразностей удалось избежать лишь при создании первых компаний — ЛУКОЙЛ, ЮКОС и «Сургутнефтегаз» (и некоторых сугубо региональных компаний типа «ОНАКО» или «КомиТЭК»). «Сибнефть» по российским меркам также является вполне сложившейся НК. Именно эти компании наряду с «Газпромом» и будут основными участниками российских «переделов».

Возвращаясь в заключение к «Роснефти», можно предположить, что она достанется либо «Газпрому», либо ЛУКОЙЛу. Остальным сложно было бы «переварить» этот кусок.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

FRESENIUS ЗАКРЕПЛЯЕТСЯ В БОРИСОВЕ

Светлана САБИЛО

27 мая в Министерстве внешних экономических связей РБ состоялись переговоры министра Михаила Маринича, представителей фирмы Fresenius и СП «Фребор» (Борисов), в ходе которых обсуждались перспективы дальнейшего сотрудничества. Немецкая фирма Fresenius, учитывая положительный опыт работы СП «Фребор», созданного совместно с Борисовским заводом медпрепаратов, намерена нарастить объем инвестиций в Беларусь и, в частности, открыть в Минске свое представительство.

На встрече отмечалось, что германская сторона гордится работой «Фрибора». По словам управляющего фирмой «Фармаплан» (дочернего предприятия компании Fresenius) Георга Якоби, немецкая фирма готова идти на дальнейшее развитие сотрудничества и осуществлять для этого новые инвестиции. Сегодня стоит вопрос о том, чтобы не только наращивать мощности СП, но и расширять производственные площади.

Добрые отношения связывают компанию Fresenius с Беларусью уже не первый год. С 1988 г. началась поставка в нашу страну аппаратов «искусственная почка» и расходных материалов к ним, выпускаемых этой германской фирмой. Часть подобных установок была передана в виде дара. В конце 1988 гг. началось сотрудничество Fresenius и Борисовского завода медпрепаратов по созданию уникального совместного производства гемодиализа искусственной почки. Примечательно, что впервые за пределами Западной Германии оно было создано именно в Борисове.

Выпуск продукции на СП «Фрибор» начался 15 мая 1992 г. По словам директора, председателя правления белорусско-германского СП «Фребор» Вячеслава Драницы, предприятие работает устойчиво. СП «Фребор» выпускает в год 2 млн комплектов диализаторов, а в 1998 г. намерено изготовить их 2,5 млн, что в денежном выражении составит примерно DEM 21 млн.

10% выпускаемой продукции идет на рынок Беларуси, 90% — за рубеж. *«Опыт работы показал, что сегодня мы готовы вместе с германскими партнерами продолжать сотрудничество. Договор о совместном предприятии у нас подписан на 10 лет. Он заканчивается в 2000 году, и в принципе после этого мы могли бы пожать друг другу руки. Но приятно, что сегодня мы говорим о будущем сотрудничестве и, возможно, не только в области гемодиализа, но и в других сферах, в которых фирма Fresenius имеет опыт. И если в начале сотрудничества она согласна была вложить в уставный фонд совместного предприятия только 20% инвестиций, то сегодня — 100%».*— сообщил г-н Драница.

СПРАВКА «БДГ».

Фирма Fresenius создана в 1912 г. доктором Эдуардом Фрезениусом. Выпускает фармопродукцию во всем мире. С учетом дочерних предприятий в компании работают 35 тыс. человек. Годовой оборот — DEM 7,5 млрд. Основная продукция — аппараты «искусственная почка», иономеры для определения параметров крови, инфузионные и шприцевые насосы, диализаторы для лечения почечной недостаточности, иглы для диализа, кровопроводящие магистрали, диализные концентраты и растворы «кетостерил» для лечения заболеваний почек, «АТГ-фрезениус» для иммуносупрессии после трансплантации органов, «Евро-коллинс» для консервации органов, инфузионные растворы и прочие фармацевтические препараты. В сфере выпуска диализных систем Fresenius признана самой крупной компанией в мире; по фармацевтике и инфузионным растворам — первой в Европе и четвертой в мире.

ВЫСТАВКИ

ВЫСТАВОЧНЫЙ БИЗНЕС ВЫХОДИТ НА РЕГИОНЫ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

28-31 мая в Гомеле прошла международная многопрофильная выставка «ГомельЭкспо». В ее работе приняли участие 125 фирм и промышленных предприятий Беларуси, Польши, Чехии, Германии, Казахстана. Российские бизнесмены ограничились «статусом наблюдателей». Знаменательно, что выставка такого масштаба едва ли не впервые за годы независимости Беларуси проводится в областном центре. В этой связи «БДГ» адресовала свои вопросы «первопроходцу» директору выставочного предприятия «Exhibition System» и по совместительству выставки «ГомельЭкспо» Леониду ЛЕВИНУ.

— Леонид Иосифович, что обусловило выбор Гомеля в качестве места проведения этой выставки?

— В последнее время в республике сложилась такая ситуация, что все выставки проводятся в Минске. Если учесть, что выставочных площадей в столице катастрофически не хватает, то сосредоточение там выставочной деятельности уменьшает количество выставок и приводит к ненужной конкуренции между соответствующими фирмами. Для примера: в Польше проводится до 500 выставок в год. Их география обширна: от Варшавы до малюсеньких Сувалок — райцентра в нашем представлении. Те же воеводские центры принимают ежегодно в среднем по 10 международных выставок. Проведя «ГомельЭкспо», мы попытались дать новые ориентиры для развития выставочного бизнеса в Беларуси. И для Гомеля столь крупная выставка стала еще одним доказательством его растущего престижа.

— В чем заключалось организационное участие Совета Министров в подготовке выставки, других республиканских министерств и ведомств?

— Прежде всего в информационной поддержке. Нам подсказали, какие предприятия можно пригласить, предоставили о них необходимую информацию. Что касается местных властей, то это просто было бы неэтично проводить выставку в Гомеле, не поставив в известность руководство города. Со своей стороны мы также откликнулись на просьбы органов власти предоставить выставочные площади на льготных условиях тем предприятиям, которые имеют тяжелое финансовое положение. Хотя в общем плата за участие была более чем символической — $80 по курсу Нацбанка за 1 квадратный метр. В итоге у нас получилась представительная выставка и, я надеюсь, не последняя.

TIBO'98 НАЧИНАЛАСЬ С АКЦИИ ПРОТЕСТА

Отдел информации «БДГ»

29 мая в национальном выставочном центре «Белэкспо» завершила работу 5-я международная специализированная выставка «TIBO'98".

На выставке было представлено множество товаров, являющихся новинками для белорусского рынка. К примеру, ООО «Тревелинк инвест» предложило спутниковые телефоны, системы глобального позиционирования, системы мониторинга автомобильного транспорта компании Motorola — мирового лидера в этой области.

Основная часть предложений приходится на последние модели компьютерной и офисной техники, комплектующие и расходные материалы, новейшее программное обеспечение как зарубежных, так и белорусских разработчиков, а также средства для телекоммуникаций ведущих мировых производителей.

Особо можно выделить отечественные фирмы и предприятия. Так, производственное объединение «Интеграл» разработало и готово поставлять кодер и тюнер для создания систем кабельного телевидения (в том числе многоканальных) с кодированным сигналом.

Множество предложений было представлено на выставке в области обеспечения безопасности. Фирма «Магна» и производственное предприятие «БелМетИзделие» представили широкую номенклатуру несгораемых шкафов и сейфов; совместное белорусско-американское предприятие «Сатурн-Инфо» — разнообразные охранные системы: аппаратуру для видеонаблюдения, металлоискатели, датчики разнообразных принципов действия; ОАО «Завод Спецавтоматика» — системы пожарной и охранной сигнализации.



Посетитель международной комьютерной выставки «TIBO'98» ломает молотком части компьютера во время акции «Это — нервное. Купи себе хороший компьютер!», которую проводила в день открытия одна из фирм - участниц выставки. Организаторы этой акции призывают всех избавиться от отрицательных эмоций, накопившихся после работы с плохими моделями компьютеров.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

При наличии большого желания иметь сауну и хотя бы 1,5 кв.м свободной площади вы имеете все шансы осуществить свое желание. 25 различных, полностью спланированных по размерам вариантов помещений для саун фирмы «Saunatec» (Финляндия) предлагает для любителей сауны фирма «Имэкс». Смонтировать ее вы сможете даже самостоятельно, ведь благодаря простой конструкции и наличию подробной инструкции на русском языке сборка потребует не более половины дня. После установки на водостойком полу и проведения электропроводки сауна готова к эксплуатации.

Материал основных панелей сауны — древесина специальной породы редкосучковой северной ели. Этот сорт дерева, высушенный специальным образом, при нагревании выделяет минимальное количество смолы. Панели стен, пола и потолка изготовлены из двойного слоя вагонки, между панелями прокладываются два слоя дополнительных материалов, исключающих теплопотери: фольга и ватный утеплитель. При небольшой толщине в 75 мм панель, изготовленная подобным образом, не уступает по теплопроводности хорошей кирпичной кладке. Внутреннее оборудование помещения сауны — полки, скамейки, спинки, подголовники, ограничители различных видов — изготовлены из древесины африканского дерева под названием абака. При высокой температуре воздуха в сауне все детали, сделанные из этой породы дерева, практически не нагреваются. Второе достоинство этого материала — легкость. Благодаря этому качеству значительно упрощается процесс уборки помещения сауны.

Совершенная система вентиляции обеспечивает необходимое удержание пара, а также приток воздуха во время работы сауны. Кроме этого, она позволяет тщательно проветривать помещение во время уборки. Вентиляционная система разработана в виде встроенных в стену воздушных каналов, которые находятся под полками. Подобное расположение обеспечивает равномерное распределение воздуха внутри сауны.

Главное оборудование любой сауны — каменка. Фирма «Saunatec» разработала более 20 видов электрокаменок, которые поставляются как в комплекте с сауной, так и отдельно. Кроме того, для русских бань производятся каменки, которые топятся дровами.

Все модели имеют термически обработанный внешний корпус с теплоотражающим внутренним покрытием, т.е. каменка не нагревается сама, а направляет все тепло на камни — максимальный эффект при минимальных затратах электроэнергии. Материалы, используемые в конструкции, обеспечивают прочность каменок в течение длительного времени эксплуатации.

В каменках используются специальные камни вулканической породы, с одной стороны, дающие максимальное парообразование, с другой — минимальное выделение пыли при перепадах температур. Это очень важно, ведь вместе с паром в легкие неизбежно попадают мелкие частички грязи. Целям дополнительного лечебного эффекта служат ароматические добавки экстракта мелисы, мяты, березы и эвкалипта.

А завершающие акценты в оборудовании сауны расставят различные аксессуары: лежаки, подголовники, термометры, гидрометры, песочные часы, светильники, черпаки и емкости для воды. Все они выполнены из жаропрочных материалов и к тому же очень красивы.

Вас смущают вопросы безопасности домашней сауны? Во-первых, панели конструкции содержат жаропрочные силиконовые каналы для прокладки электропроводки. Во-вторых, декоративный внешний слой каменки изготовлен из нержавеющего теплоотражающего сплава и окрашен в ярко-красный цвет. Кроме того, все оборудование, которое сильно нагревается во время работы сауны (кроме каменки, это, например, осветительные приборы и т. д.), всегда защищено деревянными ограничителями. В-третьих, стекла в конструкции входных дверей используются только жаропрочные. В-четвертых, все модели оснащены автоматикой, которая обеспечит выключение каменки вместо забывчивого хозяина. А во избежание случайных ожогов всевозможные элементы (дверные ручки, держатели для ковша и т. д.) выполнены из дерева, наличие металлических предметов внутри сауны сведено к минимуму.

Итак, домашняя сауна — это удобно, полезно и безопасно!

Продукцию «Saunatec» вы можете приобрести в фирменных магазинах «Товары для дома»:

Пулихова, 21, тел.: (017) 236 55 91, 236 93 85,

Жуковского, 6, тел.: (017) 222 91 78, 222 91 79.

ГРАНИЦА

БЕЛОРУССКИЕ РУБЕЖИ НЕ ОСПАРИВАЮТ, НО НАРУШАЮТ

Вероника ЧЕРКАСОВА

28 мая погранвойскам Беларуси исполнилось 80 лет. С момента их образования на белорусской границе было задержано около 15,5 тыс. нарушителей, выявлено более 5 тыс. лиц с поддельными и чужими документами. Более 3 тыс. раз пограничниками пресекались попытки незаконного перемещения через границу материальных ценностей на общую сумму около BLR 400 млрд и $300 тыс. Конфисковано около 300 кг наркотических веществ и более 4 тыс. единиц оружия. За этот же период подразделениями пограничного контроля пропущено через границу около 90 млн человек и 18 млн транспортных средств.

Первые пограничные округа были организованы в 1918 году в Петрограде, Витебске и Орше. В дальнейшем пограничные войска Беларуси представляли собой белорусский пограничный округ, который вступил в войну, имея 11 отрядов. В послевоенные годы белорусский и украинский погранокруга были преобразованы в единый западный пограничный округ. С объявлением независимости Республики Беларусь было организовано главное управление пограничных войск, которое включало в себя всего три пограничных отряда, охраняющих белорусско-польскую границу. Сегодня в стране создан государственный комитет пограничных войск на правах министерства и восемь пограничных отрядов, которые охраняют всю государственную границу Беларуси.

Режим охраны границ в Беларуси разный. На направлениях, где зафиксировано наибольшее количество попыток провоза контрабанды, плотность погранвойск больше, чем, например, на южном (украинском) направлении. Но с прошлого года практически вся граница с Украиной тоже охраняется. Система охраны включает пункты пропуска, на которых работают пограничники, и подвижные заставы, охраняющие границу между пунктами пропуска и призванные противостоять контрабандистам, перевозчикам наркотиков и нелегальным мигрантам.

> ***Справка «БДГ».***
> *Общая протяженность государственной границы Республики Беларусь составляет около 3,5 тыс. км, из них с Республикой Польша — 398,6 км, с Латвийской Республикой — около 165 км, с Литвой — около 650 км, с Украиной — около 1037 км, с Российской Федерацией — около 1239 км. Суточный пропуск через государственную границу Беларуси составляет до 60 500 человек и 15 500 единиц транспортных средств.*

Раз в квартал собирается Совет командующих стран СНГ, на котором решаются вопросы взаимодействия между всеми пограничниками стран Содружества. В рамках Союза Беларуси и России создан пограничный комитет, который обеспечивает совместную деятельность обоих государств и возглавляется поочередно представителями РФ и РБ. Сегодня им руководит российский представитель. Рассматривается предложение создать такой же комитет в рамках стран, которые входят в единое таможенное пространство. Кроме того, раз в полгода проводятся встречи с сопредельными сторонами, которые не входят в СНГ,— Латвией, Литвой и Польшей.

Как сказал на своей пресс-конференции командующий белорусскими погранвойсками генерал-лейтенант Александр Павловский, Беларусь сегодня — единственная из стран СНГ, которая не имеет проблем и спорных вопросов на границе. Граница с Республикой Польша стабильная. Проведены делимитационные работы на границах с Латвией, Литвой, Украиной; начаты демаркационные мероприятия на границах с Латвией и Литвой, на эти цели в нынешнем году было выделено BLR 200 млрд. По вопросу развития пограничной инфраструктуры при обустройстве границы был подписан договор о взаимопомощи с Российской Федерацией, в рамках которого с 1996 года стороны выделяют средства в равном объеме. В этом году запланировано выделение по RUR 20 млрд с каждой стороны. В прошлом году предполагалось потратить такую же сумму. Однако если Беларусь перечислила средства в полном объеме, то Россия — лишь RUR 15,5 млрд. Тем не менее на эти средства на границе были возведены восемь объектов.

Ежегодно в Венгрии проводится конференция всех пограничных ведомств Западной Европы, на которой обсуждаются основные вопросы и проблемы международного сотрудничества. В этом году на очередном собрании выступал командующий белорусскими погранвойсками Александр Павловский. Темой его доклада была организация взаимодействия борьбы с нелегальной миграцией.

Активно создается и законодательная база. Многие законы рамочного типа разработаны и приняты совместно с Российской Федерацией с учетом существования единого таможенного пространства. По словам командующего, к нарушителям (если их действия не несут угрозы национальной безопасности) в основном применяются меры материального воздействия: конфискация автомобиля, выплата штрафа. А в Литве и Латвии, например, за аналогичные нарушения грозит арест, привлечение к суду и тюремное заключение.

В последнее время уделяется большое внимание оборудованию и обустройству пунктов пропуска. Актуальность этой проблемы становится очевидной, если учесть, что на польско-немецкой границе сегодня расположено около 60 пунктов пропуска, в то время как на белорусско-польской активно работают всего 8, что приводит к значительному сужению грузопотока. Между тем только за прошлый год через белорусскую границу было пропущено более 15 млн граждан и около 5 млн автомобилей.

В последнее время ведется реконструкция грузового пункта пропуска «Козловичи», пункта пропуска людей и легкового транспорта «Варшавский мост», развивается пункт пропуска «Берестовица» с тем, чтобы по возможности уменьшить очереди на них. На польском участке границы планируется строительство большого автомобильного перехода для грузового транспорта и нескольких дополнительных переходов для легковых автомобилей. На прибалтийском участке устанавливаются пункты упрощенного пропуска, через которые пересекать границу смогут местные жители.

Идет работа над полной компьютеризацией всего процесса прохождения границы. Первая такая попытка сделана на ОКПП «Минск-2». Здесь в каждой кабине контролера имеются компьютеры и сканеры, которые позволяют определить подлинность предъявляемых документов. Этот вопрос особенно актуален для Беларуси, представляющей собой буферную зону, куда постоянно устремляются потоки нелегальных мигрантов. Как отметил командующий, *«к нелегальным мигрантам принимаются соответствующие меры воздействия, мы стараемся вернуть их в страны истока или в те страны, откуда они к нам прибыли»*.

Правда, по его же словам, за этот год из Беларуси было депортировано всего четыре человека. Остальные нелегалы пытаются осесть здесь и получить статус беженца. В прошлом году белорусскими пограничниками было задержано более трех тысяч нелегалов, в нынешнем — около 800. Следует заметить, что проверка нелегального мигранта, его задержание в первый же день обходятся белорусскому налогоплательщику в BLR 1,5 млн. Дальнейшее его содержание в стране тоже весьма накладно.

СУДЫ

МОГИЛЕВСКИЙ СТАРТ: КОМУ ВЗЛЕТ, КОМУ ПАДЕНИЕ

К 12 ГОДАМ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ ПРИГОВОРЕН БИЗНЕСМЕН БОРИС КЛИМЕНКО

Иван КАШКАН

В Могилеве завершился судебный процесс над известным в области бизнесменом Борисом Клименко. Суд проявил явную суровость: предприниматель приговорен к двенадцати годам лишения свободы и конфискации имущества.

Напомним, что Борис Клименко, создавший в начале 90-х годов Могилевскую универсальную региональную биржу и фонд развития города, был арестован три года назад по обвинению в хищении государственных средств. В частности, бизнесмену вменялось в вину то, что он якобы присвоил государственные деньги, выделенные фирме на закупку крупной партии зерна в Казахстане. В процессе следствия г-на Клименко также обвинили в злоупотреблении служебным положением, незаконном вывозе в Россию продовольствия и сокрытии доходов от налогообложения. Суд посчитал доказанными двадцать эпизодов обвинения. Сам же Клименко считает, что доказательства его невиновности были судом проигнорированы, и намерен обжаловать приговор. По мнению г-на Клименко, он стал жертвой показушной борьбы с коррупцией.

Видимо, не последнюю роль в судьбе г-на Клименко сыграло его номенклатурное прошлое. Случайно или нет, но именно отдельные бывшие могилевские партийные и хозяйственные чиновники с приходом к власти своего земляка почему-то оказались за решеткой.

Первым пострадал от антикоррупционной кампании известный могилевский предприниматель Владимир Семенов. Существует версия, согласно которой г-н Семенов, возглавлявший АО «Моготекс» и СП «Сопотекс», во время президентских выборов отказался поддерживать кандидатуру Лукашенко. Спустя несколько месяцев после прихода Лукашенко к власти против Владимира Семенова было возбуждено уголовное дело по обвинению в хищениях. Следствие длилось более двух лет, и в конечном итоге бизнесмен был приговорен к 3,5 годам лишения свободы с отбыванием срока в колонии общего режима. Бориса Клименко власти, видимо, опасаются больше — судя по тому, что посчитали нужным изолировать его на 12 лет.

Третьей жертвой, очевидно, станет бывший первый секретарь Могилевского обкома компартии, экс-министр сельского хозяйства и продовольствия Василий Леонов.

СТАТИСТИКА

КАЖДЫЙ СОТЫЙ БЕЛОРУС — УГОЛОВНИК

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Количество белорусов, осужденных или ждущих ареста и приговора, стремительно растет. Репрессивная машина подмяла под себя уже десятки тысяч людей. По сведениям «БДГ», в настоящее время в стране насчитывается более 100 тыс. человек, осужденных по различным статьям Уголовного кодекса, а также ждущих приговора суда в следственных изоляторах. 61 тыс. граждан находится в тюрьмах и СИЗО; более 6,5 тыс. отбывают наказание в спецкомендатурах; более 37 тыс. получили наказание в виде исправительных работ, а также условно и с отсрочкой выполнения приговора. Иными словами, каждый сотый житель Беларуси сегодня — уголовник.

Следуя политике «завинчивания гаек», суды часто выносят обвинительные приговоры по самым мелким нарушениям. За собранные на колхозном поле колоски голодных крестьян, правда, пока еще не сажают. Но, скажем, за мешок собранной на колхозном поле картошки запросто можно угодить за решетку.

Особо преследуемым в стране стало политическое инакомыслие и свободное предпринимательство. Активных противников режима и не примкнувших к власти предпринимателей под различными предлогами привлекают к уголовной ответственности.

Более того, судя по всему, в ближайшее время количество осужденных в нашей стране увеличится. Причем даже тихие обыватели, не занимающиеся бизнесом и не участвующие в акциях протеста, не могут чувствовать себя в полной безопасности. В прошлом году в РБ было привлечено к административной ответственности почти 5 млн человек. Из них около 3,5 млн — работниками ГАИ. И дело здесь не в хроническом законопослушании. Наоборот, наш народ как раз славится своей толерантностью. Но при массе запутанных, противоречащих друг другу законов, декретов, инструкций и распоряжений любой гражданин практически полностью бесправен даже перед обычным инспектором ГАИ.

ИНИЦИАТИВЫ

ЯЗЫКОВОЙ БАРЬЕР ДЛЯ ИМПЕРСКИХ АМБИЦИЙ

Елена ДАНЕЙКО

Белорусский ПЕН-центр вместе с представителями более 30 стран, а также организациями ЮНЕСКО, занимающимися миноритарными языками, защитой индейских народов и народов стран Африки участвовал в разработке Всеобщей декларации лингвистических прав. Инициатива ее создания исходила от комитета по переводу и лингвистическим правам Международного ПЕН-клуба. Этот документ, переведенный более чем на 30 языков, уже представлен в ЮНЕСКО и в ближайшее время будет рассматриваться на Генеральной ассамблее ООН. По предложению Белорусского ПЕН-центра декларация представлена в Комиссию по правам человека в Женеве. Члены Белорусского ПЕН-центра выражают надежду, что рано или поздно положения декларации войдут в национальные законодательства, в т.ч. и белорусское.

В Беларуси, где факты нарушения прав человека вряд ли можно назвать единичными, а народу, по выражению автора статьи, опубликованной недавно в одном уважаемом издании «не на что к лету белые штаны справить», требование о соблюдении лингвистических прав кому-то может показаться странным, а кому-то и вовсе блажью. И тем не менее без возможности реализации этих прав, как, впрочем, и других, упомянутых во Всеобщей декларации прав человека, принятой в 1948 году, вряд ли можно говорить о нормальном развитии культуры в нашей стране.

Лингвистическая ситуация в Беларуси, где большинство населения не говорит по-белорусски, не является уникальной. Во многих странах мира, оказавшихся в свое время под колониальным гнетом или вынужденных стать частью империи, столкнулись с проблемами влияния доминирующего языка на язык коренного населения. Как отмечает вице-президент Белорусского ПЕН-центра, писатель и переводчик Карлос Шерман, *«империя неизбежно насаждает свою культуру в целях сохранения целостности и безопасности, но против какой бы то ни было культуры сегодня поднимают разве что обскурантисты. Она в любом случае служит миру, а не отдельной нации. Однако подавленные культуры нуждаются в поддержке, охранных законах, гармонизации»*.

Впервые на эту проблему обратили внимание в связи с положением населения Африки, где живут малочисленные народы, имеющие свой язык, свою культуру. Аналогичная проблема существует и у индейских народов, например, на границе США и Канады в районе Великих озер.

Всеобщая декларация лингвистических прав разработана по инициативе одного из четырех комитетов Международного ПЕН-клуба — комитета по переводу и лингвистическим правам. Этот комитет призван способствовать сохранению разнообразия национальных культур, соблюдению лингвистических прав, осуществлению литературных переводов не только с языков малых общностей на языки мира, но и с языка одной малой общности на язык другой. Разработкой декларации занималась рабочая группа, созданная по предложению комитета и Международного центра по делам национальных меньшинств и наций им.Эскарэ. В ее состав вошли специалисты в области лингвистики, психолингвистики, психофизиологии, социологии и права.

Авторы декларации рассматривают лингвистическое право как область натурального права и исходят из того, что вне всякой зависимости от количества представителей той или иной языковой общности любой язык, а следовательно, и любая культура, имеют право на жизнь. Они сознательно избегают понятий «лингвистическое большинство», «лингвистическое меньшинство» и говорят о «лингвистическом сообществе» и «языковых группах».

Попытки вернуть национальный язык к жизни, предпринятые в Беларуси несколько лет назад, по мнению г-на Шермана, вызвали сопротивление определенной части наших сограждан, так как предприняты они были без учета его реального сегодняшнего положения. Несмотря на то, что в процентном соотношении количество желающих говорить и учить детей на белорусском вполне можно было оценивать как достаточное для того, чтобы не упразднять напрочь белорусские школы, форма, в которой это было сделано, дала обратный эффект. Власти же своим отношением к языку лишь ускорили процесс «отката». *«Возвращаться к этому вопросу нужно, но по-другому»*, — считает Карлос Шерман.

В числе сугубо белорусских проблем г-н Шерман называет состояние не только белорусского языка, но и русского. Трудно не согласиться с мнением, что фактически русский язык оказался в ненамного лучшем положении. Достаточно послушать разговорную речь наших сограждан не только в повседневной жизни, но и по радио и телевидению. Грубые стилистические, фонетические и прочие ошибки допускают те, кто по определению должны быть хранителями языковых традиций.

Во Всеобщей декларации лингвистических прав, в частности, речь идет о недопустимости дискриминации лингвистических сообществ вне зависимости от степени их политической суверенности, социального и экономического положения. Для тех, кто переезжает на территории не своего лингвистического сообщества, предусматривается право и обязанность стремиться к интеграции в новое лингвистическое сообщество. Под термином «интеграция» подразумевается социализация, при которой эмигранты могли бы сохранять свои культурные особенности, свойственные им по происхождению, и в то же время принимать культурные ценности нового для них социума. В декларации подчеркивается, что ассимиляция должна быть исключительно результатом не принуждения, но свободного выбора.

Кроме того, в документе речь идет и о том, что государственная политика в этой сфере должна быть чрезвычайно тонкой и деликатной, а государственного давления на выбор языка общения и образования не может быть в принципе. Языки всех лингвистических сообществ, проживающих на территории того или иного государства, должны иметь равные возможности для развития.

Безусловно, Беларусь не относится к числу самых многонациональных государств, и тем не менее на территории нашей страны проживают представители многих национальностей, которые вправе рассчитывать на цивилизованные нормы сосуществования и на возможность сохранять свой язык и культуру.

Международный ПЕН-клуб — единственная всемирная ассоциация писателей. Штаб-квартира в Лондоне. Состоит из самостоятельных национальных ПЕН-центров. Их в мире 140. В момент создания предполагалось, что членами этой организации будут поэты, драматурги, публицисты, редакторы и прозаики. Отсюда и название P.E.N. — poets, playwrights, essayists, editors, novelists. Однако сегодня вступить в клуб могут радио- и теледраматурги, переводчики, историки, а также представители других профессий, активно занимающиеся литературной деятельностью.

Его цель — способствовать интеллектуальному сотрудничеству и пониманию между писателями, независимо от их политических и иных взглядов; создать всемирное сообщество писателей, которое будет подчеркивать роль литературы в развитии мировой культуры и защищать ее от всего, что угрожает ее существованию. А поскольку международное культурное сотрудничество в области литературы и развития взаимопонимания невозможно без свободы слова, ПЕН выступает против политической цензуры, в защиту писателей и журналистов, преследуемых за выражение своих взглядов. ПЕН-клуб является исключительно неполитической организацией, имеющей статус «А» в ЮНЕСКО и совещательный статус в ООН. ПЕН-клуб состоит из 140 центров почти в 100 странах мира, членство в нем открыто для всех публикующихся писателей, независимо от национальности, расы, цвета или религии. Каждый центр является автономной культурной и интеллектуальной организацией в пределах своего государства; отдельные центры организуют региональные конференции и семинары; все центры поддерживают связь друг с другом через штаб-квартиру ПЕН-клуба.

Международный ПЕН-клуб основан в 1921 году в Лондоне писательницей К. Доусон Скотт. Первым его президентом был Джон Голсуорси, а среди первых его членов — Джозеф Конрад, Джордж Бернард Шоу и Герберт Уэллс. Позднее открылись центры в Европе. Их членами были Анатоль Франс, Поль Валери, Томас Манн, Бенедетто Кроче, Карел Чапек и многие другие известные писатели и нобелевские лауреаты. Президентами ПЕНа были Альберто Моравиа, Хайнрих Бёлль, Артур Миллер, Пьер Эммануэль и Марио Варгас Льоса.

Исполнительный орган ПЕНа — Ассамблея делегатов, состоящая из одного-двух представителей от каждого центра, — собирается дважды в год на конгрессах или конференциях, организуемых различными ПЕН-центрами. Эти встречи включают также и литературные мероприятия, в которых участвуют члены клуба. За прошедшие десять лет конгрессы состоялись в Каракасе, Токио, Нью-Йорке, Гамбурге, Лугано, Сан-Хуане, Сеуле, Маастрихте, Торонто/Монреале, Фуншале, Вене, Барселоне и Рио-де-Жанейро.

Фонд Международного ПЕНа был основан в 1992 году как благотворительная структура для поддержки образовательной деятельности Международного ПЕНа в области развития литературы, а также для оказания помощи преследуемым писателям и их семьям. Фонд организует литературные мероприятия для знакомства общества с работой и идеалами ПЕНа, поддерживаемыми этой благотворительной структурой. Статус благотворительной структуры позволяет фонду максимально использовать доход ПЕН-клуба, основную часть которого составляют взносы членов ПЕНа, являющихся публикующимися писателями. Фонд может также получать деньги от компаний и отдельных лиц, солидарных с идеалами ПЕНа, но необязательно являющихся его членами, а также подавать заявки на гранты в правительственные структуры и трастовые фонды.

Чрезвычайный фонд Международного ПЕНа — международная благотворительная структура, базирующаяся в Нидерландах, — оказывает практическую помощь семьям заключенных или преследуемых писателей.

Многие центры выпускают литературные бюллетени, брошюры или памфлеты. Журнал PEN International, выходящий два раза в год, предлагает вниманию издателей, редакторов, библиотекарей, преподавателей и студентов университетских факультетов современную литературу на менее распространенных языках, а также публикует литературные документы, принятые на конгрессах и конференциях, работы членов ПЕН-клуба и заключенных писателей. Журнал выступает как связующее звено между центрами, сообщая информацию об их деятельности.

КОНЦЕРТЫ

«ВИРТУОЗЫ МОСКВЫ» С НЕИЗМЕННЫМ УСПЕХОМ

Елена ДАНЕЙКО

28 мая в Белгосфилармонии выступили «Виртуозы Москвы». После 11-летнего перерыва этот праздник для минской публики стал возможен благодаря спонсорской поддержке компании «Аристон» и организаторам концерта — Могилевской областной филармонии.



О Владимире Спивакове и его оркестре сказано и написано уже так много, что вряд ли сегодня можно добавить что-нибудь новое и неизвестное почитателям его таланта. Разве что для тех, кто просто слушал музыку в их исполнении и не задумывался, почему она звучит так, что с «Виртуозами Москвы» публика никогда не хочет расставаться после исполнения произведений, указанных в программке. В конце 80-х их приглашали на гастроли практически по всему миру. Сегодня трудно назвать страны, где не побывали бы эти музыканты. И везде, где им доводилось выступать, они играют на бис. Как правило, не меньше трех произведений. Минская публика на сей раз потребовала пять. В программе прозвучали концерты Баха и симфоническая поэма Шуберта-Малера, на бис играли опять Баха, потом Моцарта, потом Венский вальс и аллегретто из балета «Дон Жуан».

В чем секрет успеха и что за человек этот Спиваков? Это два больших вопроса, ответить на которые исчерпывающе не сможет, пожалуй, никто.

Музыкантов для оркестра он подбирал долго, тщательно и непременно лично. Многие из них играли в известных оркестрах и создать с ними нечто новое было не так уж просто даже Спивакову. Несмотря на весь уже в то время огромный авторитет в музыкальном мире. Поначалу репетировали после основной работы. Когда все только начиналось, они были единомышленниками, и каждый из них — виртуозом. Но этого еще недостаточно, чтобы стать теми, кем они стали.

Одним из первых наших музыкантов Спиваков заговорил вслух о том, о чем долгие годы принято было разве что шептаться, — музыкант должен думать о музыке, а не о том, как прокормить семью или купить хороший инструмент. Он не побоялся взять на себя ответственность не только за творческую судьбу оркестра, но и за многие человеческие судьбы — своих музыкантов и их семей. Виртуозы уехали в Испанию. Приняли приглашение принца Астурийского, который три года исправно платил жалование. Оркестр выжил, гастролировал, но постоянных спонсоров так и не приобрел. В России их по-прежнему любят и, похоже, не сердятся за то, что зарубежную аудиторию «Виртуозы» балуют своим вниманием куда чаще, чем отечественную. Недавно они получили предложение стать государственным оркестром при московской мэрии.

Российскую публику Спиваков и его оркестранты любят и ценят. И не только публику. Владимир Спиваков возглавляет Международный благотворительный фонд своего имени, который опекает талантливых детей. Юные музыканты каждый год в июле собираются во французском городе Кольмаре на международный фестиваль. Они получают стипендии фонда, хорошие музыкальные инструменты в подарок, а самое главное — возможность играть с «Виртуозами» и надеяться на счастливое будущее в музыке.

Сам Владимир Теодорович дирижирует палочкой, которую подарил ему Бернстайн, а играет на скрипке Страдивари. До этого была Гобетти, сделанная в 1716 году и оставленная ему его учителем — московским профессором Янкелевичем, который сыграл в его жизни не последнюю роль. Первой его учительницей в Ленинграде была Любовь Марковна Сигал.

Как и всякий талантливый человек, Спиваков с трудом удерживался от соблазна попробовать в жизни много всего разного. С 16 до 19 лет занимался боксом, чем выводил из себя профессора Янкелевича, потом увлекся живописью. Но расстаться со скрипкой ему так и не удалось. И это счастье. Для нас и для него, наверное, тоже. Иначе не было бы этих блаженных улыбок на его лице и лицах его музыкантов. Правда, в последнее время «Виртуозы» стали сдержаннее. Но это ничуть не портит их и не мешает быть известными и любимыми. Маэстро Спивакова знают даже парижские таксисты и говорят, что он играет как Бог. И к этому нечего добавить.

АРТ-ВЫСТАВКИ

«КАПРИЗЫ» ВЕЛИКОГО ГОЙИ В МИНСКЕ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Лишь второй проект с испанской стороной реализует Национальный художественный музей Беларуси, а результат невероятный — в июне в Минск привезут 80 оттисков с оригинальных офортных досок гравюр Франсиско Гойи. Имя этого живописца стоит в ряду величайших испанских художников. А тайный смысл графических посланий под названием «Капричос» («Капризы) — до сих пор неразгадан.

ВЫГОДНЫЙ ОБМЕН

В конце 1996 года Минск посетила испанская делегация во главе с директором одного из культурных центров Федерации банков Каталонии г-м Альбертом Рибасом. Зарубежных гостей интересовала белорусская живопись 30 — 70-х годов. В ходе переговоров с Национальным художественным музеем Беларуси была достигнута договоренность о проведении в Испании выставки белорусской живописи времен соцреализма. В обмен на экспозицию под названием «Власть образов» испанцы предложили привезти полный цикл гравюр «Капричос» Франсиско Гойи.

Почти 30 живописных полотен известных белорусских мастеров три месяца гостили в городах Пальма де Мальорка и Сабадель. К выставке испанцы издали полноцветный каталог. Поскольку наш музей необходимыми средствами не располагает, финансирование проекта «Власть образов» целиком взял на себя сберегательный банк Пальма де Мальорка «SA NOSTRA» в содружестве с банком города Сабадель. Сумма страховки составила около $260 тыс.

Жители Пальма де Мальорки впервые познакомились с искусством бывшего СССР. «Власть образов» с огромным интересом была встречена испанскими зрителями. По словам куратора экспозиции с белорусской стороны, завотделом современного белорусского искусства Национального художественного музея Беларуси Ольги Коваленко, интерес широкой публики к белорусской живописи 30 — 70-х годов не исчерпывался только идеологической подоплекой тем и сюжетов работ. Кроме образов Сталина, Ленина и отображения картин жизни в соответствии со строгими канонами соцреализма, зрители имели возможность оценить и художественные достоинства многих работ белорусских мастеров.

Примечательно, что выставку Гойи мы увидим также благодаря все тем же испанским банкам. Логично было бы предположить, что ответный жест благотворительности сделает и один из белорусских банков. Но никакой помощи от отечественных банкиров белорусский музей пока не получал. Поэтому уникальную выставку, представительный каталог к ней с вкладышем на русском языке специально для Минска снова подготовят испанские сбербанки. С белорусской стороны туристическая фирма Sakub holliday Ltd. фрахтует самолет «Белавиа», который несколькими чартерными рейсами доставит гравюры и гостей из Барселоны в Минск.

ВТОРОЕ РОЖДЕНИЕ «ПРИВИДЕНИЙ» ГОЙИ

Выставка 80 офортов «Капричос» Гойи — событие значительное. Тем более, что произведений Гойи нет не только в собрании нашего музея, но и в лучших коллекциях бывшего СССР. В свое время небезызвестный Арманд Хаммер презентовал Эрмитажу один портрет, якобы принадлежавший кисти Гойи. Картине, конечно же, обрадовались и даже на некоторое время вывесили в экспозиции. Пока специалисты не обнаружили, что автор работы наверняка имел другую фамилию.

Центры культурной жизни былого советского пространства — Москва и Ленинград — не знали ни одной монографической выставки Гойи. Произведения великого испанца встречались только в составе сборных выставок из Музея в Прадо или, например, «Собрание музея Метрополитен».

В Минск коллекцию факсимильных репродукций Гойи везет их владелец — Балеарский сберегательный банк «SA NOSTRA». Он, в свою очередь, приобрел гравюры в Национальной гравировальной мастерской, где металлические пластины хранятся с конца XVIII века. Тогда взамен на королевскую пенсию для сына их продал сам автор. При жизни Гойи скандально известный цикл фантастических образов вышел всего в трехстах экземплярах. Второй раз самое необычное из последних творений бессмертного дона Франсиско Гойя и Лусьентес издается в разгаре ужасов войны 1937-го. Их напечатали в Национальных гравировальных мастерских Академии изящных искусств Сан-Фернандо (Мадрид). Тогда были предприняты все меры предосторожности для успешного завершения этого предприятия. Под звуки взрывов и во время бомбежек «Капризы» второй раз увидели свет.

За время, прошедшее после смерти художника, технологии печати настолько усовершенствовались, что качество тиража превзошло самые смелые ожидания. По утверждению специалистов, офорты XX века лучше, чем оригиналы XVIII. Серию напечатали всего один раз. Теперь испанские специалисты надеются, что им не придется по обязанности снова возвратиться к тиражированию образцов святых реликвий. Иначе медные пластины — эти редкие драгоценности — могут исчезнуть навсегда.

Комментируя приближающуюся выставку, ее куратор г-жа Коваленко предупреждает о том, что многих зрителей может ждать разочарование: *«Неподготовленному зрителю графику всегда более сложно воспринять, чем живопись. Зритель бывает порой разочарован увиденным, потому что не все так оказывается легко и просто. Как ни странно, серия «Капричос» у нас более популярна, чем живописные произведения испанского художника. Не знаю, чем это можно объяснить. Может быть тем, что в первую очередь привлекают любопытные истории, связанные с судьбой коллекции. Однако Гойю стоит смотреть не потому, что он был глухой, сумасшедший или слепой. Мне всегда*



«Сон разума порождает чудовищ»

претит такое рекламирование художественных произведений».

ТАЙНОЕ, ТАК И НЕ СТАВШЕЕ ЯВНЫМ

В настоящее время по-прежнему сложно ответить на вопрос, что именно хотел выразить в своем нравственном послании Гойя. Стечение обстоятельств было таково, что в определенное время его творение было похищено высшими кругами официальной культуры, которые свели его исключительно к предмету эстетики и эрудиции. Для современного человека сюжеты Гойи продолжают оставаться универсальными зрительными документами, помогающими нам понять мир.

Первые гравюры Гойи датируются 1778 годом, когда он просто копирует 17 картин Веласкеса, принадлежащие королевской коллекции. Но только с 1793 года Гойя начинает в полной мере использовать технику офорта для выражения своих идей. И сегодня серия «Капризы» Франсиско Гойи считается самой выдающейся серией гравюр за всю историю Испании.

«Капризы» называют отражением эпохи Просвещения. XVII век был эпохой господства идей Просвещения даже в консервативной Испании, где, по свидетельству историков, еще вовсю правили законы средневековья. В этой ситуации гравюра превратилась в одно из самых сильных средств общения и убеждения.

Выпуск первого издания имел довольно незначительные продажи. Серия офортов на фантастические сюжеты также не произвела впечатления взрыва в обществе. «Капричос» рассматривали скорее как карикатуры на конкретных высокопоставленных особ. Сам Гойя был далек от намерения с насмешкой касаться определенных лиц. Его цель — заклеймить типичные черты, пороки и извращения. В откликах в газетах не было воодушевления или понимания офортов. Один из современников, обнаруживший глубокую содержательность «Капричос», писал: *«Вдовем привидения не увидишь. Гойя опроверг эту пословицу».*

После первых же публикаций гравюр начали появляться различные объяснения и интерпретации загадочных «Капризов». Среди них более всего известно одно, хранящееся в Музее Прадо. Это одно из наиболее правдоподобных толкований содержания гравюр, принадлежавшее эрудиту и наследнику коллекции гравюр Валентину Кардерера. Он имеет рукописи комментариев, на обложке которых начертано: «Объяснения «Капризов» Гойи, написанных им лично».

Большая часть тем, представленных в серии офортов, — это колдовство, угодничество, антирелигиозность, репрессии инквизиции, глупость королей. Вся критика, которую все это влекло за собой, была, без сомнения, компрометирующей для автора. Недаром сразу после того, как гравюры были выставлены, последовал визит зеленого гонца Великого инквизитора к старому художнику.

В первые годы нашего века гравюры Гойи утеряли то, за что они заслужили внимание в предыдущем столетии, — свою силу и страстность. Но это не говорит о том, что они прекратили оказывать влияние, просто оно стало другим. В последнее время увеличилось количество исследований о гравюрах Гойи, отражающих самые различные точки зрения. Это и анализ истории их возникновения, и использование в качестве материала для философии и литературы, и толкование в свете психологии и патологии, и поиск возможных источников вдохновения для художников. Дело доходит вплоть до различных котировок на рынке.

КИНОВЕСТИ

РАЗНЫЕ ИСТОРИИ ИЗ ПОЛЬСКОГО КИНО

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Продолжая традицию зарубежных институтов и представительств знакомить минчан с избранными произведениями отечественного кинематографа, Польский институт подготовил программу лучших работ польского кино 90-х.

Показ состоится во Дворце профсоюзов. Четыре представленные картины как бы соревнуются между собой по количеству звезд в актерском или режиссерском составах. Однако объединяет их не только то, что большую часть имен из титров можно встретить в многотомной «Всеобщей энциклопедии», изданной в 1996-98гг. Все фильмы — это глубокие психологические эссе на тему мотивов человеческого поведения в сложных, пограничных ситуациях.

В картине Радослава Пиварского *«Последовательность чувств» (1993)*, одного из самых популярных режиссеров в Польше, члена творческого объединения «Икс» Анджея Вайды, а после — «Рондо» Войцеха Хаса, играет высокопрофессиональный квартет — Даниэль Ольбрыхски, Мария Северин, Войцех Семьон и Эугениюш Привезенцев. Немало славы замечательному театральному актеру из Варшавы Д.Ольбрыхскому принесли роли в кино. Еще в молодости он сыграл в небезызвестных исторических фильмах, снятых по трилогии Г.Сенкевича, «Потоп» и «Пан Володыевски». Ценители его таланта могут вспомнить аншлаг в Купаловском театре, когда в 1994 году г-н Ольбрыхски привозил в столицу свой моноспектакль.

В «Последовательности чувств» знаменитый актер играет другого знаменитого актера, который испытал сильное влечение к активисте школьного драмкружка одного провинциального театра. Роль смелой девушки играет молодая актриса Мария Северин, дочь Кристины Янды. Согласно сюжету роман пятидесятилетнего мужчины и романтической Юлии становится центром, вокруг которого разворачиваются то лиричные, то трагикомичные события этого незаурядного фильма.

Следующий фильм — *«Кролл» (1991)* — о том, что в нашей стране именуется «самоволка». Картина рассказывает о взаимоотношениях между людьми в непростых ситуациях, будь то неуставные отношения в армии, трудная любовь или семейные проблемы. В ролях тот самый Богуслав Линда, которого белорусский телезритель может вспомнить по картине «Отец», где он трогательно сыграл молодого папу, отвоевавшего у закона и тещи право растить маленькую дочь. Правда, сегодня талантливый киноактер и любимец женщин больше занят отстаиванием права быть самим собой, что в его понимании значит стать женщиной. Тот факт, что он всегда играл мужественных, а подчас и жестких героев, Линда объясняет безуспешными попытками обнаружить подобные качества в себе. Теперь своим поклонницам актер советует любить и помнить его по прежним киноработам.

Живая легенда польского кинематографа Ирена Квятковска благодаря своему таланту, а также высокому голосу никогда не испытывала недостатка в предложениях сыграть комические роли. Поэтому не случайно ее присутствие в фильме Сильвестра Ченьчинского *«Разговоры под контролем» (1992)* — первой польской кинокомедии о временах военного положения. В этом фильме лидеру спортивного клуба приходится нелегко. Будучи накрепко связанным с партийными боссами и органами госбезопасности, главный герой неожиданно для себя приобретает репутацию заслуженного антикоммуниста. Вследствие этого партия «Солидарность» разрабатывает планы по вывозу его персоны за рубеж, а группы МВД открывают настоящую охоту на «оппозиционера».

Лента *«Вороны» (1994)* режиссера и сценариста Дороты Кенджержавской — сенсация польского кино 90-х. Восторг у варшавской публики вызвала глубоко психологическая интерпретация вечной истории о потребности любить и быть любимым. Она рассказана в форме притчи: девятилетняя девочка похищает трехлетнюю малышку, чтобы унести ее далеко-далеко. Но, к сожалению, и в мире детских грез можно испытать одиночество. В 1983 году Д.Кенджержавская была номинирована на «Оскар» за лучшую студенческую работу. Она также является лауреатом ряда премий кинофестивалей в Мюнхене (1983), Маннхейме (1989), Канне (1991), Гдыне (1991) и Париже.

АВТОНОВОСТИ

MAZDA УКРЕПЛЯЕТ АЛЬЯНС ВЕКА

Mazda Motor Corporation приглашена в альянс Ford/Daimler-Benz/ Ballard Power Systems, целью которого станет развитие технологий и осуществление производства наиболее перспективных в мире электродвигателей с топливным элементом для пассажирских автомобилей, грузовиков и автобусов.

В настоящее время самые передовые технологии по производству топливных элементов, а также систем топливных элементов и электродвигателей разрабатываются Mazda Motor Corp. Они были продемонстрированы компанией на примере автомобиля Demio FCEF, демонстрировавшей на выставке «Eco-Japan». Участие Mazda в альянсе послужит дальнейшему развитию программы компании, посвященной защите окружающей среды.

Напомним, что электромобили с топливным элементом — это новое поколение электромобилей, в которых вместо аккумулятора как источника энергии устанавливается электрогенератор, где в качестве топлива используется водород.

MAZERATI ПРИТОРМОЗИТ РОСТ ДОХОДОВ *FERRARI*

Ferrari, производитель легендарных спортивных автомобилей, принадлежащая итальянской автомобильной группе Fiat, отметила резкое увеличение прибылей и оборотов. И все же компания опасается снижения доходов в нынешнем году из-за затрат на возобновление производства Mazerati — компании, которая некогда была соперницей Ferrari в «Формуле-1».

В прошлом году группа Fiat передала Ferrari контроль над Mazerati. Лука ди Монтедземоло, председатель правления Ferrari, выразил надежду, что Mazerati вновь станет прибыльной.

После полного переоснащения завод Maserati вновь открылся в конце марта и, как ожидается, выпустит в нынешнем году около 1 тыс. машин, включая и новый «купе», который будет представлен на Парижском автомобильном салоне в сентябре. *«Мы намерены сохранить Ferrari и Mazerati как две отдельные и отличимые друг от друга компании*, — сообщил г-н Монтедземоло. — *В то время как Ferrari сохранит свои уникальные и эксклюзивные качества, производя не более 3500 автомобилей в год, Mazerati, как нам видится, станет своего рода итальянским Jaguar'ом».* Перед Mazerati стоит цель производить по 6 тыс. легковых машин к 2002-2003 годам, имея при этом *«хороший продукционный ряд и присутствие во всем мире, включая США».* Mazerati была вынуждена уйти с американского рынка при прежнем владельце в связи с юридическими проблемами, однако Ferrari в настоящее время готовится к новому запуску марки Mazerati в этой стране.

По материалам журнала «Autoпарк»

БИБЛИОТЕКА

НОВОЕ ОТКРЫТИЕ АМЕРИКИ

Владимир ТРЕТЬЯКОВ

В американском издательстве «Даблдэй» в прошлом году вышла книга Томаса Стюарта «Интеллектуальный капитал», имеющая подзаголовок: «Новое богатство организаций». Главная мысль этой книги: в компаниях и корпорациях США и, по-видимому, других развитых стран мира вперед, как наиболее ценное, выходят не деньги, не материальные активы, а нечто неосязаемое — то, что в головах у людей в виде знаний, умений, навыков, идей, замыслов, проектов. Т.е. то, что Томас Стюарт называет информационным и интеллектуальным капиталом.

«Новые русские», как и «новые белорусы», уже готовы были поверить, что доллар — это знамя нового времени, под которым весь мир войдет в третье тысячелетие, и на тебе — Америка в который раз преподнесла сюрприз. Речь идет о своего рода информационно-интеллектуальной революции, которая вроде бы и не планировалась. Хотя то, что на дворе информационный век, все наслышаны; известно, что есть страны, где самый дорогой товар — информация; в тех областях деятельности, где занимаются производством, передачей, обработкой, обобщением информации, рабочих мест становится все больше; служба всякого рода информационного сервиса там, «у них», постоянно расширяется... Что же касается общества в целом, то оно становится все более информированным, причем в режиме оперативной связи, благодаря многочисленности и «носкости» информационных каналов. И вот происходит качественный революционный скачок, открывающий новые перспективы экономического развития.

Томас Стюарт датирует его началом 1991 года, когда в США появились компании, рыночная стоимость которых более чем вдвое превысила стоимость их материальных фондов, когда возник растущий спрос на специалистов нового типа — по информационному и интеллектуальному менеджменту. Эти компании не только стали по-новому использовать знания и опыт своих работников — по отдельности и в организационном единстве, — но знания и опыт своих постоянных клиентов. Именно это и позволяет говорить соответственно о трех составляющих интеллектуального капитала — человеческом, структурном и потребительском. Информационная революция — это вроде бы хорошо, да только у многих бывших советских прежнего доверия к революциям нет. «Наши люди» еще и так могут высказаться: интеллектуальные компании — это всего лишь «их нравы», когда даже человеческие качества (к примеру, духовность) капитализируются, выражаются в долларах. Нужны какие-то сильные доводы, чтобы подобные сомнения рассеять.

Взглянем на все это с точки зрения Природы, частью которой человек по-прежнему является. Со времени появления животного мира его среда обитания постоянно усложнялась, и когда великое оледенение поставило вопрос выживания пралюдей ребром, им пришлось (кому удалось, конечно) использовать свой самый главный козырь в выживании — разум. Это и породило вид homo sapiens — человека разумного. На уровне экономических организмов, каковыми являются компании, усложнение их «среды обитания», т.е. обострение до некоторого предела конкурентной борьбы за рынки сбыта, означает не что иное, как появление «разумных компаний». В книге они называются интеллектуальными, или информационными. Так что если бы фирма, собираясь открыть у себя отдел информационного менеджмента, захотела получить благословление Природы — «добро» было бы незамедлительно дано.

Появление таких экономических структур находится в соответствии с еще одной закономерностью эволюции живого на Земле — с распространением жизни на новые ареалы обитания, когда интенсивно идет видообразование. Компании, наращивающие свой интеллект, эволюционируют явно «по Дарвину», получая преимущество в выживании, занимая новые ниши на рынке товаров и услуг. Появление у них филиалов и «дочерних» фирм сравнимо при этом с созданием потомства. Даже процесс простого «поумнения» компании, без распространения на новые рынки сбыта, и тот имеет природный аналог — индивидуальное развитие мозга в течение жизни, т.е. обучение, накопление жизненного опыта. Что же дальше? Если интеллектуальных компаний будет достаточно много, то сама экономика станет интеллектуальной. Об этом тоже идет речь в книге Стюарта.

А теперь о том, чего там нет: не обозначена перспектива возникновения и формирования интеллектуальных государств. Кстати, подобная перспектива была обозначена в концепции проекта «Беларусь — интеллектуальная республика», разработанной и предложенной в 1992 году на рассмотрение правительства общественным объединением «Белорусский интеллектуальный ресурс» (БелИР). Увы, в верхах интеллектуальный вариант развития Беларуси энтузиазма не вызвал, и первопроходцами мы не стали.

И тем не менее очередное «открытие Америки» — как появляется, формируется и растет новое богатство организации — предстоит и русскоязычному читателю книги Стюарта: русская версия «Интеллектуального капитала» в ближайшее время, как уверяют в издательской фирме «Интердайджест», должна появиться на книжном рынке.

Thomas STEWART. The Intellectual Capital. The New Wealth of Organizations. DoubleDay Publishing House, 1997.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №40(471) 1.06.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж **20 000**
1-й завод **10 500**
Цена **договорная**
Заказ 652
Подписано в печать **30.5.98 в 19.00**
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю